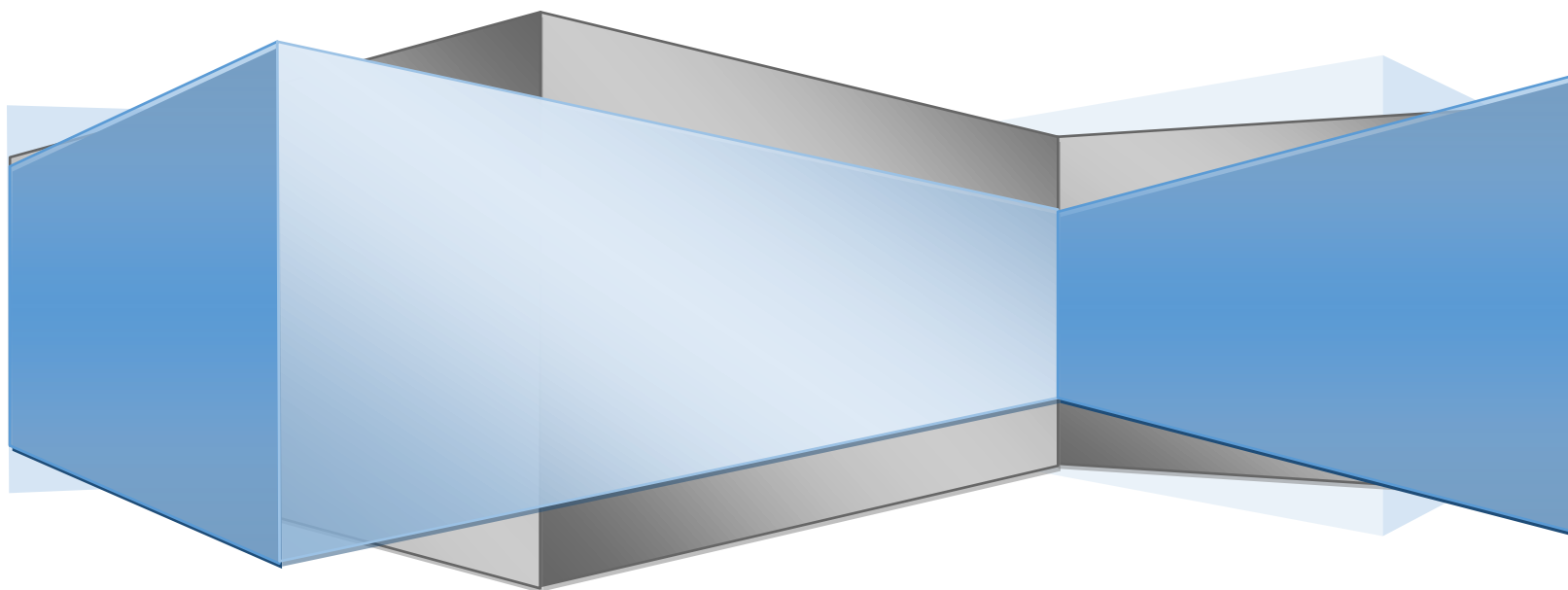


FORMULARIO 101

Instructivo para la declaración del
impuesto a la renta y presentación de
información financiera

*Formulario único de sociedades
y establecimientos permanentes*



PRESENTACIÓN

El presente instructivo tiene como objetivo principal brindar una guía para la declaración de la información financiera y la declaración del impuesto a la renta por parte de los contribuyentes en el formulario 101.

Como parte de la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) -y aplicaciones de otras normativas armonizadas con éstas- ciertos principios para la presentación y medición de los activos, pasivos, patrimonio, ingresos y gastos, han cambiado significativamente en relación con los Principios Contables Generalmente Aceptados anteriormente en Ecuador.

Por lo anterior, este documento además de presentar la nueva versión y dinámica del formulario 101- también tiene como propósito brindar orientación a cualquier tipo de contribuyente en los conceptos contables internacionalmente aceptados, destacando de manera concisa los principios requeridos por las normas contables-financieras vigentes y, en algunos casos, contrastándolos con ciertas prácticas erróneas evidenciadas actualmente en los estados financieros que se publican en Ecuador, que no han permitido reflejar la realidad económica de las empresas y han tenido incidencia en el cálculo del impuesto a la renta.

Esperamos que este instructivo no sólo pueda ser de utilidad a quienes directamente llenan el formulario 101, sino también a los asesores empresariales, auditores, académicos y otros organismos reguladores.

Las normas contables-financieras y las normas tributarias no se superponen, estas se complementan. Con la correcta aplicación de ambas normativas se logra un objetivo dual:

- (1) Cuando las entidades preparan y presentan información financiera de alta calidad, se pueden tomar mejores decisiones económicas y tienen un mayor acceso al capital.
- (2) El cálculo del pago de tributos nace de la técnica contable, y en la medida de que dicha técnica sea aplicada correctamente, los resultados tributarios generados serán los apropiados.

En conclusión, esta nueva versión del formulario 101 busca promover una mayor cultura contable-financiera y tributaria en los contribuyentes; de manera que puedan entender claramente las diferencias entre las normas para la preparación de estados financieros y las normas para la tributación, y así, cumplir eficientemente sus obligaciones societarias y tributarias.

PRINCIPALES CAMBIOS EN ESTA EDICIÓN DEL FORMULARIO 101

Los principales cambios presentados en esta nueva versión edición del nuevo formulario 101 se detallan a continuación:

1. El llenado del formulario es simplificado, guiado y educativo para los contribuyentes. El nuevo formulario 101 presenta ahora una estructura agrupada, a través de una interfaz de casilleros, y casillas que se van desplegando de acuerdo a los requerimientos de cada contribuyente. El presente instructivo, redactado de forma clara y sencilla, que explica los conceptos y funcionalidad de cada uno de los casilleros y casillas.
2. Es producto de un proceso de revisión integral, que no sólo comprendió la participación de diversas áreas del Servicio de Rentas Internas del Ecuador y de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros; sino también el involucramiento de grupos consultivos técnicos externos. De esta manera, se asegura una plataforma estable en su estructura en el largo plazo, en los casilleros y casillas que componen los estados financieros, reduciendo así los costos que dichos cambios podrían significar a los contribuyentes en sus adaptaciones.
3. Se encuentra estructurado de conformidad con los estándares internacionales para presentación de información financiera de alta calidad, siendo pioneros en Latinoamérica en el desarrollo e implementación de un formulario de vanguardia.
4. Es útil no sólo para empresas que reportan bajo Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), puesto que nuevo formulario también satisface mejor las necesidades de llenado de información de todos los contribuyentes que hacen uso del formulario 101.
5. Dentro de la conciliación tributaria, se incluye una nueva sección de “generación/reversión de diferencias temporarias”, para una correcta aplicación de los impuestos diferidos por parte de los contribuyentes, y un adecuado control de los mismos.
6. Para finalizar, otro beneficio de este nuevo formulario es promover una mayor cultura contable-financiera y tributaria en todos los tipos de contribuyentes. Que las presentes y nuevas generaciones de contribuyentes en nuestro país puedan entender claramente las diferencias entre las normas contables-financieras y tributarias, cuáles son sus objetivos, y de qué manera deben ser conciliadas sus diferencias, generando así un eficiente cumplimiento de sus obligaciones tributarias y societarias.

UNA INTERACCIÓN MÁS SIMPLIFICADA Y AMIGABLE CON EL CONTRIBUYENTE: LOS CASILLEROS Y CASILLAS DESPLEGABLES

Mediante el uso de herramientas tecnológicas, brindar una interfaz más amigable y simplificada para el llenado de los casilleros y casillas por parte de los contribuyentes.

Tradicionalmente, el formulario ha contenido todos los casilleros de manera desagregada, haciendo significativamente extenso su formato de presentación y el proceso de llenado.

Esta nueva propuesta incorpora ahora el uso de casilleros y casillas. Las casillas corresponden a las subdivisiones de los casilleros. Esta metodología permite reordenar y agrupar los diferentes tipos de cuentas contables. De esta manera, el formato de presentación del formulario mostrara en primera instancia los grupos principales de cuentas contables.

Nueva presentación de activos y pasivos del estado de situación financiera

ACTIVOS CORRIENTES			PASIVOS CORRIENTES		
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO			CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES		
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES			OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES		
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES			CRÉDITO A MUTUO		
PORCIÓN CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR			PORCIÓN CORRIENTE DE OBLIGACIONES EMITIDAS		
IMPORTE BRUTO ADEUDADO POR LOS CLIENTES POR EL TRABAJO EJECUTADO EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN			OTROS PASIVOS FINANCIEROS		
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			PORCIÓN CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR PAGAR		
INVENTARIOS			IMPORTE BRUTO ADEUDADO A LOS CLIENTES POR EL TRABAJO EJECUTADO EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN		
ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA			IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO		
ACTIVOS BIOLÓGICOS			PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS		
GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO (PREPAGADOS)			PROVISIONES CORRIENTES		
OTROS ACTIVOS CORRIENTES			PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS		
ACTIVOS NO CORRIENTES			OTROS PASIVOS CORRIENTES		
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO			PASIVOS NO CORRIENTES		
ACTIVOS INTANGIBLES			CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES		
PROPIEDADES DE INVERSIÓN			OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES		
ACTIVOS BIOLÓGICOS			CRÉDITO A MUTUO		
ACTIVOS PARA EXPLORACIÓN Y EVALUACIÓN DE RECURSOS MINERALES			PORCIÓN NO CORRIENTE DE OBLIGACIONES EMITIDAS		
INVERSIONES NO CORRIENTES			PORCIÓN NO CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR PAGAR		
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES			PASIVO POR IMPUESTO A LA RENTA DIFERIDO		
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES			PASIVOS NO CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS		
PORCIÓN NO CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR			PROVISIONES NO CORRIENTES		
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS			PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS		
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES			OTROS PASIVOS NO CORRIENTES		
TOTAL ACTIVO			TOTAL PASIVO		

Nueva presentación de ingresos y gastos del estado del resultado integral

INGRESOS			COSTOS Y GASTOS		
INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS			COSTO DE VENTAS		
OTROS INGRESOS			GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS		
INGRESOS NO OPERACIONALES			GASTOS POR DEPRECIACIONES		
GANANCIAS NETAS PROCEDENTES DE ACTIVIDADES DISCONTINUADAS			GASTOS POR AMORTIZACIONES		
TOTAL INGRESOS			PÉRDIDAS NETAS POR DETERIORO EN EL VALOR		
			GASTOS DE PROVISIONES		
			PÉRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS		
			OTROS GASTOS		
			GASTOS NO OPERACIONALES		
			PÉRDIDAS NETAS PROCEDENTES DE ACTIVIDADES DISCONTINUADAS		
			TOTAL COSTOS		
			TOTAL GASTOS		
			TOTAL COSTOS Y GASTOS		

Dependiendo de las necesidades de llenado de información, el contribuyente se dirigirá al casillero correspondiente (grupo principal de cuentas). Por ejemplo, un contribuyente del sector agrícola al momento de llenar la información correspondiente a sus activos biológicos, hará clic sobre dicho casillero, desplegándose a su vez, las casillas para el llenado de los respectivos montos.

Así, al momento del llenado el contribuyente no tendrá que visualizar obligatoriamente todas las desagregaciones de los casilleros (como sucede en la tradicional interfaz de llenado del formulario 101), y sólo utilizará los que considere necesarios de acuerdo a su naturaleza.

Adicionalmente, esta nueva propuesta de formulario 101 tiene como objetivo orientar y ayudar a los contribuyentes que no estén muy familiarizados con las NIIF o un marco normativo similar, en lo referente a las terminologías y formas de presentación internacionalmente aceptadas.

Dicho lo anterior, de acuerdo a la estructuración del formulario 101 en Excel, a continuación se ilustra la relación existente entre casilleros y casillas de una sección del formulario:

OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES	A COSTO AMORTIZADO		430	+	
	(-) DETERIORO ACUMULADO DEL VALOR DE OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES MEDIDOS A COSTO AMORTIZADO (PROVISIONES PARA CRÉDITOS INCOBRABLES)		431	(-)	
	A VALOR RAZONABLE		432	+	
PORCIÓN NO CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR			433	+	
ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS	POR DIFERENCIAS TEMPORARIAS		434	+	
	POR PÉRDIDAS TRIBUTARIAS SUJETAS A AMORTIZACIÓN EN PERIODOS SIGUIENTES		435	+	
	POR CRÉDITOS FISCALES NO UTILIZADOS	CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (ISD)	436	+	
		CRÉDITO TRIBUTARIO A FAVOR DEL SUJETO PASIVO (IMPUESTO A LA RENTA)	437	+	
		OTROS	438	+	
OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES			439	+	

 Casilleros principales

 Casillas desplegables

CONCEPTOS Y DEFINICIONES DE LOS CASILLEROS Y CASILLAS DEL FORMULARIO 101

IDENTIFICACIÓN, REGISTROS Y REFERENCIAS LEGALES

REFERENCIAS	BASE LEGAL
LRTI	LEY DE RÉGIMEN TRIBUTARIO INTERNO
RALRTI	REGLAMENTO PARA LA APLICACIÓN DE LA LRTI

102 AÑO

Período al que corresponde la declaración.

104 No. FORMULARIO QUE SUSTITUYE

Las declaraciones sustitutivas pueden ser presentadas cuando tales correcciones originen un mayor valor a pagar, cuando no se modifique el impuesto a pagar o implique diferencias a favor del contribuyente, registrar en este campo el No. del formulario de la declaración que se sustituye.

Recuerde que los errores en una declaración de impuestos, cuya solución no modifique el impuesto a pagar o implique diferencias a favor del contribuyente, podrán enmendarse dentro del año siguiente a la presentación de la declaración original, a través de la presentación de una (1) sola declaración sustitutiva. En consecuencia las declaraciones sustitutivas adicionales que se presenten dentro de dicho año, o aquellas presentadas fuera del mismo, no tendrán validez para efectos tributarios.

198 CÉDULA DE IDENTIDAD O NO. DE PASAPORTE DEL REPRESENTANTE LEGAL.-

En caso de ser extranjero y su permanencia en el país sea menor a 183 días deberá registrar el número de pasaporte de lo contrario deberá registrar el número de su cédula de identidad.

003 al 029 OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR REALIZADAS EN EL EJERCICIO FISCAL

Operaciones realizadas durante el ejercicio fiscal por la sociedad con sus partes relacionadas, personas naturales o sociedades, residentes o domiciliadas en el Ecuador y/o residentes o en el exterior, con afectación a cuentas de activo, pasivo, ingresos y egresos, declarando por separado las operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares.

Dentro del grupo de casilleros “*Paraísos Fiscales, Jurisdicciones de Menor Imposición y Regímenes Fiscales Preferentes*” registre las transacciones efectuadas con partes relacionadas domiciliadas, constituidas o ubicadas en jurisdicciones de menor imposición, regímenes fiscales preferentes, o en paraísos fiscales, debiendo atenderse para tal efecto a los listados y disposiciones señaladas en la normativa tributaria vigente, y a aquellas emitidas por el Servicio de Rentas Internas.

030 ¿SUJETO PASIVO EXENTO DE APLICACIÓN DEL RÉGIMEN DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA?

Señale si en el período declarado el sujeto pasivo se encuentra o no exento de aplicación del régimen de precios de transferencia, de conformidad con las condiciones previstas en la normativa tributaria vigente.

ACTIVOS

Un activo es un recurso controlado por la entidad como resultado de sucesos pasados, del que la entidad espera obtener, en el futuro, beneficios económicos.

ACTIVO CORRIENTE

Una entidad clasificará un activo como corriente cuando:

- (a) espera realizar el activo, o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación;
- (b) mantiene el activo principalmente con fines de negociación;
- (c) espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del periodo sobre el que se informa; o
- (d) el activo es efectivo o equivalente al efectivo, a menos que éste se encuentre restringido y no pueda ser intercambiado ni utilizado para cancelar un pasivo por un ejercicio mínimo de doce meses después del ejercicio sobre el que se informa.

311 EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

Efectivo: comprende tanto el efectivo como los depósitos bancarios a la vista.

Equivalentes al efectivo: son inversiones a corto plazo de gran liquidez, que son fácilmente convertibles en importes determinados de efectivo, estando sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor.

312 al 325 CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES

Son derechos exigibles originados por ventas, servicios prestados, otorgamiento de préstamos o cualquier otro concepto, los cuales serán cobrados a corto plazo. Comprende a las cuentas y documentos por cobrar comerciales (clientes), y otras cuentas y documentos por cobrar.

312 al 315 Cuentas y documentos por cobrar comerciales corrientes

Comprende las cuentas y documentos por cobrar con clientes, de naturaleza corriente (activos financieros corrientes). Contempla los clientes relacionados y no relacionados, de acuerdo con la normativa tributaria vigente, tanto locales como del exterior.

317 al 325 Otras cuentas y documentos por cobrar corrientes

Comprende otras cuentas por cobrar, de naturaleza corriente (activos financieros corrientes), a: accionistas, socios, partícipes, beneficiarios u otros derechos representativos de capital, dividendos por cobrar, otras relacionadas, y otras no relacionadas; clasificándolas en locales como del exterior.

316, 325 y 327 Deterioro acumulado del valor por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) de: cuentas y documentos por cobrar comerciales, otras cuentas y documentos por cobrar corrientes, y otros activos financieros corrientes

Aplica para aquellos activos financieros que se miden a bajo el modelo de costo. El deterioro acumulado del valor, es una cuenta correctora de activo (cuenta de valuación) que comprende todas las pérdidas por deterioro que se hayan generado en las respectivas clases de activos financieros. La pérdida por deterioro es la diferencia entre el importe en libros del activo y la mejor estimación del importe que la entidad recibiría por el activo.

Para entidades que aplican las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), un activo financiero o un grupo de ellos estará deteriorado, y se habrá producido una pérdida por deterioro del valor si, y solo si, existe evidencia objetiva del deterioro como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un ‘evento que causa la pérdida’) y ese evento o eventos causantes de la pérdida tienen un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos, que pueda ser estimado con fiabilidad. La identificación de un único evento que individualmente sea la causa del deterioro podría ser imposible. Más bien, el deterioro podría haber sido causado por el efecto combinado de diversos eventos, como por ejemplo, los siguientes:

- (a) dificultades financieras significativas del emisor o del obligado;
- (b) infracciones de las cláusulas contractuales, tales como incumplimientos o moras en el pago de los intereses o el principal;
- (c) el prestamista, por razones económicas o legales relacionadas con dificultades financieras del prestatario, le otorga concesiones o ventajas que no habría otorgado bajo otras circunstancias;
- (d) es probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera.

De acuerdo con las NIIF, los valores que una entidad podría querer cargar a resultados para posibles deterioros del valor adicionales en activos financieros, como reservas que no pueden justificarse por la evidencia objetiva acerca del deterioro, no se reconocen como pérdidas por deterioro. También, las pérdidas esperadas como resultado de eventos futuros, sea cual fuere su probabilidad, no se reconocerán.

Asimismo, para las entidades que aplican las NIIF, el reconocer una ‘provisión general’ de cuentas incobrables (a través de un porcentaje único) contra todos los saldos de las cuentas por cobrar, o el reconocer un deterioro del valor de la cartera a partir de una ‘matriz de provisiones’, que utiliza ‘tasas fijas de provisión’ según el número de días transcurridos (categorías o estratos) desde que la cuenta por cobrar ha sido clasificada como vencida (antigüedad de cartera), ambas metodologías podrían no conducir a los resultados que se obtendrían si se aplicaran con rigurosidad los pasos establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera.

Cabe diferenciar que el deterioro acumulado del valor (por incobrabilidad) no es una ‘provisión’. Una provisión es un pasivo en el que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento, no una cuenta correctora de activo (cuenta de valuación).

326 y 328 OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES

Son derechos contractuales de corto plazo que no pueden ser clasificados dentro de los otros casilleros. Incluye a los activos financieros complejos (por ejemplo: los instrumentos financieros derivados).

De acuerdo con la técnica contable, éstos pueden medirse al costo (modelo en el cual puede suscitarse un deterioro del valor), o al valor razonable.

El *costo* es el importe de efectivo o equivalentes al efectivo pagados, o bien el valor razonable de la contraprestación entregada, para adquirir un activo en el momento de su adquisición o construcción.

El *valor razonable* se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición.

329 PORCIÓN CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR

Corresponde a la porción corriente por cobrar del valor presente de los pagos mínimos concretados en el contrato por arrendamiento financiero (casillero para el arrendador: “dueño del bien y que lo arrienda a terceros”). Arrendamiento financiero corresponde a un contrato en el que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo.

330 IMPORTE BRUTO ADEUDADO POR LOS CLIENTES POR EL TRABAJO EJECUTADO EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN

Casillero para contratistas que prestan servicios de construcción. El importe bruto adeudado por los clientes, por causa de los contratos de construcción, es la diferencia entre:

- (a) los costos incurridos más las ganancias reconocidas; menos
- (b) la suma de las pérdidas reconocidas y las certificaciones realizadas

para todos los contratos en curso, en los cuales los costos incurridos más las ganancias reconocidas (menos las pérdidas reconocidas) excedan a los importes de las certificaciones de obra realizadas y facturadas. Las certificaciones son las cantidades facturadas por el trabajo ejecutado bajo el contrato, hayan sido o pagadas por el cliente o no.

331 al 334 ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

Corresponde a todos los tipos de crédito tributario contemplados en la normativa tributaria vigente que el contribuyente recuperará en el corto plazo.

Comprende a los créditos tributarios por Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), los créditos tributarios por Impuesto al Valor Agregado (IVA), los créditos tributarios procedentes del Impuesto a la Renta (IR), y otros.

335 al 343 INVENTARIOS

Son activos mantenidos para ser vendidos en el curso normal de la operación, en proceso de producción con vistas a esa venta o en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción, o en la prestación de servicios.

335 Mercaderías en tránsito

Comprende todos los inventarios sobre los que ya han sido obtenidos todos los riesgos y beneficios sustanciales, pero que aún no se encuentran físicamente en la ubicación prevista para su utilización o venta. Esta casilla incluye a las mercaderías en tránsito tanto del sector de la construcción como de otras industrias.

336, 337, 338 y 339 Inventario de materia prima, Inventario de productos en proceso, Inventario de productos terminados y Mercaderías en almacén, y Suministros, herramientas, repuestos y materiales (excluyendo el sector de la construcción)

Estas casillas comprenden a los inventarios de: materia prima, productos en proceso y producto terminado, mercaderías en almacén, suministros, herramientas, repuestos y materiales; excluyendo a la industria de la construcción (inmobiliaria): es decir, excluyendo a aquellas entidades que se dedican a la construcción de bienes inmuebles para destinarlos a la venta.

340, 341 y 342 Inventario de materia prima, suministros y materiales para la construcción, inventario de obras/inmuebles en construcción para la venta, Inventario de obras/inmuebles terminados para la venta (exclusivo para el sector de la construcción)

Para las entidades que aplican las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), es importante distinguir que un acuerdo para la construcción de inmuebles cumple la definición de un *contrato de construcción* cuando el comprador sea capaz de especificar los elementos estructurales más importantes del diseño del inmueble antes de que comience la construcción, y/o los cambios estructurales más importantes una vez que la construcción esté en curso (independientemente de que ejerza o no esa capacidad).

En estos casos, la entidad constructora deberá aplicar la *NIC 11 Contratos de Construcción*, ya que, en esencia económica, se trata de la prestación de un servicio (no de la venta de bienes inmuebles), y deberá reconocer su ingreso de actividades ordinarias según el grado de realización del servicio (o también denominado, porcentaje de terminación). En estos casos, la entidad constructora (contratista) no deberá reconocer algún inventario en proceso o terminado durante su prestación de servicios de construcción. Sin embargo, sí podría tener inventarios de materia prima para prestar el servicio de construcción (o mercadería en tránsito), (por ejemplo: la construcción de ciertos puentes o carreteras).

Por el contrario, un acuerdo para la construcción de inmuebles en el que los compradores tengan sólo una capacidad limitada para influir en el diseño del inmueble, por ejemplo para seleccionar un diseño a partir de un rango de opciones especificado por la entidad, o para especificar sólo pequeñas variaciones del diseño básico, es un acuerdo de venta de bienes dentro del alcance de la *NIC 18 Ingresos de Actividades Ordinarias*. En estos casos, la entidad constructora (inmobiliaria), además de poder tener mercaderías en tránsito y materias primas, también podría tener inventario en proceso e inventario de productos terminados (por ejemplo: las construcciones de ciertos conjuntos habitacionales).

343 Deterioro acumulado del valor de inventarios por ajuste al valor neto realizable

Los inventarios se medirán al costo o al valor neto realizable, según cual sea menor.

El costo de los inventarios comprenderá todos los costos derivados de su adquisición y transformación, así como otros costos en los que se haya incurrido para darles su condición y ubicación actuales.

Valor neto realizable es el precio estimado de venta de un activo en el curso normal de la operación menos los costos estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo la venta.

El costo de los inventarios puede no ser recuperable en caso de que los mismos estén dañados, si han devenido parcial o totalmente obsoletos, o bien si sus precios de mercado han caído (es decir, es un concepto amplio que abarca cualquier tipo de desvalorización económica de los inventarios). Asimismo, el costo de los inventarios puede no ser recuperable si los costos estimados para su terminación o su venta han aumentado. La práctica de rebajar el saldo, hasta que el costo sea igual al valor neto realizable, es coherente con el punto de vista según el cual los activos no deben registrarse en libros por encima de los importes que se espera obtener a través de su venta o uso. Si una partida del inventario ha deteriorado su valor, la entidad reducirá el valor en libros del inventario a su valor neto de realización. Esa reducción es una pérdida por deterioro del valor y se reconoce inmediatamente en resultados.

Generalmente, la rebaja hasta alcanzar el valor neto realizable, se calcula para cada partida de los inventarios. En algunas circunstancias, sin embargo, puede resultar apropiado agrupar partidas similares o relacionadas. Este puede ser el caso de las **partidas de inventarios relacionados con la misma línea de productos, que tienen propósitos o usos finales similares, se producen y venden en la misma área geográfica y no pueden ser, por razones prácticas, evaluados separadamente de otras partidas de la misma línea**. No es apropiado realizar las rebajas a partir de partidas que reflejen clasificaciones completas de los inventarios, por ejemplo sobre la totalidad de los productos terminados, o sobre todos los inventarios en un segmento de operación determinado.

Los prestadores de servicios acumulan, generalmente, sus costos en relación con cada servicio para el que se espera cargar un precio separado al cliente. Por tanto, cada servicio así identificado se tratará como una partida separada (como un 'inventario en proceso', por ejemplo).

Las estimaciones del valor neto realizable se basarán en la información más fiable de que se disponga, en el momento de hacerlas, acerca del importe por el que se espera realizar los inventarios. Estas estimaciones tendrán en consideración las fluctuaciones de precios o costos relacionados directamente con los hechos posteriores al cierre, en la medida que esos hechos confirmen condiciones existentes al final del periodo.

Si, para el cálculo del valor neto realizable, una entidad utiliza un porcentaje genérico obtenido del estado de resultados para estimar los costos de terminación y/o venta (utilizando, por ejemplo, un porcentaje general que relacione las 'ventas' con el 'gasto de ventas'), los resultados obtenidos podrían no reflejar la realidad económica, y podrían ser muy diferentes a los que se obtuvieran si se realizara un análisis específico de los 'gastos de venta' realmente necesarios (incrementales) en la realización (venta) de dichos inventarios que presentan un indicio de deterioro en su valor. En ocasiones, según los acuerdos con los clientes, el inventario con deterioro en su valor puede ser vendido directamente en sus condiciones y ubicación actuales: porque no es necesario darle algún acabado adicional o transportarlo hacia otro lugar para su realización (porque el cliente pudo haber acordado ir a recoger dicho inventario directamente en las bodegas de la entidad vendedora, por ejemplo); en dichos casos, los costos de terminación y venta podrían, más bien, ser 'cero' o aproximarse a cero.

Por tanto, en ciertas situaciones, la estimación del valor neto realizable se obtendrá principalmente por el nuevo precio de venta estimado del inventario deteriorado (un precio de remate, por ejemplo) que, muy probablemente, será inferior al precio de venta al público original (cuando el inventario no presentaba indicios de deterioro en su valor).

Cabe indicar que no se rebajarán las materias primas y otros suministros, mantenidos para su uso en la producción de inventarios, para situar su importe en libros por debajo del costo, siempre que se espere que los productos terminados a los que se incorporen sean vendidos al costo o por encima del mismo.

Se realizará una nueva evaluación del valor neto realizable en cada periodo posterior. Cuando las circunstancias que previamente causaron la rebaja del inventario hayan dejado de existir, o cuando exista una clara evidencia de un incremento en el valor neto realizable como consecuencia de un cambio en las circunstancias económicas, se revertirá el importe de la misma, de manera que el nuevo valor contable sea el menor entre el costo y el valor neto realizable revisado. Esto ocurrirá, por ejemplo, cuando un artículo en existencia que se lleva al valor neto realizable porque ha bajado su precio de venta está todavía en inventario de un periodo posterior y su precio de venta se ha incrementado.

Cabe diferenciar que el deterioro acumulado del valor del inventario (por el ajuste a su valor neto realizable) no es una 'provisión'. Por tanto, términos como 'provisión por obsolescencia' o 'provisión por lenta rotación' no serían apropiados. Una provisión es un pasivo en el que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento, no una cuenta correctora de activo (cuenta de valuación). El deterioro por ajuste al valor neto de realización comprende a la obsolescencia, lenta rotación y cualquier otro tipo de desvalorización económica de los inventarios.

344 al 345 ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA

Se clasificará a un activo no corriente como mantenido para la venta, si su importe en libros se recuperará fundamentalmente a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado. Asimismo, debe esperarse que la venta cumpla las condiciones para su reconocimiento como venta finalizada dentro del año siguiente a la fecha de clasificación. Puede incluir los bienes adjudicados o recibidos por dación en pago de obligaciones.

344 Costo de un activo no corriente mantenido para la venta

Corresponde al valor en libros del activo que ha sido clasificado como ‘activo no corriente mantenido para la venta’, antes de ser ajustado al menor de su ‘valor en libros o su valor razonable menos los costos de venta’.

345 Deterioro acumulado del valor de activos no corrientes mantenidos para la venta

Una entidad medirá los activos no corrientes (o grupos de activos para su disposición) clasificados como mantenidos para la venta, al menor de su ‘importe en libros o su valor razonable menos los costos de venta’.

En caso de aplicar, la entidad reconocerá una pérdida por deterioro debida a las reducciones iniciales o posteriores del valor del activo (o grupo de activos para su disposición) hasta el valor razonable menos los costos de venta, directamente en el estado de resultados.

La entidad reconocerá una ganancia por cualquier incremento posterior derivado de la medición del valor razonable menos los costos de venta de un activo, aunque sin superar la pérdida por deterioro acumulada que haya sido reconocida

346 al 351 ACTIVOS BIOLÓGICOS

Corresponde a los activos biológicos cuyo ciclo o transformación biológica es de corto plazo (dentro de doce meses). Un activo biológico es un animal vivo o una planta, ejemplo: ovejas, árboles de una plantación forestal, plantas, ganado lechero, cerdos, arbustos, árboles frutales, etc., destinados a la actividad agrícola. La actividad agrícola es la gestión, por parte de una entidad, de la transformación biológica y recolección de activos biológicos, para destinarlos a la venta, o para convertirlos en productos agrícolas o en otros activos biológicos adicionales (es decir, puede comprender actividades agrícolas, acuícolas, avícolas, entre otras). La transformación biológica comprende los procesos de crecimiento, degradación, producción y procreación que son la causa de los cambios cualitativos o cuantitativos en los activos biológicos.

Los activos biológicos se deben medir a su valor razonable menos los costos de venta. En los casos en donde la medición del valor razonable resulte impracticable o en un costo o esfuerzo desproporcionado, los activos biológicos se deben medir al modelo de costo. Para los activos biológicos corrientes, el modelo de costo a utilizar es similar al de los inventarios.

346, 347 y 348 Plantas vivas y frutos en crecimiento

Corresponde a las plantas vivas y frutos en crecimiento, destinados a la actividad agrícola, cuyo ciclo o transformación biológica es de corto plazo (dentro de doce meses).

Un activo biológico (una planta viva y sus frutos en crecimiento) se medirá, tanto en el momento de su reconocimiento inicial como al final del periodo sobre el que se informa, a su valor razonable menos los costos de venta (a menos que el valor razonable no pueda ser medido con fiabilidad o la entidad tenga que incurrir en un costo o esfuerzo desproporcionado para su obtención).

Las ganancias o pérdidas surgidas en el reconocimiento inicial de un activo biológico (plantas vivas y frutos en crecimiento) a su valor razonable menos los costos de venta y por un cambio en el valor razonable menos los costos de venta de un activo biológico deberán incluirse en la ganancia o pérdida neta del periodo en que aparezcan.

Puede aparecer una pérdida, en el reconocimiento inicial de un activo biológico, por ejemplo, porque es preciso deducir los costos de venta, al determinar el valor razonable menos los costos de venta del mencionado activo biológico.

Se presume que el valor razonable de un activo biológico (plantas vivas y frutos en crecimiento) puede medirse de forma fiable. Sin embargo, esa presunción puede ser refutada, sólo en el momento del reconocimiento inicial, en el caso de los activos biológicos para los que no estén disponibles precios cotizados de mercado, y para los cuales se haya determinado claramente que no son fiables otras mediciones alternativas del valor razonable.

En tal caso, estos activos biológicos deben ser medidos a su costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor (en el caso de plantas vivas de largo plazo que se midan al costo, también se resta la depreciación acumulada).

Pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo (o unidad generadora de efectivo) a su importe recuperable, y aplica para aquellos activos biológicos que se miden a bajo el modelo de costo. Importe recuperable de un activo (o de una unidad generadora de efectivo) es el mayor entre su 'valor razonable menos los costos de venta' y su 'valor en uso'.

Una vez que el valor razonable de estos activos biológicos (que se miden a costo) pase a medirse de forma fiable, la entidad debe medirlos a su valor razonable menos los costos de venta.

Adicionalmente, cabe indicar que los productos agrícolas cosechados o recolectados que procedan de activos biológicos de una entidad se medirán a su valor razonable menos los costos de venta en el punto de cosecha o recolección. Tal medición es el costo a esa fecha, y se tratarán dichos productos agrícolas como *inventarios*, o de acuerdo a otra norma que sea de aplicación.

349, 350 y 351 Animales vivos

Corresponde a los animales vivos, destinados a la actividad agrícola, en crecimiento cuyo ciclo o transformación biológica es de corto plazo (dentro de doce meses).

Un activo biológico (un animal vivo) se medirá, tanto en el momento de su reconocimiento inicial como al final del periodo sobre el que se informa, a su valor razonable menos los costos de venta (a menos que el valor razonable no pueda ser medido con fiabilidad o la entidad tenga que incurrir en un costo o esfuerzo desproporcionado para su obtención).

Las ganancias o pérdidas surgidas en el reconocimiento inicial de un activo biológico (animales vivos) a su valor razonable menos los costos de venta y por un cambio en el valor razonable menos los costos de venta de un activo biológico deberán incluirse en la ganancia o pérdida neta del periodo en que aparezcan.

Puede aparecer una pérdida, en el reconocimiento inicial de un activo biológico, por ejemplo, porque es preciso deducir los costos de venta, al determinar el valor razonable menos los costos de venta del mencionado activo biológico. Puede aparecer una ganancia, tras el reconocimiento inicial de un activo biológico, por ejemplo, a causa del nacimiento de un becerro.

Se presume que el valor razonable de un activo biológico (animales vivos) puede medirse de forma fiable. Sin embargo, esa presunción puede ser refutada, sólo en el momento del reconocimiento inicial, en el caso de los activos biológicos para los que no estén disponibles precios cotizados de mercado, y para los cuales se haya determinado claramente que no son fiables otras mediciones alternativas del valor razonable. En tal caso, estos activos biológicos deben ser medidos a su costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor (en el caso de animales vivos de largo plazo que se midan al costo, también se resta la depreciación acumulada).

Pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo (o unidad generadora de efectivo) a su importe recuperable, y aplica para aquellos activos biológicos que se miden a bajo el modelo de costo.

Importe recuperable de un activo (o de una unidad generadora de efectivo) es el mayor entre su 'valor razonable menos los costos de venta' y su 'valor en uso'.

Una vez que el valor razonable de estos activos biológicos (que se miden a costo) pase a medirse de forma fiable, la entidad debe medirlos a su valor razonable menos los costos de venta.

Adicionalmente, cabe indicar que los productos agrícolas cosechados o recolectados que procedan de activos biológicos de una entidad se medirán a su valor razonable menos los costos de venta en el punto de cosecha o recolección. Tal medición es el costo a esa fecha, y se tratarán dichos productos agrícolas como *inventarios*, o de acuerdo a otra norma que sea de aplicación.

352 al 355 GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO (PREPAGADOS)

Se registra este activo cuando el pago por los bienes se ha realizado antes de que se obtenga el derecho de acceso a esos bienes. De forma similar, se reconoce el pago anticipado como un activo, cuando dicho pago por servicios se haya realizado antes de que se reciban esos servicios. En ambos casos, se espera recibir los bienes o servicios dentro de doce meses. Los gastos pagados por anticipado (prepagados) no son activos intangibles; tampoco son "activos diferidos" (término que no existe incluso en las Normas Internacionales de Información Financiera).

352, 353, 354 y 355 Propaganda y publicidad prepagada, Arrendamientos operativos pagados por anticipado, Primas de seguro pagadas por anticipado y Otros

Comprende a los gastos pagados por anticipado de la propaganda y publicidad, arrendamientos de carácter operativo, primas de seguro y cualquier otro concepto por el que se haya pagado antes de obtener el control del bien y/o servicio. Los activos por ‘gastos pagados por anticipado’ se van dando de baja, reconociéndose como un gasto en el estado de resultados, en la medida que se van recibiendo los servicios o se obtiene el control de los bienes.

356 OTROS ACTIVOS CORRIENTES

Corresponde a otros activos que no pudieron ser clasificados dentro de los otros casilleros de activos corrientes.

359 TOTAL ACTIVOS CORRIENTES

Comprende el saldo total de todos los activos corrientes.

ACTIVO NO CORRIENTE

Todo activo que no cumple la definición de activo corriente.

360 al 384 PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Las propiedades, planta y equipo son activos tangibles que:

- (a) posee una entidad para su uso en la producción o suministro de bienes y servicios, para arrendarlos a terceros o para propósitos administrativos; y
- (b) se esperan usar durante más de un periodo.

360 al 369 Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones y Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones de: Terrenos, Edificios y Otros Inmuebles (Excepto Terrenos), Naves, Aeronaves, Barcasas y Similares, Maquinaria, Equipo, Instalaciones y Adecuaciones, Plantas Productoras.

Estas casillas tienen en consideración los valores en libros de ciertas clases de propiedades, planta y equipo, separando su costo histórico (costo en el momento de la adquisición o reconocimiento inicial) y los ajustes incrementales acumulados o revaluaciones por reexpresiones o revaluaciones.

Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones

En las casillas de **costo histórico**, se debe declarar el **costo total original** (sin ajuste de depreciación acumulada) de cada clase de propiedad, planta y equipo.

El **costo** de los elementos de propiedades, planta y equipo comprende:

- (a) su precio de adquisición, incluidos los aranceles de importación y los impuestos indirectos no recuperables que recaigan sobre la adquisición, después de deducir cualquier descuento o rebaja del precio.
- (b) todos los costos directamente atribuibles a la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la gerencia.
- (c) la estimación inicial de los costos de desmantelamiento y retiro del elemento, así como la rehabilitación del lugar sobre el que se asienta, la obligación en que incurre una entidad cuando adquiere el elemento o como consecuencia de haber utilizado dicho elemento durante un determinado periodo, con propósitos distintos al de producción de inventarios durante tal periodo.

Son ejemplos de costos atribuibles directamente:

- (a) los costos de beneficios a los empleados que procedan directamente de la construcción o adquisición de un elemento de propiedades, planta y equipo;
- (b) los costos de preparación del emplazamiento físico;
- (c) los costos de entrega inicial y los de manipulación o transporte posterior;
- (d) los costos de instalación y montaje;
- (e) los costos de comprobación de que el activo funciona adecuadamente, después de deducir los importes netos de la venta de cualesquiera elementos producidos durante el proceso de instalación y puesta a punto del activo (tales como muestras producidas mientras se probaba el equipo); y
- (f) los honorarios profesionales.

Ejemplos de costos que no forman parte del costo de un elemento de propiedades, planta y equipo son los siguientes:

- (a) los costos de apertura de una nueva instalación productiva;
- (b) los costos de introducción de un nuevo producto o servicio (incluyendo los costos de actividades publicitarias y promocionales);
- (c) los costos de apertura del negocio en una nueva localización o de dirigirlo a un nuevo segmento de clientela (incluyendo los costos de formación del personal); y
- (d) los costos de administración y otros costos indirectos generales.

El reconocimiento de los costos en el importe en libros de un elemento de propiedades, planta y equipo terminará cuando el elemento se encuentre en el lugar y condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la gerencia.

Para fines tributarios, el costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones, sí es deducible de impuesto a la renta a través del gasto por depreciación, utilizando una vida útil apropiada según la técnica contable.

Ajustes antes de reexpresiones o revaluaciones

En las casillas de **ajustes antes de reexpresiones o revaluaciones**, se deben declarar los ajustes acumulados, por encima del costo histórico, de cada clase de propiedad, planta y equipo, producto de una reexpresión (por ejemplo: correcciones de errores contables de periodos anteriores; o para entidades que aplican las NIIF: el uso de la exención de ‘costo atribuido’ en la transición a las NIIF); o producto de una revaluación (política contable seleccionada por la entidad para la medición posterior de sus propiedades, planta y equipo, o una revaluación exigida por algún organismo de control o evento específico).

Si en una clase de propiedades, planta y equipo (edificios, terrenos, maquinarias, entre otros), se produjo un ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones, por debajo de su costo histórico, ese ajuste no se presentará en dentro de las casillas “**ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones**” (en estas casillas, debe declararse el ajuste acumulado por encima del costo histórico). Ese ajuste acumulado por debajo del costo histórico se presentará en términos netos dentro de las casillas “**costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones**”, y ese costo histórico disminuido será la nueva base para fines fiscales.

Cabe indicar que el ‘costo atribuido’ es una de las exenciones permitidas en la *NIIF 1: Adopción por primera vez de las NIIF*.

En caso de que los métodos y tasas de depreciación de la entidad, según los Principios Contables Generalmente Aceptados (PCGA) anteriores (por ejemplo, las Normas Ecuatorianas de Contabilidad – NEC) sean aceptables al aplicar las NIIF, contabilizará los posibles cambios de la vida útil estimada o del patrón de depreciación de forma prospectiva, es decir, desde el momento en que se haga dicho cambio en la estimación.

Sin embargo, en ciertos casos, los métodos y tasas de depreciación de la entidad, según los PCGA anteriores, pueden diferir de los que serían aceptables según las NIIF (**por ejemplo, si fueran adoptados únicamente con fines fiscales y no reflejan una estimación razonable de la vida útil del activo**). Si tales diferencias tuvieran un efecto relevante en los estados financieros, la **entidad ajustará retroactivamente la depreciación acumulada** en su estado de situación financiera de apertura NIIF, de forma que satisfaga los criterios de la NIIF 1.

La entidad podrá optar, en la fecha de transición a las NIIF, por la medición de una partida de propiedades, planta y equipo por su **valor razonable**, y utilizar este valor razonable como el costo atribuido en esa fecha.

La entidad que adopta por primera vez las NIIF podrá elegir utilizar una **revaluación** según PCGA anteriores de una partida de propiedades, planta y equipo, ya sea a la fecha de transición o anterior, como costo atribuido en la fecha de la revaluación, si esta fue a esa fecha sustancialmente comparable:

- a) al valor razonable; o
- b) al costo, o al costo depreciado según las NIIF, ajustado para reflejar, por ejemplo, cambios en un índice de precios general o específico.

Las opciones anteriores podrán ser aplicadas también a:

- a) **propiedades de inversión**, si una entidad escoge la aplicación del modelo del costo de la NIC 40 *Propiedades de Inversión*; y
- b) **activos intangibles** que cumplan:
 - i) los criterios de reconocimiento de la NIC 38 (incluyendo la medición fiable del costo original); y
 - ii) los criterios establecidos por la NIC 38 para la realización de revaluaciones (incluyendo la existencia de un mercado activo).

La entidad no usará estas opciones de elección para otros activos o pasivos. El valor razonable de una partida de Propiedades, planta y equipo, para utilizarlo como costo atribuido en la fecha de transición, se puede obtener a través de, por ejemplo, una tasación o peritaje.

Es necesario destacar que el uso del valor razonable como costo atribuido en la fecha de transición (NIIF 1) no significa lo mismo que modelo de revaluación como política de medición posterior (NIC 16). A continuación, destacamos las diferencias:

- a) El modelo de revaluación se encuentra definido en la NIC 16 como un modelo de medición posterior. La exención (opcional) del costo atribuido se encuentra definida en la NIIF 1.
- b) El modelo de revaluación implica medir de manera periódica (cada año, cada dos años, cada tres años, por ejemplo) el valor razonable de una línea completa de activos (todos los terrenos, todos los edificios, todas las maquinarias, entre otros). El costo atribuido es una exención opcional que se puede escoger selectivamente para diferentes partidas de propiedades, planta y equipo (no implica valorizar toda una línea de activos), y sólo debe hacerse en la fecha de transición (es decir, no implica una valoración posterior periódica).
- c) Los ajustes producidos en las propiedades, planta y equipo, utilizando el modelo de revaluación, deben cargarse contra otro resultado integral (ORI) para luego acumularse en el superávit de revaluación (patrimonio). El ajuste por costo atribuido en las partidas seleccionadas de propiedades, planta y equipo debe registrarse contra los resultados acumulados (patrimonio), en la fecha de transición.

La depreciación posterior se basará en ese costo atribuido, y deberá comenzar desde la fecha para la que la entidad fijó ese costo atribuido. Generalmente, el uso del costo atribuido implicará un incremento del saldo en libros de las Propiedades, planta y equipo en la fecha de transición; y la vida útil remanente del bien usando los principios de la NIC 16, generalmente será más amplia que la vida remanente tributaria. Por ende, el gasto por depreciación que la entidad deberá contabilizar luego de la transición puede variar significativamente que el gasto por depreciación que registraba con los principios contables anteriores.

Cabe destacar que, dentro del nuevo gasto por depreciación generado, una parte corresponde al costo histórico (original), y otra parte del gasto por depreciación corresponde a la porción incrementada por el costo atribuido en la transición. Por tanto, parte del gasto por depreciación –de estos activos con costos atribuidos- será no deducible, en particular, la parte correspondiente a la depreciación proveniente del incremento por costo atribuido en la transición a las NIIF. **Sólo será deducible la porción del gasto por depreciación proveniente del costo histórico (original).**

Asimismo, si en la valoración posterior de un elemento de propiedades planta y equipo, se aplica una revaluación (o varias revaluaciones), el efecto incremental no será considerado para fines fiscales. **Nuevamente, sólo será deducible la porción del gasto por depreciación proveniente del costo histórico (original).**

Agricultura: Plantas Productoras

En junio del 2014, el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), emitió enmiendas a la NIC 41 - Agricultura y la NIC 16 - Propiedades, Planta y Equipo sobre 'Plantas, Productoras', que son de aplicación obligatoria a partir del 1 de enero del 2016 (se permite la aplicación anticipada).

Las enmiendas llevan a las "plantas productoras" -que se utilizan exclusivamente para cultivos, a veces denominadas "plantaciones"- dentro del alcance de la NIC 16, de tal forma que se contabilizan de la misma manera que las propiedades, planta y equipo.

En especial, las plantas productora maduras, que ya no tienen una transformación biológica significativa y se utilizan únicamente para cultivar productos (es decir, los frutos en crecimiento), se han percibido como más afines a las "propiedades, planta y equipo" y su funcionalidad es similar al de un activo productivo en los procesos de fabricación (como por ejemplo, una maquinaria).

La definición de una "planta productora" se introduce en ambas normas. Una "planta productora" se define como:

"Una planta viva que:

- (a) es utilizada en la producción o suministro de productos agrícolas;*
- (b) se espera que porte los frutos en crecimiento para más de un periodo; y*
- (c) tiene una remota probabilidad de ser vendida como producto agrícola, con excepción de las ventas ocasionales de desperdicios."*

Las casillas 368 y 369 van dirigidas a aquellas entidades dedicadas a la actividad agrícola que mantienen plantas productoras dentro de sus activos y han aplicado las enmiendas a la NIC 41 y la NIC 16 de manera anticipada.

374 al 380 Propiedades, planta y equipo por contratos de arrendamiento financiero

Corresponde a las casillas para **el valor en libros** (sin ajuste de depreciación acumulada) de las propiedades, planta y equipo que se han obtenido mediante un arrendamiento financiero.

Un arrendamiento se clasificará como financiero cuando transfiera sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad.

Si un arrendamiento es un arrendamiento financiero u operativo depende de la esencia de la transacción y no de la forma del contrato. Ejemplos de situaciones que, individualmente o en combinación, normalmente llevarían a clasificar un arrendamiento como financiero son:

- (a) el arrendamiento transfiere la propiedad del activo al arrendatario al finalizar el plazo del arrendamiento;
- (b) el arrendatario tiene la opción de comprar el activo a un precio que se espera sea suficientemente inferior al valor razonable en el momento en que la opción sea ejercitable, de modo que, al inicio del arrendamiento, se prevea con razonable certeza que tal opción será ejercida;
- (c) el plazo del arrendamiento cubre la mayor parte de la vida económica del activo incluso si la propiedad no se transfiere al final de la operación;
- (d) al inicio del arrendamiento, el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento es al menos equivalente a la práctica totalidad del valor razonable del activo objeto de la operación; y
- (e) los activos arrendados son de una naturaleza tan especializada que solo el arrendatario puede usarlos sin realizar en ellos modificaciones importantes.

Otros indicadores de situaciones que podrían llevar, por sí solas o en combinación con otras, a la clasificación de un arrendamiento como financiero, son las siguientes:

- (a) si el arrendatario puede cancelar el contrato de arrendamiento, y las pérdidas sufridas por el arrendador a causa de tal cancelación fueran asumidas por el arrendatario;
- (b) las pérdidas o ganancias derivadas de las fluctuaciones en el valor razonable del importe residual recaen sobre el arrendatario (por ejemplo, en la forma de un descuento por importe similar al valor en venta del activo al final del arrendamiento); y
- (c) el arrendatario tiene la posibilidad de prorrogar el arrendamiento durante un segundo periodo, con unos pagos por arrendamiento que son sustancialmente inferiores a los habituales del mercado.

Al comienzo del plazo del arrendamiento financiero, éste se reconocerá, en el estado de situación financiera del arrendatario, como un activo y un pasivo por el mismo importe, igual al valor razonable del bien arrendado, o bien al valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, si éste fuera menor, determinados al inicio del arrendamiento. Al calcular el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, se tomará como factor de descuento la tasa de interés implícita en el arrendamiento, siempre que sea practicable determinarla; de lo contrario se usará la tasa de interés incremental de los préstamos del arrendatario. Cualquier costo directo inicial del arrendatario se añadirá al importe reconocido como activo.

Cada uno de los pagos mínimos por el arrendamiento se dividirá en dos partes que representan, respectivamente, las cargas financieras y la reducción de la deuda viva.

La carga financiera total se distribuirá entre los periodos que constituyen el plazo del arrendamiento, de manera que se obtenga una tasa de interés constante en cada periodo, sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. Los pagos contingentes se cargarán como gastos en los periodos en los que sean incurridos.

El arrendamiento financiero dará lugar tanto a un cargo por depreciación en los activos depreciables como a un gasto financiero en cada periodo. La política de depreciación para activos depreciables arrendados será coherente con la seguida para el resto de activos depreciables que se posean, y la depreciación contabilizada se calculará sobre las bases establecidas en el marco normativo contable correspondiente. Si no existiese certeza razonable de que el arrendatario obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento, el activo se depreciará totalmente a lo largo de su vida útil o en el plazo del arrendamiento, según cuál sea menor.

Este grupo comprende: Terrenos, Edificios y otros inmuebles (excepto terrenos), Naves, aeronaves, barcas y similares, maquinaria, Equipo, instalaciones y adecuaciones, Equipo de computación, Vehículos, equipo de transporte y caminero móvil, y Otros; que se hayan obtenido en arrendamiento financiero por parte de un arrendatario. Estas casillas contienen el costo el valor en libros (sin ajuste de depreciación acumulada), que comprende el costo en el reconocimiento inicial y cualquier revaluación o reexpresión.

370 al 373 y 381 Construcciones en curso y otros activos en tránsito, Muebles y enseres, Equipo de computación, Vehículos, equipo de transporte y caminero móvil, Otras propiedades, planta y equipo

Corresponde a las casillas para **el valor en libros** (sin ajuste de depreciación acumulada) de las siguientes clases de propiedades, planta y equipo: Construcciones en curso y otros activos en tránsito, Muebles y enseres, Equipo de computación, Vehículos, equipo de transporte y caminero móvil y otros tipos propiedades, planta y equipo (diferentes de aquellas obtenidas a través de un arrendamiento financiero).

Generalmente, las entidades no aplican el modelo de revaluación o una reexpresión en estas clases de Propiedades, Planta y Equipo. No obstante, en el caso de que una entidad haya aplicado una revaluación o reexpresión en alguna o algunas partidas de estas clases, deberá declarar en el casillero correspondiente a cada clase no sólo el costo histórico sino también cualquier revaluación o reexpresión (sin ajuste de depreciación acumulada de la revaluación o reexpresión).

382 y 383 Depreciación acumulada de propiedades, planta y equipo

Corresponde a la depreciación acumulada de todas las partidas de propiedades, planta y equipo separando la depreciación acumulada procedente del costo histórico, y la depreciación acumulada procedente de los ajustes acumulados por revaluaciones y reexpresiones que se encuentran por encima del costo histórico.

Se depreciará de forma separada cada parte de un elemento de propiedades, planta y equipo que tenga un costo significativo con relación al costo total del elemento.

Una entidad distribuirá el importe inicialmente reconocido con respecto a una partida de propiedades, planta y equipo entre sus partes significativas y depreciará de forma separada cada una de estas partes. Por ejemplo, podría ser adecuado depreciar por separado la estructura y los motores de un avión, tanto si se tiene en propiedad como si se tiene en arrendamiento financiero.

De forma análoga, si una entidad adquiere propiedades, planta y equipo con arreglo a un arrendamiento operativo en el que es el arrendador, puede ser adecuado depreciar por separado los importes reflejados en el costo de esa partida que sean atribuibles a las condiciones favorables o desfavorables del arrendamiento con respecto a las condiciones de mercado.

Una parte significativa de un elemento de propiedades, planta y equipo puede tener una vida útil y un método de depreciación que coincidan con la vida y el método utilizados para otra parte significativa del mismo elemento. En tal caso, ambas partes podrían agruparse para determinar el cargo por depreciación.

En la medida que la entidad deprecie de forma separada algunas partes de un elemento de propiedades, planta y equipo, también depreciará de forma separada el resto del elemento. El resto estará integrado por las partes del elemento que individualmente no sean significativas. Si la entidad tiene diversas expectativas para cada una de esas partes, podría ser necesario emplear técnicas de aproximación para depreciar el resto, de forma que represente fielmente el patrón de consumo o la vida útil de sus componentes, o ambos.

La entidad podrá elegir por depreciar de forma separada las partes que compongan un elemento y no tengan un costo significativo con relación al costo total del mismo.

El cargo por depreciación de cada periodo se reconocerá en el resultado del periodo, salvo que se haya incluido en el importe en libros de otro activo.

El importe depreciable de un activo se distribuirá de forma sistemática a lo largo de su vida útil.

El valor residual y la vida útil de un activo se revisarán, como mínimo, al término de cada periodo anual y, si las expectativas difirieren de las estimaciones previas, los cambios se contabilizarán como un cambio en una estimación contable.

La depreciación de un activo comenzará cuando esté disponible para su uso, esto es, cuando se encuentre en la ubicación y en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la gerencia.

384 Deterioro acumulado del valor de propiedades, planta y equipo

Pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo a su importe recuperable.

Importe en libros es el importe por el que se reconoce un activo, una vez deducidas la depreciación (amortización) acumulada y las pérdidas por deterioro del valor acumuladas, que se refieran al mismo. Importe recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso.

El importe en libros de un activo se reducirá hasta que alcance su importe recuperable si, y sólo si, este importe recuperable es inferior al importe en libros. Esa reducción es una pérdida por deterioro del valor.

La pérdida por deterioro del valor se reconocerá inmediatamente en el resultado del periodo, a menos que el activo se contabilice por su valor revaluado de acuerdo con otra Norma (por ejemplo, de acuerdo con el modelo de revaluación previsto en la NIC 16 – Propiedades, planta y equipo).

Cualquier pérdida por deterioro del valor, en los activos revaluados, se tratará como un decremento de la revaluación efectuada de acuerdo con esa otra Norma.

385 al 391 ACTIVOS INTANGIBLES

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física.

Un activo es identificable si:

- (a) es separable, es decir, es susceptible de ser separado o escindido de la entidad y vendido, transferido, dado en explotación, arrendado o intercambiado, ya sea individualmente o junto con un contrato, activo identificable o pasivo con los que guarde relación, independientemente de que la entidad tenga la intención de llevar a cabo la separación; o
- (b) surge de derechos contractuales o de otros derechos de tipo legal, con independencia de que esos derechos sean transferibles o separables de la entidad o de otros derechos y obligaciones.

Son activos monetarios tanto el dinero en efectivo como otros activos, por los que se van a recibir unas cantidades fijas o determinables de dinero.

385 Plusvalía o Goodwill (Derecho de Llave)

Una **combinación de negocios** debe contabilizarse mediante la aplicación del **método de la adquisición**, a menos que sea una combinación de negocios que implique a entidades o negocios bajo control común o que la adquirida sea una subsidiaria de una entidad de inversión.

Desde el punto de vista de las NIIF, un **negocio** es un conjunto integrado de actividades (procesos) y activos susceptibles de ser dirigidos y gestionados (inputs o insumos) con el propósito de proporcionar una rentabilidad en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos directamente a los inversores u otros propietarios, miembros o partícipes. Si lo que se está adquiriendo o “combinando” no cumple con la definición de negocio, entonces la transacción debería tratarse, más bien como una simple compra de activos netos, y no de acuerdo con los lineamientos de un proceso de combinación de negocios.

Una de las partes de una combinación de negocios siempre puede identificarse como **la adquirente**, siendo la entidad que obtiene el control de otro negocio (**la adquirida**). Las formaciones de negocios conjuntos o la adquisición de un activo o un grupo de activos que no constituya un negocio no son combinaciones de negocios.

La NIIF 3 establece principios para reconocer y medir los activos identificables adquiridos, los pasivos asumidos y cualquier participación no controladora en la adquirida. Cualquier clasificación o designación realizada al reconocer estas partidas debe realizarse de acuerdo con los términos contractuales, condiciones económicas, políticas contables y de operación de la adquirente y otros factores que existan en la fecha de la adquisición.

Cada activo y pasivo identificables se medirá al **valor razonable** en la fecha de su adquisición (es decir, la fecha en que la adquirente obtiene el control sobre la adquirida). Las participaciones no controladoras en una adquirida que sean participaciones en la propiedad actuales y otorguen a sus tenedores el derecho a una participación proporcional en los activos netos de la entidad en el caso de liquidación se medirán por el valor razonable o por la participación proporcional de los instrumentos de propiedad actuales en los importes reconocidos de los activos identificables netos de la adquirida.

Una **participación no controladora (PNC)** es el patrimonio de una subsidiaria no atribuible, directa o indirectamente, a la controladora (por ejemplo, si una entidad controladora tiene una participación del 80% en el patrimonio de su subsidiaria, el 20% restante constituye la PNC, y se debe presentar como una cuenta patrimonial separada en los estados financieros consolidados).

La NIIF 3 requiere que la adquirente, que tenga reconocidos los activos identificables, los pasivos y las participaciones no controladoras, identifique cualquier diferencia entre:

- (a) la suma de la contraprestación transferida (por ejemplo, el efectivo pagado), cualquier participación no controladora en la adquirida y, en una combinación de negocios realizada por etapas, el valor razonable de la fecha de adquisición de la participación de la adquirente mantenida con anterioridad en el patrimonio de la adquirida; y
- (b) los activos identificables netos adquiridos.

La diferencia se reconocerá, generalmente, como **plusvalía (goodwill)**. Si la adquirente ha realizado una ganancia procedente de una compra en condiciones muy ventajosas (o sea, lo inverso a la obtención del goodwill), dicha ganancia se reconocerá en resultados del periodo.

En otras palabras, la plusvalía o goodwill, representa aquel valor que pago “por encima o de más” del valor de los activos identificables netos (medidos a valor razonable), producto de las expectativas de beneficios que producirá dicha combinación o sinergia, económicamente hablando. Por ello que la plusvalía sea una cuenta de activo.

La contraprestación transferida en una combinación de negocios (incluyendo cualquier contraprestación contingente) se medirá al valor razonable.

En general, una adquirente medirá y contabilizará los activos adquiridos y pasivos asumidos o incurridos en una combinación de negocios después de que la combinación de negocios haya sido completada de acuerdo con otras NIIF aplicables. Sin embargo, la NIIF 3 proporciona requerimientos contables para los derechos readquiridos, pasivos contingentes, contraprestaciones contingentes y activos por indemnización.

La **plusvalía (goodwill)** surgida a raíz de una combinación de negocios (la suma de la contraprestación transferida menos los activos identificables netos adquiridos) es por definición un activo intangible no corriente de vida útil indefinida, y por ende, **no se amortiza**, de acuerdo con los principios establecidos en la NIC 38: Activos Intangibles y la NIIF 3: Combinaciones de Negocios, de las NIIF Completas. Sólo se somete a pruebas de deterioro del valor –en caso de aplicar– según los principios establecidos en la NIC 36: Deterioro del Valor de los Activos.

En definitiva, la plusvalía es un activo que **sólo debería aparecer en estados financieros producto de una combinación de negocios** (por ejemplo: una fusión por absorción, en donde la entidad adquirida ha dejado existir), en el caso de que se haya transferido una contraprestación mayor (por ejemplo, un pago en efectivo) al valor razonable de los activos identificables netos adquiridos.

A su vez, en Ecuador el cálculo de impuestos corrientes y otros tributos **no se basa en estados financieros consolidados** (cuando se obtiene el control, por ejemplo, a través la participación mayoritaria de las acciones de otro negocio en marcha que tributa independientemente).

Adicionalmente, al ser la plusvalía un activo intangible de vida útil indefinida, **no se debería registrar gasto por amortización alguno en los estados financieros consolidados**. En casos no muy comunes, una plusvalía (*goodwill*) podría ser ajustada por el reconocimiento de pérdidas por deterioros del valor a nivel de estados financieros consolidados (o producto de una combinación de negocios).

Cabe destacar que en el caso de entidades que aplican la NIIF para las PYMES, la plusvalía o goodwill no tiene una vida útil indefinida, más bien, se limita a diez años y, por ende, sí se amortiza.

386 Marcas, patentes, licencias y otros similares

Corresponde a las marcas, patentes, licencias y otros similares de la entidad, que han cumplido con la definición de activo intangible.

387 Adecuaciones y mejoras en bienes arrendados mediante arrendamiento operativo

No hay guía bajo NIIF sobre la forma de contabilizar las mejoras a las propiedades arrendadas, per se. Las recomendaciones formuladas en los párrafos siguientes se derivan de de los US GAAP de Estados Unidos¹.

Las mejoras en propiedades arrendadas, a las que hace alusión esta casilla, son aquellas mejoras hechas a los bienes arrendados que no son propiedad de la parte que hace estas inversiones (es decir, un arrendatario que mediante bienes mediante arrendamientos operativos).

Por ejemplo, un arrendatario de un piso de oficinas puede invertir sus recursos para instalar particiones o combinar varias suites quitando ciertas paredes interiores. Debido a la naturaleza de estos cambios físicos a la propiedad (hecho con el permiso del arrendador, por supuesto), el arrendatario no puede quitar o deshacer estos cambios y debe abandonarlos a la terminación del contrato de arrendamiento, si el arrendatario no permanece en la instalación.

Las mejoras en este tipo de propiedades arrendadas se clasifican a menudo como activos intangibles debido a que la entidad que informa tiene sólo el derecho a utilizar la propiedad (intangible), y no posee la propiedad física en sí, una vez que se adjunta a la propiedad arrendada de una manera que no se puede quitar o deshacerse.

Por otro lado, las mejoras a locales arrendados no siempre se perciben como activos intangibles, porque implican mejoras físicas tangibles hechas a la propiedad por -o en nombre de- el arrendatario de la propiedad.

¹ En opinión de los expertos internacionales en NIIF y US GAAP, Barry J. Epstein y Eva K. Jermakowicz, autores de la obra *Interpretation and Application of International Financial Reporting Standards*, este tema es sencillo y no está sujeto a debate serio. (Barry J. Epstein & Eva K. Jermakowicz, 2010, *Interpretation and Application of International Financial Reporting Standards*, John Wiley & Sons, pág. 320)

Por ley en muchas jurisdicciones, cuando se realizan mejoras a bienes inmuebles y esas mejoras se fijan de manera permanente a la propiedad, la titularidad de esas mejoras se transfiere automáticamente al dueño de la propiedad. La razón detrás de esto es que las mejoras, cuando se fijan de forma permanente, son inseparables del resto de lo inmueble.

Un problema encontrado con frecuencia con respecto a las mejoras en propiedades arrendadas se refiere a la determinación del período sobre el que han de ser amortizadas. Normalmente, el costo de los activos de largo plazo se carga a resultados durante la vida útil estimada del mismo. Sin embargo, el derecho utilizar una mejora a una propiedad arrendada expira cuando expira el contrato de arrendamiento relacionado, con independencia de si la mejora tiene aún una vida económica restante. Por lo tanto, la vida útil apropiada para una mejora de arrendamiento es el menor entre la vida económica de la mejora o el plazo de arrendamiento subyacente.

388 Derechos en acuerdos de concesión

En muchos países, las infraestructuras de servicio público—como carreteras, puentes, túneles, prisiones, hospitales, aeropuertos, instalaciones de distribución de agua, redes de suministro de energía y de telecomunicaciones—han sido tradicionalmente construidas, operadas y mantenidas por el sector público, y financiadas mediante asignaciones del presupuesto público.

En algunos países, los gobiernos han introducido acuerdos de servicio contractuales para atraer la participación del sector privado en el desarrollo, la financiación, la operación y el mantenimiento de dichas infraestructuras. La infraestructura en cuestión puede existir previamente, o puede tenerse que construir durante el periodo del acuerdo de servicios. Este tipo de acuerdos involucra habitualmente a una entidad del sector privado (un operador) que construye o mejora la infraestructura utilizada para proporcionar el servicio público (por ejemplo, mediante el incremento de su capacidad), y que opera y mantiene esa infraestructura durante un periodo especificado.

El operador recibe pagos por sus servicios durante el tiempo del acuerdo. Éste se rige por un contrato que establece los niveles de ejecución, los mecanismos para ajustar los precios y los acuerdos para arbitrar disputas. Tal acuerdo a menudo se describe como un acuerdo de concesión del tipo “construir-operar-transferir”, o bien de “rehabilitar-operar-transferir”, o bien como un acuerdo de concesión de un “servicio público a un operador privado”.

Una característica de estos acuerdos de servicios es la naturaleza de servicio público de la obligación asumida por el operador.

Existen políticas públicas que hacen referencia a los servicios relacionados con la infraestructura que se proporcionan al público, independientemente de quién sea la parte que opera el servicio. El acuerdo de servicio obliga contractualmente al operador a proporcionar los servicios al público en nombre de la entidad del sector público. Otras características comunes son:

- (a) la parte que concede el acuerdo de servicio (la concedente) es una entidad del sector público, incluyendo a los organismos gubernamentales, o bien una entidad del sector privado en la que se ha delegado la responsabilidad del servicio.
- (b) el operador es responsable al menos de una parte de la gestión de la infraestructura y servicios relacionados, y no actúa simplemente como un agente por cuenta de la concedente.

- (c) el contrato establece los precios iniciales que debe recaudar el operador y regula las revisiones de precios durante el periodo de acuerdo del servicio
- (d) el operador está obligado a entregar la infraestructura a la concedente en unas condiciones especificadas al final del periodo del acuerdo, sin contraprestación o con una contraprestación pequeña, independientemente de cuál haya sido la parte que la haya financiado inicialmente.

Esta casilla está relacionada con los acuerdos de concesión de servicios públicos a un operador privado si:

- (a) la concedente controla o regula qué servicios debe proporcionar el operador con la infraestructura, a quién debe proporcionarlos y a qué precio; y
- (b) la concedente controla—a través de la propiedad, del derecho de uso o de otra manera—cualquier participación residual significativa en la infraestructura al final del plazo del acuerdo.

Tratamiento de los derechos del operador sobre la infraestructura

Las infraestructuras que entran dentro de los acuerdos de concesión de servicios descritos anteriormente no deben ser reconocidas como elementos de propiedad, planta y equipo del operador, porque el acuerdo contractual de servicios no otorga a éste el derecho a usarlas. El operador tiene acceso a la operación de la infraestructura para proporcionar el servicio público en nombre de la concedente, de acuerdo con los términos especificados en el contrato.

Reconocimiento y medición de la contraprestación del acuerdo

Según los términos de los acuerdos de concesión de servicios, el operador actúa como suministrador de servicios.

El operador construye o mejora la infraestructura (servicios de construcción o mejora) utilizada para proporcionar un servicio público, y la opera y mantiene (servicios de operación) durante un periodo de tiempo específico.

El operador debe reconocer y medir los ingresos de actividades ordinarias, para los servicios que preste, de acuerdo con el marco normativo contable correspondiente.

Si el operador presta más de un servicio (es decir, servicios de construcción o mejora y servicios de operación) bajo un mismo contrato o acuerdo, la contraprestación recibida o por recibir debe ser distribuida tomando como referencia los valores razonables relativos de los servicios prestados, cuando los importes sean identificables por separado. La naturaleza de la contraprestación determina su tratamiento contable posterior. El tratamiento contable posterior de la contraprestación recibida como activo financiero y como **activo intangible** se describe más adelante.

Servicios de construcción o de mejora

El operador debe contabilizar los ingresos de actividades ordinarias y los costos relacionados con los servicios de construcción o de mejora de acuerdo con el marco normativo contable correspondiente.

Contraprestación dada por la concedente al operador

Si el operador proporciona servicios de construcción o de mejora, la contraprestación recibida o a recibir por dicho operador se reconocerá por su valor razonable. La contraprestación puede consistir en derechos sobre:

- (a) un activo financiero, o
- (b) un activo intangible.

El operador reconocerá un activo financiero en la medida que tenga un derecho contractual incondicional a recibir de la concedente, o de una entidad bajo la supervisión de ella, efectivo u otro activo financiero por los servicios de construcción; y que la concedente tenga poca o ninguna capacidad de evitar el pago, normalmente porque el acuerdo es exigible por estatutos. El operador tiene un derecho incondicional a recibir efectivo cuando la concedente garantiza el pago al operador de (a) importes especificados o determinables o (b) el déficit, si lo hubiere, entre los importes recibidos de los contribuyentes del servicio público y los importes especificados o determinables, incluso cuando el pago esté condicionado a que el operador garantice que la infraestructura cumple con los requerimientos de calidad o eficiencia especificados.

El operador reconocerá un **activo intangible** en la medida en que reciba un derecho (una licencia) a efectuar cargos a los contribuyentes del servicio público. El derecho para efectuarlos no es un derecho incondicional a recibir efectivo, porque los importes están condicionados al grado de uso del servicio por parte del público.

Si se paga al operador por los servicios de construcción, en parte mediante un activo financiero y en parte mediante un activo intangible, es necesario que cada componente de la contraprestación del operador se contabilice por separado. La contraprestación recibida o a recibir por ambos componentes deberá ser inicialmente reconocida por el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir.

La naturaleza de la contraprestación dada por la concedente al operador se determinará por referencia a las condiciones del contrato y, cuando exista, a la ley de contratos pertinente.

389 Otros

Corresponde al costo histórico de otros activos intangibles que no pudieron ser clasificados dentro de las otras casillas de activos intangibles.

390 Amortización acumulada de activos intangibles

Corresponde a la amortización acumulada de todas las partidas de activos intangibles, incluyendo la amortización acumulada procedente del costo histórico y la amortización acumulada procedente de los ajustes acumulados por revaluaciones y reexpresiones que se encuentran por encima del costo histórico.

Una entidad evaluará si la vida útil de un activo intangible es finita o indefinida y, si es finita, evaluará la duración o el número de unidades productivas u otras similares que constituyan su vida útil.

La entidad considerará que un activo intangible tiene una vida útil indefinida cuando, sobre la base de un análisis de todos los factores relevantes, no exista un límite previsible al periodo a lo largo del cual se espera que el activo genere entradas de flujos netos de efectivo para la entidad.

En las NIIF Completas, los activos intangibles de vida útil indefinida no se amortizan; éstos eventualmente pueden sufrir un deterioro en su valor. No obstante, en la NIIF para las PYMES, cuando los no se puede establecer de forma fiable la vida útil de un activo intangible, ésta se define automáticamente en 10 años.

La vida útil de un activo intangible que surja de un derecho contractual o legal de otro tipo no excederá el periodo de esos derechos pero puede ser inferior, dependiendo del periodo a lo largo del cual la entidad espera utilizar el activo. Si el derecho contractual o legal de otro tipo se hubiera fijado por un plazo limitado que puede ser renovado, la vida útil del activo intangible solo incluirá el periodo o periodos de renovación cuando exista evidencia que respalde la renovación por parte de la entidad sin un costo significativo.

La vida útil de un activo intangible que surja de un derecho contractual o legal de otro tipo no excederá el periodo de esos derechos pero puede ser inferior, dependiendo del periodo a lo largo del cual la entidad espera utilizar el activo. Si el derecho contractual o legal de otro tipo se hubiera fijado por un plazo limitado que puede ser renovado, la vida útil del activo intangible solo incluirá el periodo o periodos de renovación cuando exista evidencia que respalde la renovación por parte de la entidad sin un costo significativo.

El método de amortización utilizado reflejará el patrón de consumo esperado, por parte de la entidad, de los beneficios económicos futuros derivados del activo. Si este patrón no pudiera ser determinado de forma fiable, se adoptará el método lineal de amortización. El cargo por amortización de cada período se reconocerá en el resultado del periodo, a menos que otra Norma permita o exija que dicho importe se incluya en el importe en libros de otro activo.

Se supondrá que el valor residual de un activo intangible es nulo a menos que:

- (a) haya un compromiso, por parte de un tercero, de comprar el activo al final de su vida útil; o
- (b) existe un mercado activo para el activo y:
 - (i) pueda determinarse el valor residual con referencia a este mercado; y
 - (ii) sea probable que este mercado existirá al final de la vida útil del activo.

391 Deterioro acumulado de activos intangibles

Pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo a su importe recuperable.

Importe en libros es el importe por el que se reconoce un activo, una vez deducidas la depreciación (amortización) acumulada y las pérdidas por deterioro del valor acumuladas, que se refieran al mismo.

Importe recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso.

El importe en libros de un activo se reducirá hasta que alcance su importe recuperable si, y sólo si, este importe recuperable es inferior al importe en libros. Esa reducción es una pérdida por deterioro del valor.

La pérdida por deterioro del valor se reconocerá inmediatamente en el resultado del periodo, a menos que el activo se contabilice por su valor revaluado de acuerdo con otra Norma (por ejemplo, de acuerdo con el modelo de revaluación previsto en la NIC 38 – Activos Intangibles). Cualquier pérdida por deterioro del valor, en los activos revaluados, se tratará como un decremento de la revaluación efectuada de acuerdo con esa otra Norma.

392 al 397 PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Propiedad de inversión (terreno o un edificio—o parte de un edificio—o ambos) mantenido (por el dueño o por el arrendatario que haya acordado un arrendamiento financiero) para obtener rentas o apreciación del capital o con ambos fines y no para:

- (a) su uso en la producción o suministro de bienes o servicios, o bien para fines administrativos; o
- (b) su venta en el curso ordinario de las operaciones.

Las propiedades de inversión no son propiedades ocupadas por el dueño.

393 y 395 Terrenos y edificios medidos a valor razonable

De acuerdo con las NIIF Completas, las entidades pueden optar por medir las propiedades de inversión, en su medición posterior al reconocimiento: al modelo de valor razonable o al modelo de costo.

De acuerdo con la NIIF para las PYMES, las propiedades de inversión cuyo valor razonable se puede medir de manera fiable sin costo o esfuerzo desproporcionado, se medirán al valor razonable en cada fecha sobre la que se informa, reconociendo en resultados los cambios en el valor razonable.

El valor razonable se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición.

En estas casillas se deberá declarar el costo en el reconocimiento inicial más (o menos) los ajustes acumulados por las mediciones posteriores a valor razonable, de manera separada para los terrenos y los edificios.

392 y 394 Terrenos y edificios medidos a costo

De acuerdo con las NIIF Completas, las entidades pueden optar por medir las propiedades de inversión, en su medición posterior al reconocimiento: al modelo de valor razonable o al modelo de costo. Sin embargo, si la entidad opta por el modelo de costo en la medición posterior de sus propiedades de inversión, deberá revelar en notas a los estados financieros sus valores razonables.

De acuerdo con la NIIF para las PYMES, las propiedades de inversión cuyo valor razonable no se puede medir de manera fiable sin costo o esfuerzo desproporcionado, se contabilizarán como propiedades, planta y equipo, utilizando el modelo de costo.

En estas casillas se debe declarar el **costo total** (sin ajuste de depreciación acumulada ni deterioro acumulado) de las propiedades de inversión medidas a costo. Incluye, en caso de existir, cualquier ajuste por costo atribuido en la transición a las Normas Internacionales de Información Financiera o por otro marco normativo contable.

396 Depreciación acumulada de propiedades de inversión

Aplica para aquellas propiedades de inversión que se miden a bajo el modelo de costo. Comprende la depreciación acumulada de todas las partidas de propiedades de inversión, que incluye la depreciación acumulada del costo histórico y la depreciación acumulada procedente de los ajustes acumulados por reexpresiones en la transición a NIIF u por otro marco normativo contable.

El cargo por depreciación de cada periodo generalmente se reconocerá en el resultado del periodo.

El importe depreciable de un activo se distribuirá de forma sistemática a lo largo de su vida útil.

El valor residual de las propiedades de inversión se presume nulo.

La depreciación de un activo comenzará cuando esté disponible para su uso, esto es, cuando se encuentre en la ubicación y en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la gerencia.

397 Deterioro acumulado del valor de propiedades de inversión

Aplica para aquellas propiedades de inversión que se miden a bajo el modelo de costo. Pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo a su importe recuperable.

Importe en libros es el importe por el que se reconoce un activo, una vez deducidas la depreciación (amortización) acumulada y las pérdidas por deterioro del valor acumuladas, que se refieran al mismo.

Importe recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso.

El importe en libros de un activo se reducirá hasta que alcance su importe recuperable si, y sólo si, este importe recuperable es inferior al importe en libros. Esa reducción es una pérdida por deterioro del valor.

La pérdida por deterioro del valor se reconocerá inmediatamente en el resultado del periodo, a menos que el activo se contabilice por su valor revaluado de acuerdo con otra Norma (por ejemplo, de acuerdo con el modelo de revaluación previsto en la NIC 16 – Propiedades, planta y equipo). Cualquier pérdida por deterioro del valor, en los activos revaluados, se tratará como un decremento de la revaluación efectuada de acuerdo con esa otra Norma.

398 al 405 ACTIVOS BIOLÓGICOS

Corresponde a los activos biológicos cuyo ciclo o transformación biológica es de largo plazo (después de doce meses). Un activo biológico es un animal vivo o una planta, ejemplo: ovejas, árboles de una plantación forestal, plantas, ganado lechero, cerdos, arbustos, árboles frutales, etc., destinados a la actividad agrícola. La actividad agrícola es la gestión, por parte de una entidad, de la transformación biológica y recolección de activos biológicos, para destinarlos a la venta, o para convertirlos en productos agrícolas o en otros activos biológicos adicionales. La transformación biológica comprende los procesos de crecimiento, degradación, producción y procreación que son la causa de los cambios cualitativos o cuantitativos en los activos biológicos.

Los activos biológicos se deben medir a su valor razonable menos los costos de venta. En los casos en donde la medición del valor razonable resulte impracticable o en un costo o esfuerzo desproporcionado, los activos biológicos se deben medir al modelo de costo. Para los activos biológicos no corrientes, el modelo de costo a utilizar es similar al de las propiedades, planta y equipo, por tanto, dicho modelo comprenderá una depreciación acumulada y cualquier deterioro del valor acumulado.

398 al 401 Plantas vivas y frutos en crecimiento

Corresponde a las plantas vivas y frutos en crecimiento, destinados a la actividad agrícola, cuyo ciclo o transformación biológica es de largo plazo (supera los doce meses).

Un activo biológico (una planta viva y sus frutos en crecimiento) se medirá, tanto en el momento de su reconocimiento inicial como al final del periodo sobre el que se informa, a su valor razonable menos los costos de venta (a menos que el valor razonable no pueda ser medido con fiabilidad o la entidad tenga que incurrir en un costo o esfuerzo desproporcionado para su obtención).

Las ganancias o pérdidas surgidas en el reconocimiento inicial de un activo biológico (plantas vivas y frutos en crecimiento) a su valor razonable menos los costos de venta y por un cambio en el valor razonable menos los costos de venta de un activo biológico deberán incluirse en la ganancia o pérdida neta del periodo en que aparezcan.

Puede aparecer una pérdida, en el reconocimiento inicial de un activo biológico, por ejemplo, porque es preciso deducir los costos de venta, al determinar el valor razonable menos los costos de venta del mencionado activo biológico.

Se presume que el valor razonable de un activo biológico (plantas vivas y frutos en crecimiento) puede medirse de forma fiable. Sin embargo, esa presunción puede ser refutada, sólo en el momento del reconocimiento inicial, en el caso de los activos biológicos para los que no estén disponibles precios cotizados de mercado, y para los cuales se haya determinado claramente que no son fiables otras mediciones alternativas del valor razonable.

En tal caso, estos activos biológicos deben ser medidos a su costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor (en el caso de plantas vivas de largo plazo que se midan al costo, también se resta la depreciación acumulada).

El registro de la depreciación aplicará para ciertos activos biológicos no corrientes que se midan bajo el modelo de costo. El cargo por depreciación de cada periodo generalmente se reconocerá en el resultado del periodo. El importe depreciable de un activo se distribuirá de forma sistemática a lo largo de su vida útil. La depreciación de un activo comenzará cuando esté disponible para su uso, esto es, cuando se encuentre en la ubicación y en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la gerencia.

La pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo (o unidad generadora de efectivo) a su importe recuperable, y aplica para ciertos activos biológicos que se miden a bajo el modelo de costo. Importe recuperable de un activo (o de una unidad generadora de efectivo) es el mayor entre su 'valor razonable menos los costos de venta' y su 'valor en uso'.

Una vez que el valor razonable de estos activos biológicos (que se miden a costo) pase a medirse de forma fiable, la entidad debe medirlos a su valor razonable menos los costos de venta.

Adicionalmente, cabe indicar que los productos agrícolas cosechados o recolectados que procedan de activos biológicos de una entidad se medirán a su valor razonable menos los costos de venta en el punto de cosecha o recolección. Tal medición es el costo a esa fecha, y se tratarán dichos productos agrícolas como *inventarios*, o de acuerdo a otra norma que sea de aplicación.

402 al 405 Animales vivos

Corresponde a los animales vivos, destinados a la actividad agrícola, en crecimiento cuyo ciclo o transformación biológica es de corto plazo (dentro de doce meses).

Un activo biológico (un animal vivo) se medirá, tanto en el momento de su reconocimiento inicial como al final del periodo sobre el que se informa, a su valor razonable menos los costos de venta (a menos que el valor razonable no pueda ser medido con fiabilidad o la entidad tenga que incurrir en un costo o esfuerzo desproporcionado para su obtención).

Las ganancias o pérdidas surgidas en el reconocimiento inicial de un activo biológico (animales vivos) a su valor razonable menos los costos de venta y por un cambio en el valor razonable menos los costos de venta de un activo biológico deberán incluirse en la ganancia o pérdida neta del periodo en que aparezcan.

Puede aparecer una pérdida, en el reconocimiento inicial de un activo biológico, por ejemplo, porque es preciso deducir los costos de venta, al determinar el valor razonable menos los costos de venta del mencionado activo biológico. Puede aparecer una ganancia, tras el reconocimiento inicial de un activo biológico, por ejemplo, a causa del nacimiento de un becerro.

Se presume que el valor razonable de un activo biológico (animales vivos) puede medirse de forma fiable. Sin embargo, esa presunción puede ser refutada, sólo en el momento del reconocimiento inicial, en el caso de los activos biológicos para los que no estén disponibles precios cotizados de mercado, y para los cuales se haya determinado claramente que no son fiables otras mediciones alternativas del valor razonable.

En tal caso, estos activos biológicos deben ser medidos a su costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor (en el caso de animales vivos de largo plazo que se midan al costo, también se resta la depreciación acumulada).

El registro de la depreciación aplicará para ciertos activos biológicos no corrientes que se midan bajo el modelo de costo. El cargo por depreciación de cada periodo generalmente se reconocerá en el resultado del periodo. El importe depreciable de un activo se distribuirá de forma sistemática a lo largo de su vida útil. La depreciación de un activo comenzará cuando esté disponible para su uso, esto es, cuando se encuentre en la ubicación y en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la gerencia.

La pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo (o unidad generadora de efectivo) a su importe recuperable, y aplica para ciertos activos biológicos que se miden a bajo el modelo de costo. Importe recuperable de un activo (o de una unidad generadora de efectivo) es el mayor entre su 'valor razonable menos los costos de venta' y su 'valor en uso'.

Una vez que el valor razonable de estos activos biológicos (que se miden a costo) pase a medirse de forma fiable, la entidad debe medirlos a su valor razonable menos los costos de venta.

Adicionalmente, cabe indicar que los productos agrícolas cosechados o recolectados que procedan de activos biológicos de una entidad se medirán a su valor razonable menos los costos de venta en el punto de cosecha o recolección. Tal medición es el costo a esa fecha, y se tratarán dichos productos agrícolas como *inventarios*, o de acuerdo a otra norma que sea de aplicación.

406 al 409 ACTIVOS PARA EXPLORACIÓN Y EVALUACIÓN DE RECURSOS MINERALES

Desembolsos relacionados con la exploración y evaluación reconocidos como activos de acuerdo con la política contable de la entidad.

Estos desembolsos corresponden a aquellos efectuados por una entidad en relación con la exploración y evaluación de recursos minerales antes de que se pueda demostrar la factibilidad técnica y la viabilidad comercial de la extracción de recursos minerales. La exploración y evaluación de recursos minerales comprende la búsqueda de recursos minerales, que incluye minerales, petróleo, gas natural y recursos similares no renovables, realizada una vez que la entidad ha obtenido derechos legales para explorar en un área determinada, así como la determinación de la factibilidad técnica y la viabilidad comercial de la extracción de recursos minerales.

406 y 407 Tangibles e Intangibles

Una entidad clasificará los activos para exploración y evaluación como tangibles o intangibles, según la naturaleza de los activos adquiridos, y aplicará la clasificación de forma coherente.

Algunos activos para exploración y evaluación se tratan como intangibles (por ejemplo, los derechos de perforación), mientras que otros son tangibles (por ejemplo, vehículos y equipos de perforación). En la medida en que se consuma un activo tangible para desarrollar un activo intangible, el importe que refleje ese consumo será parte del costo del activo intangible.

Sin embargo, el uso de un activo tangible para desarrollar un activo intangible no transforma a dicho activo tangible en intangible.

408 Depreciación/amortización acumulada de activos para exploración y evaluación

El cargo por depreciación/amortización de cada periodo generalmente se reconocerá en el resultado del periodo. El importe depreciable/amortizable de un activo se distribuirá de forma sistemática a lo largo de su vida útil. La depreciación/amortizable de un activo comenzará cuando esté disponible para su uso, esto es, cuando se encuentre en la ubicación y en las condiciones necesarias para operar de la forma prevista por la gerencia.

409 Deterioro acumulado del valor de activos para exploración y evaluación

Se evaluará el deterioro del valor de los activos para exploración y evaluación cuando los hechos y circunstancias sugieran que el importe en libros de un activo para exploración y evaluación puede superar a su importe recuperable. Cuando los hechos y circunstancias sugieran que el importe en libros excede el importe recuperable, una entidad medirá, presentará y revelará cualquier pérdida por deterioro del valor resultante.

Uno o más de los siguientes hechos y circunstancias indican que la entidad debería comprobar el deterioro del valor de los activos para exploración y evaluación (la lista no es exhaustiva):

- (a) El término durante el que la entidad tiene el derecho a explorar en un área específica ha expirado durante el período, o lo hará en un futuro cercano, y no se espera que sea renovado.
- (b) No se han presupuestado ni planeado desembolsos significativos para la exploración y evaluación posterior de los recursos minerales en esa área específica.
- (c) La exploración y evaluación de recursos minerales en un área específica no han conducido al descubrimiento de cantidades comercialmente viables de recursos minerales, y la entidad ha decidido interrumpir dichas actividades en la misma.
- (d) Existen datos suficientes para indicar que, aunque es probable que se produzca un desarrollo en un área determinada, resulta improbable que el importe en libros del activo para exploración y evaluación pueda ser recuperado por completo a través del desarrollo exitoso o a través de su venta.

410 al 417 INVERSIONES NO CORRIENTES

Comprende las inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos, asociadas, así como otros derechos representativos de capital (de naturaleza permanente) en sociedades que no son subsidiarias, ni asociadas, ni negocios conjuntos. También incluye su respectivo deterioro del valor, en caso de existir.

410 y 411 En subsidiarias

Una subsidiaria es una entidad que está controlada por otra entidad. Una entidad que sea una controladora debe presentar estados financieros consolidados.

Un inversor controla una participada cuando está expuesto, o tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Por ello, un inversor controla una participada si, y solo si, éste reúne todos los elementos siguientes:

- (a) poder sobre la participada;
- (b) exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada; y
- (c) la capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

Si un inversor mantiene, directa o indirectamente (por ejemplo, a través de subsidiarias), más del 50 por ciento del poder de voto en la entidad participada, se presume que tiene control, a menos que pueda demostrarse claramente que tal control no existe.

Dependiendo del marco normativo contable requerido para la entidad, una contabilizará sus inversiones en subsidiarias utilizando alguna de las siguientes opciones:

- (a) El modelo de costo.
- (b) El método de la participación (también conocido como valor patrimonial proporcional).
- (c) El modelo del valor razonable.

Cuando la entidad mida sus inversiones en subsidiarias utilizando el método de la participación (valor patrimonial proporcional), deberá declarar en una casilla el costo total en el reconocimiento inicial (casilla 410), y, por separado, en otra casilla el ajuste acumulado en la medición posterior por la aplicación del método de la participación (casilla 411).

412 y 413 En asociadas

Una asociada es una entidad sobre la que el inversor tiene una influencia significativa, y que no es una subsidiaria ni una participación en un negocio conjunto.

Influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de política financiera y de operación de la asociada, sin llegar a tener control o el control conjunto sobre tales políticas.

Si un inversor mantiene, directa o indirectamente (por ejemplo, a través de subsidiarias), el 20 por ciento o más del poder de voto en la asociada, se supone que tiene influencia significativa, a menos que pueda demostrarse claramente que tal influencia no existe.

Dependiendo del marco normativo contable requerido para la entidad, una contabilizará sus inversiones en asociadas utilizando alguna de las siguientes opciones:

- (a) El modelo de costo.
- (b) El método de la participación (también conocido como valor patrimonial proporcional).
- (c) El modelo del valor razonable.

Cuando la entidad mida sus inversiones en asociadas utilizando el método de la participación (valor patrimonial proporcional), deberá declarar en una casilla el costo total en el reconocimiento inicial (casilla 412), y, por separado, en otra casilla el ajuste acumulado en la medición posterior por la aplicación del método de la participación (casilla 413).

414 y 415 En negocios conjuntos

Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control sobre una actividad económica, y se da únicamente cuando las decisiones estratégicas, tanto financieras como operativas, de dicha actividad requieren el consentimiento unánime de las partes que están compartiendo el control (los participantes).

Un negocio conjunto es un acuerdo contractual mediante el cual dos o más partes emprenden una actividad económica que se somete a control conjunto. Los negocios conjuntos pueden tomar la forma de operaciones controladas de forma conjunta, activos controlados de forma conjunta, o entidades controladas de forma conjunta

Dependiendo del marco normativo contable requerido para la entidad, una contabilizará sus inversiones en subsidiarias utilizando alguna de las siguientes opciones:

- (a) El modelo de costo.
- (b) El método de la participación (también conocido como valor patrimonial proporcional).
- (c) El modelo del valor razonable.

Cuando la entidad mida sus inversiones en subsidiarias utilizando el método de la participación (valor patrimonial proporcional), deberá declarar en una casilla el costo total en el reconocimiento inicial (casilla 414), y, por separado, en otra casilla el ajuste acumulado en la medición posterior por la aplicación del método de la participación (casilla 415).

416 Otros derechos representativos de capital en sociedades que no son subsidiarias, ni asociadas, ni negocios conjuntos

Corresponde a otras inversiones que no le brindan al inversor ni control, ni influencia significativa, ni control conjunto.

Si un inversor mantiene, directa o indirectamente (por ejemplo, a través de subsidiarias), menos del 20 por ciento del poder de voto en la asociada, se presume que no tiene ningún tipo de influencia significativa, a menos que pueda demostrarse claramente que tal influencia, control o control conjunto, existen.

Se deberá declarar en esta casilla el saldo en libros producto de la aplicación de la técnica contable correspondiente según el marco normativo contable requerido para la entidad.

417 Deterioro acumulado del valor de inversiones no corrientes

Casillero correspondiente al deterioro del valor acumulado de todas las inversiones no corrientes: en subsidiarias, en asociadas, negocios conjuntos, y otras inversiones. El concepto del deterioro del valor es aplicable a todas las inversiones no corrientes que se midan bajo el modelo de costo o el método de la participación (valor patrimonial proporcional). Una pérdida por deterioro del valor surge cuando el valor recuperable de la inversión es menor a su valor en libros.

418 al 429 CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES

Son derechos exigibles originados por ventas, servicios prestados, otorgamiento de préstamos o cualquier otro concepto, los cuales serán cobrados a largo plazo. Comprende a la cuentas y documentos por cobrar comerciales (clientes), y otras cuentas y documentos por cobrar.

418 al 421 Cuentas y documentos por cobrar comerciales no corrientes

Comprende las cuentas y documentos por cobrar con clientes, de naturaleza no corriente (activos financieros no corrientes). Contempla los clientes relacionados y no relacionados, de acuerdo con la normativa tributaria vigente, tanto locales como del exterior.

423 al 428 Otras cuentas y documentos por cobrar corrientes

Comprende otras cuentas por cobrar, de naturaleza no corriente (activos financieros no corrientes), a: accionistas, socios, partícipes, beneficiarios u otros derechos representativos de capital, otras relacionadas, y otras no relacionadas; clasificándolas en locales como del exterior.

422, 429 y 431 Deterioro acumulado del valor por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables) de: cuentas y documentos por cobrar comerciales, otras cuentas y documentos por cobrar no corrientes, y otros activos financieros no corrientes

Aplica para aquellos activos financieros que se miden a bajo el modelo de costo.

El deterioro acumulado del valor, es una cuenta correctora de activo (cuenta de valuación) que comprende todas las pérdidas por deterioro que se hayan generado en las respectivas clases de activos financieros. La pérdida por deterioro es la diferencia entre el importe en libros del activo y la mejor estimación del importe que la entidad recibiría por el activo.

Para entidades que aplican las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), un activo financiero o un grupo de ellos estará deteriorado, y se habrá producido una pérdida por deterioro del valor si, y solo si, existe evidencia objetiva del deterioro como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un ‘evento que causa la pérdida’) y ese evento o eventos causantes de la pérdida tienen un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de ellos, que pueda ser estimado con fiabilidad. La identificación de un único evento que individualmente sea la causa del deterioro podría ser imposible. Más bien, el deterioro podría haber sido causado por el efecto combinado de diversos eventos, como por ejemplo, los siguientes:

- a) dificultades financieras significativas del emisor o del obligado;
- b) infracciones de las cláusulas contractuales, tales como incumplimientos o moras en el pago de los intereses o el principal;
- c) el prestamista, por razones económicas o legales relacionadas con dificultades financieras del prestatario, le otorga concesiones o ventajas que no habría otorgado bajo otras circunstancias;
- d) es probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera.

De acuerdo con las NIIF, los valores que una entidad podría querer cargar a resultados para posibles deterioros del valor adicionales en activos financieros, como reservas que no pueden justificarse por la evidencia objetiva acerca del deterioro, no se reconocen como pérdidas por deterioro. También, las pérdidas esperadas como resultado de eventos futuros, sea cual fuere su probabilidad, no se reconocerán.

Asimismo, para las entidades que aplican las NIIF, el reconocer una ‘provisión general’ de cuentas incobrables (a través de un porcentaje único) contra todos los saldos de las cuentas por cobrar, o el reconocer un deterioro del valor de la cartera a partir de una ‘matriz de provisiones’, que utiliza ‘tasas fijas de provisión’ según el número de días transcurridos (categorías o estratos) desde que la cuenta por cobrar ha sido clasificada como vencida (antigüedad de cartera), ambas metodologías podrían no conducir a los resultados que se obtendrían si se aplicaran con rigurosidad los pasos establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera.

Cabe diferenciar que el deterioro acumulado del valor (por incobrabilidad) no es una ‘provisión’. Una provisión es un pasivo en el que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento, no una cuenta correctora de activo (cuenta de valuación).

430 y 432 OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

Son derechos contractuales de largo plazo que no pueden ser clasificados dentro de los otros casilleros. Incluye a los activos financieros complejos (por ejemplo: los instrumentos financieros derivados). De acuerdo con la técnica contable, éstos pueden medirse al costo (modelo en el cual puede suscitarse un deterioro del valor), o al valor razonable.

El *costo* es el importe de efectivo o equivalentes al efectivo pagados, o bien el valor razonable de la contraprestación entregada, para adquirir un activo en el momento de su adquisición o construcción.

El *valor razonable* se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición.

433 PORCIÓN NO CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR

Corresponde a la porción no corriente por cobrar del valor presente de los pagos mínimos concretados en el contrato por arrendamiento financiero (casillero para el arrendador: "persona dueña del bien y que lo arrienda a terceros").

Arrendamiento financiero corresponde a un contrato en el que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo.

434 al 438 ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS

Activos por impuestos diferidos son las cantidades de impuestos sobre las ganancias a recuperar en periodos futuros, relacionadas con:

- (a) las diferencias temporarias deducibles;
- (b) la compensación de pérdidas obtenidas en periodos anteriores, que todavía no hayan sido objeto de deducción fiscal; y
- (c) la compensación de créditos no utilizados procedentes de periodos anteriores.

Los activos por impuestos diferidos se calcularán de acuerdo con lo permitido en la normativa tributaria ecuatoriana y la técnica contable vigentes.

434 Por diferencias temporarias

Las diferencias temporarias **son las que existen entre el importe en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y su base fiscal**. Las diferencias temporarias pueden ser:

- (a) diferencias temporarias imponibles, que son aquellas diferencias temporarias que dan lugar a cantidades imponibles al determinar la ganancia (pérdida) fiscal correspondiente a periodos futuros, cuando el importe en libros del activo sea recuperado o el del pasivo sea liquidado; o
- (b) **diferencias temporarias deducibles**, que son aquellas diferencias temporarias que dan lugar a cantidades que son deducibles al determinar la ganancia (pérdida) fiscal correspondiente a periodos futuros, cuando el importe en libros del activo sea recuperado o el del pasivo sea liquidado.

Los activos por impuestos diferidos provienen de las diferencias temporarias deducibles. Los activos por impuestos diferidos deben medirse empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo sobre el que se informa hayan sido aprobadas, o prácticamente aprobadas, terminado el proceso de aprobación.

La base fiscal de un activo o pasivo es el importe atribuido, para fines fiscales, a dicho activo o pasivo. La base fiscal de un activo es el importe que será deducible a efectos fiscales de los beneficios económicos imponibles que, obtenga la entidad en el futuro, cuando recupere el importe en libros de dicho activo. Si tales beneficios económicos no fueran imponibles, la base fiscal del activo será igual a su importe en libros. La base fiscal de un pasivo es igual a su importe en libros menos cualquier importe que, eventualmente, sea deducible fiscalmente respecto de tal pasivo en periodos futuros. En el caso de ingresos de actividades ordinarias que se reciben de forma anticipada, la base fiscal del pasivo correspondiente es su importe en libros, menos cualquier eventual importe de ingresos de actividades ordinarias que no resulte imponible en periodos futuros.

En los activos que se espera que afecten a la ganancia fiscal en la recuperación, surgirá una diferencia temporaria que se espera que reduzca dicha ganancia en el futuro (diferencia temporaria deducible) cuando la base fiscal del activo supere su importe en libros (por ejemplo, cuando el importe en libros de los inventarios haya sido reducido (deteriorado) por un ajuste a su valor neto realizable, pero dicho ajuste no sea deducible a los fines fiscales hasta que los inventarios deteriorados se vendan, por ejemplo). Si el activo se liquida por su importe en libros, surgirá una deducción neta. En consecuencia, este efecto impositivo dará lugar a un activo por impuestos diferidos relacionado con una reducción en los impuestos a pagar en periodos futuros.

En el caso de los pasivos, surgirá una diferencia temporaria que se espera que reduzca la ganancia fiscal en el futuro (diferencia temporaria deducible) cuando el importe en libros del pasivo supere su base fiscal (por ejemplo, cuando se haya reconocido una provisión y un gasto por garantías pero no haya deducciones fiscales disponibles hasta que el importe sea pagado o utilizado, por ejemplo). Si la provisión se liquida por su importe en libros, surgirá una deducción neta. En consecuencia, este efecto impositivo dará lugar a un activo por impuestos diferidos relacionado con una reducción en los impuestos a pagar en periodos futuros.

434 al 438 Por pérdidas tributarias sujetas a amortización en periodos siguientes y por Créditos fiscales no utilizados

Un crédito fiscal es un incentivo fiscal que adquiere la forma de un importe que reduce los impuestos a las ganancias por pagar (es decir, el crédito fiscal reduce el importe real de impuestos que se debe pagar directamente).

Los créditos fiscales son diferentes a las deducciones fiscales, porque éstas reducen las ganancias fiscales (nota: impuesto por pagar en el periodo = ganancias fiscales \times tasa impositiva). En consecuencia, los créditos fiscales dan lugar a un activo por impuestos diferidos relacionado con una reducción directa de los impuestos por pagar en periodos futuros.

Una pérdida fiscal surge en un periodo contable en el que el resultado fiscal es negativo (es decir, las deducciones permitidas superan los ingresos imponibles). Algunas leyes fiscales permiten compensar la pérdida con beneficios de un periodo posterior, con o sin límite de tiempo, y aplicar la pérdida al resultado fiscal de un periodo futuro. Cuando las pérdidas fiscales se puedan compensar con ganancias fiscales de periodos futuros, se podrá obtener una reducción en los pagos de impuestos futuros.

En consecuencia, este efecto impositivo dará lugar a un activo por impuestos diferidos relacionado con una reducción en los impuestos a pagar en periodos futuros. Si la entidad no puede compensar la pérdida con beneficios de periodos anteriores o posteriores, la pérdida no se podrá utilizar y, por consiguiente, se perderá.

439 OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES

Corresponde a otros activos que no pudieron ser clasificados dentro de los otros casilleros de activos no corrientes.

449 TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES

Comprende el saldo total de todos los activos no corrientes.

499 TOTAL DEL ACTIVO

Comprende el saldo total de todos los activos corrientes y no corrientes de la entidad.

460 al 469 REVALUACIONES Y REEXPRESIONES DE ACTIVOS (INFORMATIVO)

Comprende el gran total de todos los ajustes por revaluaciones (incrementos o decrementos), reexpresiones (por correcciones de errores de periodos anteriores o transiciones a las NIIF u otro marco normativo contable), y otros ajustes específicos (como los ajustes por valor razonable y el método de la participación o VPP), que se hayan efectuado dentro de las diferentes partidas de activos.

460 al 467 Ajustes acumulados por reexpresiones y revaluaciones y sus respectivas depreciaciones acumuladas (informativo)

En estas casillas se debe llenar la información correspondiente a los ajustes acumulados por el uso del modelo de revaluación o por reexpresiones (que pudieron ser por el uso del costo atribuido por la transición a las NIIF o a otro marco normativo contable, o por las correcciones de errores de periodos anteriores); así como la depreciación acumulada atribuible a dichas revaluaciones. En particular, para los siguientes tipos de activos (en caso de existir):

- (a) Otras partidas de propiedades, planta y equipo (cuyos ajustes acumulados por reexpresión o revaluación no se encuentran específicamente requeridos en una casilla anterior).
- (b) Activos intangibles.
- (c) Propiedades de inversión.
- (d) Activos para exploración y evaluación de recursos minerales.

468 Total de las revaluaciones y otros ajustes positivos producto de valoraciones financieras excluidos del cálculo del anticipo, para todos los activos (informativo)

Esta casilla comprende de total de ajustes acumulados por revaluaciones y reexpresiones de todos los activos de la entidad, que han provocado que el valor en libros de dichos activos se encuentre por encima de lo que hubiese sido su medición bajo el modelo de costo. Asimismo, esta casilla comprende otras valoraciones financieras positivas (incrementales) de activos (como pudiese ser un ajuste incremental por valor razonable o por método de la participación).

En definitiva, esta casilla deber ser declarada de acuerdo con los lineamientos provistos para el cálculo del anticipo de impuesto a la renta, según la normativa tributaria vigente.

469 Total depreciación acumulada del ajuste acumulado por revaluaciones y otros ajustes negativos producto de valoraciones financieras excluidos del cálculo del anticipo, para todos los activos (informativo)

Esta casilla comprende la depreciación acumulada del total de ajustes acumulados por revaluaciones y reexpresiones de todos los activos de la entidad, que han provocado que el valor en libros de dichos activos se encuentre por encima de lo que hubiese sido su medición bajo el modelo de costo (declarado en la casilla 468). Asimismo, esta casilla comprende otras valoraciones financieras negativas (decrementos) de activos (como pudiese ser un ajuste hacia abajo por valor razonable o por método de la participación).

En definitiva, esta casilla deber ser declarada de acuerdo con los lineamientos provistos para el cálculo del anticipo de impuesto a la renta, según la normativa tributaria vigente.

470 al 473 TERRENOS QUE SE EXCLUYEN DEL CÁLCULO DEL ANTICIPO (INFORMATIVO)

Comprende el total de los valores en libros por terrenos en los que se desarrollan actividades agropecuarias y terrenos en los que se desarrollan proyectos inmobiliarios.

Cabe destacar que en estas casillas, la entidad sólo debe declarar el costo histórico de dichos terrenos (y algún deterioro del valor atribuible, en caso de existir); ya que, en caso de haber existido alguna reexpresión o revaluación (por encima del valor que tendrían bajo el modelo de costo), los valores correspondientes a esos efectos ya estarían contenidos en la casilla 468, y así no generar duplicidades.

474 TOTAL DE INTERESES IMPLÍCITOS NO DEVENGADOS (FUTUROS INGRESOS FINANCIEROS EN EL ESTADO DE RESULTADOS) POR ACUERDOS QUE CONSTITUYEN EFECTIVAMENTE UNA TRANSACCIÓN FINANCIERA O COBRO DIFERIDO (INFORMATIVO)

El interés implícito corresponde a las diferencias totalizadas entre los valores presentes de los cobros futuros y los valores nominales (valores futuros) de los activos financieros, en la fecha de declaración, cuando existen acuerdos que constituyen efectivamente una transacción de financiera o cobro diferido.

Una transacción financiera (o cobro diferido) puede tener lugar en relación a la venta de bienes o servicios, por ejemplo, si el cobro se aplaza más allá de los términos comerciales normales, o se otorgan créditos a una tasa de interés nula o que es más baja que la tasa de mercado. Si el acuerdo constituye una transacción de financiación, la entidad medirá el activo financiero al valor presente de los cobros futuros descontados a una tasa de interés de mercado para un instrumento similar.

475 ACTIVOS (FIDEICOMITIDOS Y GENERADOS) EN FIDEICOMISOS MERCANTILES O ENCARGOS FIDUCIARIOS DONDE EL CONTRIBUYENTE ES CONSTITUYENTE O APORTANTE (INFORMATIVO)

Comprende el valor total de los activos que han sido transferidos, y se han generado, en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante. El valor a registrar en este casillero corresponde al total de los saldos que tendrían dichos activos de acuerdo con la técnica contable, en la fecha de declaración, como si éstos nunca hubieran sido transferidos o aportados al fideicomiso.

476 ACTIVOS ADQUIRIDOS POR EL VALOR DE LAS UTILIDADES REINVERTIDAS GENERADAS EN EL PERÍODO ANTERIOR AL DECLARADO (INFORMATIVO)

Corresponde al Valor de las adquisiciones efectuadas en el período declarado, y que deben guardar relación con el monto de utilidades, materia de reinversión, registradas en su declaración de Impuesto a la Renta del período anterior al declarado, de conformidad con la normativa tributaria vigente.

PASIVO

Un pasivo es una obligación presente de la entidad, surgida a raíz de sucesos pasados, al vencimiento de la cual, y para cancelarla, la entidad espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

PASIVO CORRIENTE

Una entidad clasificará un pasivo como corriente cuando:

- (a) espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación;
- (b) mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación;
- (c) el pasivo debe liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha del periodo sobre el que se informa; o
- (d) no tiene un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha del periodo sobre el que se informa. Las condiciones de un pasivo que puedan dar lugar, a elección de la otra parte, a su liquidación mediante la emisión de instrumentos de patrimonio, no afectan a su clasificación.

511 al 522 CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES

Son obligaciones presentes originadas por compras, servicios contratados, préstamos recibidos o cualquier otro concepto, los cuales serán pagados a corto plazo. Comprende a las cuentas y documentos por pagar comerciales (proveedores), y otras cuentas y documentos por pagar.

511 al 514 Cuentas y documentos por pagar comerciales corrientes

Comprende las cuentas y documentos por pagar con proveedores, de naturaleza corriente (pasivos financieros corrientes). Contempla los proveedores relacionados y no relacionados, de acuerdo con la normativa tributaria vigente, tanto locales como del exterior.

515 al 522 Otras cuentas y documentos por pagar corrientes

Comprende otras cuentas por pagar, de naturaleza corriente (pasivos financieros corrientes), a: accionistas, socios, partícipes, beneficiarios u otros derechos representativos de capital, dividendos por pagar, otras relacionadas, y otras no relacionadas; clasificándolas en locales como del exterior.

523 al 526 OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - CORRIENTES

Son los valores de las obligaciones corrientes contraídas mediante la obtención de recursos provenientes de instituciones financieras, como bancos.

Contempla las obligaciones con instituciones financieras relacionadas y no relacionadas, tanto locales como del exterior.

527 CRÉDITO A MUTUO

Valor de las obligaciones contraídas entre sociedades que no son instituciones financieras o entre una sociedad y una persona natural, de naturaleza corriente.

528 PORCIÓN CORRIENTE DE OBLIGACIONES EMITIDAS

Corresponde a la porción corriente de los instrumentos financieros emitidos para la captación de financiación, con distintas condiciones en cuanto a vencimiento, periodicidad de los cupones, formas de emisión, etc.

529 y 530 OTROS PASIVOS FINANCIEROS

Son obligaciones contractuales de corto plazo que no pueden ser clasificados dentro de los otros casilleros. Incluye a los pasivos financieros complejos.

Deben declararse separadamente aquellos otros pasivos financieros que se midan a costo amortizado de aquellos que se miden a valor razonable.

531 PORCIÓN CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR PAGAR

Corresponde a la porción corriente por pagar del valor presente de los pagos mínimos concretados en el contrato por arrendamiento financiero (casillero para el arrendatario: "quien utiliza el bien que le fue entregado por el arrendador"). Arrendamiento financiero corresponde a un contrato en el que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo.

532 IMPORTE BRUTO ADEUDADO A LOS CLIENTES POR EL TRABAJO EJECUTADO EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN

Casillero para contratistas que prestan servicios de construcción. El importe bruto adeudado a los clientes, por causa de los contratos, es la diferencia entre:

- (a) los costos incurridos más las ganancias reconocidas; menos
- (b) la suma de las pérdidas reconocidas y las certificaciones realizadas

Para todos los contratos en curso, en los cuales las certificaciones de obra realizadas y facturadas excedan a los costos incurridos más las ganancias reconocidas (menos las correspondientes pérdidas reconocidas). Las certificaciones son las cantidades facturadas por el trabajo ejecutado bajo el contrato, hayan sido o pagadas por el cliente o no.

533 IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR DEL EJERCICIO

El valor a pagar por el impuesto a las ganancias relativo a la ganancia (pérdida) fiscal del periodo, de conformidad con la normativa tributaria vigente.

534 al 537 PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

Comprende la porción corriente de los beneficios a los empleados, que son todas las formas de contraprestación concedidas por una entidad a cambio de los servicios prestados por los empleados o por indemnizaciones por cese.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de los siguientes pasivos corrientes:

- (a) Participación trabajadores por pagar del ejercicio.
- (b) Obligaciones con el IESS.
- (c) Jubilación patronal.
- (d) Otros pasivos corrientes por beneficios a empleados.

538 al 545 PROVISIONES CORRIENTES

Comprende las provisiones de naturaleza corriente. Una provisión es un pasivo en el que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes provisiones corrientes:

- (a) Por garantías.
- (b) Por desmantelamiento.
- (c) Por contratos onerosos.
- (d) Por reestructuraciones de negocios.
- (e) Por reembolsos a clientes.
- (f) Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios.
- (g) Otras.

Cabe destacar que las son cuentas correctoras de activo (cuentas de valuación), tales como el ‘deterioro acumulado del valor por incobrabilidad’ o el ‘deterioro acumulado por ajuste al valor neto realizable de inventarios’, no constituyen provisiones.

546 al 548 PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS

Se registra este pasivo cuando el cobro por los bienes se ha realizado antes de que se ceda el derecho de acceso a esos bienes. De forma similar, se reconoce el cobro anticipado como un pasivo, cuando dicho cobro por servicios se haya realizado antes de que se presten esos servicios. En ambos casos, se espera entregar o prestar los bienes o servicios luego de doce meses.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de los siguientes pasivos por ingresos diferidos corrientes:

- (a) Anticipos de clientes².
- (b) Subvenciones del Gobierno.
- (c) Otros.

² De acuerdo con el Ejemplo 51 del *Material de Formación sobre la NIF para las PYMES – Módulo 29 Impuesto a las Ganancias*, elaborado por el personal de educación de la Fundación IFRS, los ‘anticipos de clientes’ se consideran un pasivo por ingresos diferidos (Link para libre descarga del Módulo 29: http://www.ifrs.org/IFRS-for-SMEs/Documents/Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%20Modules/Updated%20Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%202014/29_Impuesto%20a%20las%20Ganancias_2013.pdf)

Las subvenciones del gobierno son ayuda gubernamental en forma de transferencias de recursos a una entidad a cambio del cumplimiento pasado o futuro de ciertas condiciones relacionadas con las actividades de operación de la entidad. Se excluyen aquellas formas de ayuda gubernamental a las que no cabe razonablemente asignar un valor, así como las transacciones con el gobierno que no pueden distinguirse de las demás operaciones normales de la entidad.

Ayudas gubernamentales son acciones realizadas por el sector público con el objeto de suministrar beneficios económicos específicos a una entidad o tipo de entidades, seleccionadas bajo ciertos criterios. No son ayudas gubernamentales, para los propósitos de estas casillas, los beneficios que se producen indirectamente sobre las entidades por actuaciones sobre las condiciones generales del comercio o la industria, tales como el suministro de infraestructura en áreas en desarrollo o la imposición de restricciones comerciales a los competidores.

Gobierno se refiere al gobierno en sí, a las agencias gubernamentales y organismos similares, ya sean locales, regionales, nacionales o internacionales.

Las subvenciones del gobierno, incluyendo las de carácter no monetario por su valor razonable, no deberán ser reconocidas hasta que no exista una razonable seguridad de que:

- (a) la entidad cumplirá con las condiciones ligadas a ellas; y
- (b) se recibirán las subvenciones.

Las subvenciones del gobierno se reconocerán en resultados sobre una base sistemática a lo largo de los periodos en los que la entidad reconozca como gasto los costos relacionados que la subvención pretende compensar.

Una subvención del gobierno a recibir en compensación por gastos o pérdidas ya incurridos, o bien con el propósito de prestar apoyo financiero inmediato a la entidad, sin costos posteriores relacionados, se reconocerá en el resultado del periodo en que se convierta en exigible.

Las subvenciones del gobierno relacionadas con activos, incluyendo las de carácter no monetario a valor razonable, deberán presentarse en el estado de situación financiera, bien reconociéndolas como partidas de ingresos diferidos, bien como deducciones del importe en libros de los activos con los que se relacionan.

549 y 550 OTROS PASIVOS CORRIENTES

Corresponde a otros pasivos que no pudieron ser clasificados dentro de los otros casilleros de pasivos corrientes. Entre otros, contiene a las transferencias a casa matriz y sucursales (del exterior).

551 TOTAL PASIVOS CORRIENTES

Comprende el saldo total de todos los pasivos corrientes de la entidad.

PASIVOS NO CORRIENTES

Todo pasivo que no cumple la definición de pasivo corriente.

553 al 562 CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES

Son obligaciones presentes originadas por compras, servicios contratados, préstamos recibidos o cualquier otro concepto, los cuales serán pagados a largo plazo. Comprende a las cuentas y documentos por pagar comerciales (proveedores), y otras cuentas y documentos por pagar.

553 al 556 Cuentas y documentos por pagar comerciales no corrientes

Comprende las cuentas y documentos por pagar con proveedores, de naturaleza no corriente (pasivos financieros no corrientes). Contempla los proveedores relacionados y no relacionados, de acuerdo con la normativa tributaria vigente, tanto locales como del exterior.

557 al 562 Otras cuentas y documentos por pagar no corrientes

Comprende otras cuentas por pagar, de naturaleza no corriente (pasivos financieros no corrientes), a: accionistas, socios, partícipes, beneficiarios u otros derechos representativos de capital, dividendos por pagar, otras relacionadas, y otras no relacionadas; clasificándolas en locales como del exterior.

563 al 566 OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS

Son los valores de las obligaciones no corrientes contraídas mediante la obtención de recursos provenientes de instituciones financieras, como bancos. Contempla las obligaciones con instituciones financieras relacionadas y no relacionadas, tanto locales como del exterior.

567 CRÉDITO A MUTUO

Valor de las obligaciones contraídas entre sociedades que no son instituciones financieras o entre una sociedad y una persona natural.

568 PORCIÓN NO CORRIENTE DE OBLIGACIONES EMITIDAS

Corresponde a la porción no corriente de los instrumentos financieros emitidos para la captación de financiación, con distintas condiciones en cuanto a vencimiento, periodicidad de los cupones, formas de emisión, etc.

569 y 570 OTROS PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

Son obligaciones contractuales de largo plazo que no pueden ser clasificados dentro de los otros casilleros. Incluye a los pasivos financieros complejos.

Deben declararse separadamente aquellos otros pasivos financieros que se midan a costo amortizado de aquellos que se miden a valor razonable.

571 PORCIÓN NO CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR PAGAR

Corresponde a la porción no corriente por pagar del valor presente de los pagos mínimos concretados en el contrato por arrendamiento financiero (casillero para el arrendatario: "quien utiliza el bien que le fue entregado por el arrendador"). Arrendamiento financiero corresponde a un contrato en el que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo.

572 PASIVO POR IMPUESTO A LA RENTA DIFERIDO

Pasivos por impuestos diferidos son las cantidades de impuestos sobre la renta a pagar en periodos futuros, relacionadas con las diferencias temporarias imponibles.

En los activos que se espera que afecten a las ganancias fiscales en la recuperación, surgirá una diferencia temporaria que se espera que incremente dichas ganancias en el futuro (es decir, una diferencia temporaria imponible) cuando el importe en libros del activo supere su base fiscal (por ejemplo, las ganancias por medición a valor razonable menos los costos de venta de los activos biológicos, que tributan cuando se éstos se vendan). Cuando el importe en libros del activo sea recuperado, los beneficios económicos que estén sujetos a imposición (parte del importe en libros de los dichos activos biológicos) superarán las deducciones fiscales futuras que estén disponibles (es decir, la base fiscal). En consecuencia, este efecto impositivo dará lugar a un pasivo por impuestos diferidos relacionado con los impuestos adicionales a pagar en periodos futuros.

En los pasivos que se espera que afecten a las ganancias fiscales en la liquidación, surgirá una diferencia temporaria que se espera que incremente dichas ganancias en el futuro cuando la base fiscal del pasivo supere su importe en libros. Si el préstamo se liquida por su importe en libros, surgirá una ganancia fiscal. En consecuencia, este efecto impositivo dará lugar a un pasivo por impuestos diferidos relacionado con los impuestos adicionales a pagar en periodos futuros.

573 al 575 PASIVOS NO CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

Comprende la porción no corriente de los beneficios a los empleados, que son todas las formas de contraprestación concedidas por una entidad a cambio de los servicios prestados por los empleados o por indemnizaciones por cese.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de los siguientes pasivos no corrientes:

- (a) Jubilación patronal.
- (b) Desahucio
- (c) Otros pasivos no corrientes por beneficios a empleados.

576 al 583 PROVISIONES NO CORRIENTES

Comprende las provisiones de naturaleza no corriente. Una provisión es un pasivo en el que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes provisiones no corrientes:

- (a) Por garantías.
- (b) Por desmantelamiento.
- (c) Por contratos onerosos.
- (d) Por reestructuraciones de negocios.
- (e) Por reembolsos a clientes.
- (f) Por litigios.
- (g) Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios.
- (h) Otras.

Sobre las provisiones por desmantelamiento

En el caso de que exista la obligación de desmantelar posteriormente un activo, a mejor estimación del importe requerido para cancelar la obligación se debe reconocer como provisión (pasivo) cuando se construye el activo o la planta. Dicho importe también debe ser incluido en el costo de la planta (activo) de acuerdo con las normas que abordan el registro contable de las propiedades, planta y equipo, y no en los resultados del periodo de construcción. El efecto de este hecho es un incremento en el costo del activo (es decir, el equipo) en la misma cuantía que se reconoce como provisión. El importe adicional sumado al costo del activo se reconocerá como depreciación durante la vida útil del activo. Por lo general, la depreciación de los equipos de fabricación se sumará al costo de los inventarios producidos. El costo de los inventarios producidos se reconocerá en los resultados cuando se reconozca el ingreso de actividades ordinarias relacionado. La obligación de desmantelar surge de la construcción del equipo.

Sobre las provisiones por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios

La técnica contable establece que un pasivo contingente es una obligación posible pero incierta o una obligación presente que no está reconocida porque no es probable que haya una transferencia de beneficios económicos o el importe de la obligación no se puede estimar de forma fiable.

Por consiguiente, las entidades no deben reconocer los pasivos contingentes en sus estados de situación financiera. No obstante, existe una excepción y es que la adquirente debe reconocer los pasivos contingentes de la adquirida al contabilizar la combinación de negocios. El razonamiento subyacente es que a pesar de no reconocerse en el estado de situación financiera de la adquirida, el pasivo contingente existe y afectará el importe que otro pague por el negocio, y ha sido adquirido como parte del negocio y, por lo tanto, debe reconocerse como si se lo hubiera adquirido de forma directa.

Un pasivo contingente que se asume en una combinación de negocios se reconoce en la fecha de adquisición solo si su valor razonable se puede medir con fiabilidad.

La adquirente reconocerá como pasivo un pasivo contingente asumido en una combinación de negocios en la fecha de la adquisición, incluso cuando no sea probable que la entidad tenga que transferir beneficios económicos para liquidar el pasivo contingente.

En otras palabras, los pasivos contingentes que no se reconocen en los registros de la adquirida sí podrán reconocerse en los registros de la adquirente como resultado de una combinación de negocios.

Cabe destacar que las son cuentas correctoras de activo (cuentas de valuación), tales como el ‘deterioro acumulado del valor por incobrabilidad’ o el ‘deterioro acumulado por ajuste al valor neto realizable de inventarios’, no constituyen provisiones.

584 al 586 PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS

Se registra este pasivo cuando el cobro por los bienes se ha realizado antes de que se ceda el derecho de acceso a esos bienes. De forma similar, se reconoce el cobro anticipado como un pasivo, cuando dicho cobro por servicios se haya realizado antes de que se presten esos servicios. En ambos casos, se espera entregar o prestar los bienes o servicios luego de doce meses.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de los siguientes pasivos por ingresos diferidos no corrientes:

- (a) Anticipos de clientes³.
- (b) Subvenciones del Gobierno.
- (c) Otros.

Las subvenciones del gobierno son ayuda gubernamental en forma de transferencias de recursos a una entidad a cambio del cumplimiento pasado o futuro de ciertas condiciones relacionadas con las actividades de operación de la entidad. Se excluyen aquellas formas de ayuda gubernamental a las que no cabe razonablemente asignar un valor, así como las transacciones con el gobierno que no pueden distinguirse de las demás operaciones normales de la entidad.

Ayudas gubernamentales son acciones realizadas por el sector público con el objeto de suministrar beneficios económicos específicos a una entidad o tipo de entidades, seleccionadas bajo ciertos criterios. No son ayudas gubernamentales, para los propósitos de estas casillas, los beneficios que se producen indirectamente sobre las entidades por actuaciones sobre las condiciones generales del comercio o la industria, tales como el suministro de infraestructura en áreas en desarrollo o la imposición de restricciones comerciales a los competidores.

Gobierno se refiere al gobierno en sí, a las agencias gubernamentales y organismos similares, ya sean locales, regionales, nacionales o internacionales.

³ De acuerdo con el Ejemplo 51 del *Material de Formación sobre la NIIF para las PYMES – Módulo 29 Impuesto a las Ganancias*, elaborado por el personal de educación de la Fundación IFRS, los ‘anticipos de clientes’ se consideran un pasivo por ingresos diferidos (Link para libre descarga del Módulo 29: http://www.ifrs.org/IFRS-for-SMEs/Documents/Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%20Modules/Updated%20Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%202014/29_Impuesto%20a%20las%20Ganancias_2013.pdf)

Las subvenciones del gobierno, incluyendo las de carácter no monetario por su valor razonable, no deberán ser reconocidas hasta que no exista una razonable seguridad de que:

- (a) la entidad cumplirá con las condiciones ligadas a ellas; y
- (b) se recibirán las subvenciones.

Las subvenciones del gobierno se reconocerán en resultados sobre una base sistemática a lo largo de los periodos en los que la entidad reconozca como gasto los costos relacionados que la subvención pretende compensar.

Una subvención del gobierno a recibir en compensación por gastos o pérdidas ya incurridos, o bien con el propósito de prestar apoyo financiero inmediato a la entidad, sin costos posteriores relacionados, se reconocerá en el resultado del periodo en que se convierta en exigible.

Las subvenciones del gobierno relacionadas con activos, incluyendo las de carácter no monetario a valor razonable, deberán presentarse en el estado de situación financiera, bien reconociéndolas como partidas de ingresos diferidos, bien como deducciones del importe en libros de los activos con los que se relacionan.

587 y 588 OTROS PASIVOS NO CORRIENTES

Corresponde a otros pasivos que no pudieron ser clasificados dentro de los otros casilleros de pasivos no corrientes. Entre otros, contiene a las transferencias a casa matriz y sucursales (del exterior).

589 TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES

Comprende el saldo total de todos los pasivos no corrientes.

599 TOTAL PASIVOS

Comprende el saldo total de todos los pasivos corrientes y no corrientes.

591 TOTAL DE INTERESES IMPLÍCITOS NO DEVENGADOS (FUTUROS GASTOS FINANCIEROS EN EL ESTADO DE RESULTADOS) POR ACUERDOS QUE CONSTITUYEN EFECTIVAMENTE UNA TRANSACCIÓN FINANCIERA O PAGO DIFERIDO (INFORMATIVO)

El interés implícito corresponde a las diferencias totalizadas entre los valores presentes de los pagos futuros y los valores nominales (valores futuros) de los pasivos financieros, en la fecha de declaración, cuando existen acuerdos que constituyen efectivamente una transacción de financiera o pago diferido.

Una transacción financiera (o pago diferido) puede tener lugar en relación a la compra de bienes o servicios, por ejemplo, si el pago se aplaza más allá de los términos comerciales normales, o se reciben créditos a una tasa de interés nula o que es más baja que la tasa de mercado.

Si el acuerdo constituye una transacción de financiación, la entidad medirá el pasivo financiero al valor presente de los pagos futuros descontados a una tasa de interés de mercado para un instrumento de deuda similar.

592 PASIVOS INCURRIDOS EN FIDEICOMISOS MERCANTILES O ENCARGOS FIDUCIARIOS DONDE EL CONTRIBUYENTE ES CONSTITUYENTE O APORTANTE (INFORMATIVO)

Comprende el valor total de los pasivos que han sido transferidos, y se han generado, en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante. El valor a registrar en este casillero corresponde al total de los saldos que tendrían dichos pasivos de acuerdo con la técnica contable, en la fecha de declaración, como si éstos nunca hubieran sido transferidos o aportados al fideicomiso.

PATRIMONIO

Patrimonio es la parte residual de los activos de la entidad, una vez deducidos todos sus pasivos.

601 CAPITAL SUSCRITO Y/O ASIGNADO

En este casillero debe declararse el capital suscrito y/o asignado de la entidad.

602 CAPITAL SUSCRITO NO PAGADO, ACCIONES EN TESORERÍA

En este casillero debe declararse el capital suscrito no pagado y las acciones en tesorería. Las acciones en tesorería son acciones emitidas por la propia entidad y readquiridas mediante compra o donación. No se muestran en el activo de la entidad.

603 APORTES DE SOCIOS, ACCIONISTAS, PARTÍCIPES, FUNDADORES, CONSTITUYENTES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL PARA FUTURA CAPITALIZACIÓN

En este casillero deben declararse todos los aportes para futuras capitalizaciones de la entidad.

604 al 606 RESERVAS

Comprende a la Reserva Legal, Reserva Facultativa, y otras reservas. La Reserva Legal es el valor que debe constituirse obligatoriamente por disposición de la Ley de Compañías o de la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero.

607 al 615 RESULTADOS ACUMULADOS

Comprende las siguientes cuentas patrimoniales:

- (a) Reserva de capital.
- (b) Reserva por donaciones.
- (c) Reserva de valuación (procedente de la aplicación de las NEC).
- (d) Superávit por revaluación de inversiones (procedentes de la aplicación de las NEC).
- (e) Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores.
- (f) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores.
- (g) Resultados Acumulados por Adopción por Primera Vez de las NIIF.
- (h) Utilidad del ejercicio.
- (i) Pérdida del ejercicio.

616 al 623 OTROS RESULTADOS INTEGRALES ACUMULADOS

Otros resultados integrales acumulados comprenden partidas de ingresos y gastos (incluyendo ajustes por reclasificación), de ejercicios fiscales anteriores y el actual, que no se han reconocido en el resultado del periodo tal como lo requieren o permiten ciertas normas contables.

Los componentes de otros resultados integrales acumulados incluyen:

- (a) cambios acumulados en el superávit de revaluación (para partidas de propiedades, planta y equipo, y activos intangibles, u otros activos que permitan el uso del modelo de revaluación en su medición posterior);
- (b) las ganancias y pérdidas acumuladas procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral;
- (c) ganancias y pérdidas acumuladas producidas por la conversión de los estados financieros de un negocio en el extranjero;
- (d) nuevas mediciones acumuladas de los planes de beneficios definidos (ganancias y pérdidas actuariales acumuladas);
- (e) la parte efectiva de las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura en una cobertura de flujos de efectivo y las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral;
- (f) para pasivos concretos designados como a valor razonable con cambios en resultados, el importe del cambio en el valor razonable que sea atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo;

- (g) los cambios en el valor temporal de las opciones al separar el valor intrínseco y el valor temporal de un contrato de opción y la designación como el instrumento de cobertura solo de los cambios en el valor intrínseco;
- (h) los cambios en el valor de los elementos a término de contratos a término al separar el elemento a término y el elemento al contado de un contrato a término y la designación como el instrumento de cobertura solo de los cambios en el elemento al contado, y los cambios en el valor del diferencial de la tasa de cambio de un instrumento financiero al excluirlo de la designación de ese instrumento financiero como el instrumento de cobertura.

698 TOTAL PATRIMONIO

Comprende el saldo total de todas las cuentas patrimoniales de la entidad.

699 TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO

Corresponde a la suma del total pasivo y del total patrimonio de la entidad.

624 DIVIDENDOS DECLARADOS (DISTRIBUIDOS) A FAVOR DE TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL EN EL EJERCICIO FISCAL (INFORMATIVO)

Corresponde a las dividendos declarados (utilidades distribuidas) a favor de titulares de derechos representativos de capital (por ejemplo: accionistas), dentro del ejercicio fiscal, pero que aún no han sido pagados (liquidados) en la fecha de declaración.

625 DIVIDENDOS PAGADOS (LIQUIDADOS) A TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL EN EL EJERCICIO FISCAL (INFORMATIVO)

Corresponde a las dividendos pagados (liquidados) a favor de titulares de derechos representativos de capital (por ejemplo: accionistas), dentro del ejercicio fiscal, indiferentemente de la fecha en que fueron declarados (distribuidos).

INGRESOS

Los ingresos son definidos como incrementos en los beneficios económicos, producidos a lo largo del periodo contable, en forma de entradas o incrementos de valor de los activos, o bien como disminuciones de los pasivos, que dan como resultado aumentos del patrimonio y no están relacionados con las aportaciones de los propietarios de la entidad. El concepto de ingreso comprende tanto los ingresos de actividades ordinarias como las ganancias.

6001 al 6018 INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

Los ingresos de actividades ordinarias propiamente dichos surgen en el curso de las actividades ordinarias de la entidad. El ingreso de actividades ordinarias es reconocido cuando es probable que

los beneficios económicos futuros fluyan a la entidad y estos beneficios puedan ser medidos con fiabilidad.

Comprende los ingresos por venta de bienes, por prestación de servicios, por prestación de servicios de construcción, los ingresos obtenidos bajo la modalidad de comisiones o similares (relaciones de agencia), y los procedentes de arrendamientos operativos. Estos ingresos forman parte de la utilidad (pérdida) operativa de la entidad.

6001 al 6004 Ventas netas locales de bienes

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes deben ser reconocidos y registrados en los estados financieros cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- (a) la entidad ha transferido al comprador los riesgos y ventajas, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes;
- (b) la entidad no conserva para sí ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- (c) el importe de los ingresos de actividades ordinarias puede medirse con fiabilidad;
- (d) es probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y
- (e) los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad.

El proceso de evaluación de cuándo una entidad ha transferido al comprador los riesgos y ventajas significativos que implica la propiedad requiere un examen de las circunstancias de la transacción. En la mayoría de los casos, la transferencia de los riesgos y ventajas de la propiedad coincidirá con la transferencia de la titularidad legal o el traspaso de la posesión al comprador. Éste es el caso en la mayor parte de las ventas al por menor. En otros casos, por el contrario, la transferencia de los riesgos y las ventajas de la propiedad tendrá lugar en un momento diferente del correspondiente a la transferencia de la titularidad legal o el traspaso de la posesión de los bienes.

De acuerdo con lo anterior, en consecuencia, el reconocimiento de ingresos por la venta de bienes no se condiciona, necesariamente, a la emisión de una factura de venta. Asimismo, ni los pagos a cuenta ni los anticipos recibidos de los clientes indican, forzosamente, el reconocimiento de ingresos por la venta de bienes.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por la venta de bienes diferenciando los que se encuentran gravados con tarifa 12% de IVA de los que no, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6005 al 6008 Prestaciones locales de servicios

Cuando el resultado de una transacción, que suponga la prestación de servicios, pueda ser estimado con fiabilidad, los ingresos de actividades ordinarias asociados con la operación deben reconocerse, considerando el grado de terminación de la prestación al final del periodo sobre el que se informa.

El resultado de una transacción puede ser estimado con fiabilidad cuando se cumplan todas y cada una de las siguientes condiciones:

- (a) el importe de los ingresos de actividades ordinarias pueda medirse con fiabilidad;
- (b) sea probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción;
- (c) el grado de realización de la transacción, al final del periodo sobre el que se informa, pueda ser medido con fiabilidad; y
- (d) los costos incurridos en la transacción, y los costos para completarla, puedan medirse con fiabilidad.

El reconocimiento de los ingresos de actividades ordinarias por referencia al grado de realización de una transacción se denomina habitualmente con el nombre de método del porcentaje de realización. Bajo este método, los ingresos de actividades ordinarias se reconocen en los periodos contables en los cuales tiene lugar la prestación del servicio. El reconocimiento de los ingresos de actividades ordinarias con esta base suministrará información útil sobre la medida de la actividad de servicio y su ejecución en un determinado periodo.

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán sólo cuando sea probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan a la entidad.

No obstante, cuando surge alguna incertidumbre sobre el grado de recuperabilidad de un saldo ya incluido entre los ingresos de actividades ordinarias, la cantidad incobrable o la cantidad respecto a la cual el cobro ha dejado de ser probable se procede a reconocer como un gasto, en lugar de ajustar el importe del ingreso originalmente reconocido.

Una entidad será, por lo general, capaz de hacer estimaciones fiables después de haber acordado, con las otras partes de la operación, los siguientes extremos:

- (a) los derechos exigibles por cada uno de los implicados, acerca del servicio que las partes han de suministrar o recibir;
- (b) la contrapartida del intercambio; y
- (c) la forma y plazos de pago.

Normalmente, es también necesario para la entidad disponer de un sistema presupuestario financiero y un sistema de información que sean efectivos. La entidad revisará y, si es necesario, modificará las estimaciones del ingreso de actividades ordinarias por recibir a medida que el servicio se va prestando. La necesidad de tales revisiones no indica, necesariamente, que el desenlace de la operación de prestación no pueda ser estimado con fiabilidad.

El grado de realización de una transacción puede determinarse mediante varios métodos. Cada entidad usa el método que mide con más fiabilidad los servicios ejecutados. Entre los métodos a emplear se encuentran, dependiendo de la naturaleza de la operación:

- (a) la inspección de los trabajos ejecutados;

- (b) la proporción que los servicios ejecutados hasta la fecha como porcentaje del total de servicios a prestar; o
- (c) la proporción que los costos incurridos hasta la fecha suponen sobre el costo total estimado de la operación, calculada de manera que sólo los costos que reflejen servicios ya ejecutados se incluyan entre los costos incurridos hasta la fecha, y sólo los costos que reflejan servicios ejecutados o por ejecutar se incluyan en la estimación de los costos totales de la operación.

De acuerdo con lo anterior, en consecuencia, el reconocimiento de ingresos por la prestación de servicios no se condiciona, necesariamente, a la emisión de una factura. Asimismo, ni los pagos a cuenta ni los anticipos recibidos de los clientes reflejan, forzosamente, el porcentaje del servicio prestado hasta la fecha.

A efectos prácticos, en el caso de que los servicios se presten a través de un número indeterminado de actos, a lo largo de un periodo de tiempo especificado, los ingresos de actividades ordinarias se podrán reconocer de forma lineal a lo largo del intervalo de tiempo citado, a menos que haya evidencia de que otro método representa mejor el porcentaje de realización en cada momento. Cuando un acto específico sea mucho más significativo que el resto de los actos, el reconocimiento de los ingresos de actividades ordinarias se pospondrá hasta que el mismo haya sido ejecutado.

Cuando el resultado de una transacción, que implique la prestación de servicios, no pueda ser estimado de forma fiable, los ingresos de actividades ordinarias correspondientes deben ser reconocidos como tales sólo en la cuantía de los gastos reconocidos que se consideren recuperables.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por la prestación de servicios diferenciando los que se encuentran gravados con tarifa 12% de IVA de los que no, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6009 al 6012 Exportaciones netas

Comprende las ventas de bienes y prestaciones de servicios al exterior. Cabe destacar que el reconocimiento de ingresos en las exportaciones netas sigue los mismos principios brindados anteriormente para las ventas locales de bienes y prestaciones locales de servicios.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por las exportaciones netas, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6013 y 6014 Por prestación de servicios de construcción

Cuando el resultado de un contrato de construcción puede ser estimado con suficiente fiabilidad, los ingresos de actividades ordinarias y los costos asociados con el mismo deben ser reconocidos como ingreso de actividades ordinarias y gastos respectivamente, con referencia al estado de realización de la actividad producida por el contrato al final del periodo sobre el que se informa.

Este método suministra información útil sobre la evolución de la actividad del contrato y el rendimiento derivado del mismo en cada periodo contable.

Bajo el método del porcentaje de realización, los ingresos de actividades ordinarias del contrato se reconocen como tales, en el resultado del periodo, a lo largo de los periodos contables en los que se lleve a cabo la ejecución del contrato. Los costos del contrato se reconocerán habitualmente como gastos en el resultado del periodo en el que se ejecute el trabajo con el que están relacionados.

El grado de realización de un contrato puede determinarse de muchas formas. La entidad utilizará el método que mida con mayor fiabilidad el trabajo ejecutado. Dependiendo de la naturaleza del contrato, los métodos pueden incluir: la proporción de los costos del contrato incurridos en el trabajo ya realizado hasta la fecha, en relación con los costos totales estimados para el contrato; la inspección de los trabajos ejecutados; o la proporción física del contrato total ya ejecutada. Cabe indicar que la facturación, los anticipos y los pagos recibidos del cliente, no reflejan, necesariamente, la proporción del trabajo ejecutado.

Cuando el desenlace de un contrato de construcción no pueda ser estimado con suficiente fiabilidad:

- (a) los ingresos de actividades ordinarias deben ser reconocidos sólo en la medida en que sea probable recuperar los costos incurridos por causa del contrato; y
- (b) los costos del contrato deben reconocerse como gastos del periodo en que se incurren.

Cualquier pérdida esperada por causa del contrato de construcción debe ser reconocida inmediatamente como un gasto.

El desenlace de un contrato de construcción podrá únicamente estimarse con fiabilidad si es probable que la entidad obtenga los beneficios económicos asociados con el mismo.

Ejemplos de circunstancias en las que la recuperabilidad de los costos del contrato incurridos puede no ser probable y en los que los costos del contrato pueden requerir reconocerse de inmediato como un gasto (y, por lo tanto, no es probable que se obtengan beneficios económicos), se dan en aquellos contratos donde:

- (a) No se puede forzar plenamente su cumplimiento, esto es, que su validez está seriamente cuestionada.
- (b) La terminación está sujeta al resultado de una sentencia o un acto legislativo pendiente.
- (c) Están implicadas propiedades que serán probablemente anuladas o expropiadas.
- (d) El cliente es incapaz de asumir sus obligaciones.
- (e) El contratista es incapaz de cumplir el contrato, o las obligaciones que se derivan del mismo.

En el caso de que una entidad constructora se encuentre en alguna de las circunstancias anteriormente mencionadas, deberá probar técnicamente ese hecho y, adicionalmente, deberá revelar detalladamente dicha circunstancia en las notas a los estados financieros.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por la prestación de servicios de construcción, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6015 y 6016 Obtenidos bajo la modalidad de comisiones o similares (relaciones de agencia)

Una entidad incluirá en los ingresos de actividades ordinarias solamente las entradas brutas de beneficios económicos recibidos y por recibir por parte de la entidad, por su cuenta propia.

Una entidad excluirá de los ingresos de actividades ordinarias todos los importes recibidos por cuenta de terceras partes tales como impuestos sobre las ventas, impuestos sobre productos o servicios o impuestos sobre el valor añadido. En una relación de agencia (es decir, de comisionista o similar), una entidad incluirá en los ingresos de actividades ordinarias solo el importe de su comisión. Los importes recibidos por cuenta del principal no son ingresos de actividades ordinarias de la entidad.

En una relación de agencia, las entradas brutas de beneficios económicos incluyen los importes recibidos por cuenta del principal. Sin embargo, sólo la parte de la entrada bruta que representa la comisión para el agente se incluye en los ingresos de actividades ordinarias del agente.

Determinar si una entidad actúa como principal o como agente (comisionista o similar) depende de distintos hechos y circunstancias y requiere de juicio profesional. Una entidad actúa como principal cuando está expuesta a los riesgos y ventajas significativos asociados con la venta de bienes o la prestación de servicios.

Entre las características que, solas o combinadas, indican que una entidad actúa como principal encontramos:

- (a) La entidad tiene la obligación fundamental de proporcionar bienes o servicios al cliente, o de cumplir con el pedido; por ejemplo haciéndose responsable de la aceptabilidad de los productos o servicios solicitados o comprados por el cliente.
- (b) La entidad asume el riesgo de inventario antes o después del pedido del cliente, tanto en el envío como en caso de devolución.
- (c) La entidad puede, a discreción, establecer los precios, tanto de manera directa como indirecta, por ejemplo, brindando bienes o servicios adicionales.
- (d) La entidad asume el riesgo de crédito del cliente.

Una entidad actúa como agente cuando no está expuesta a los riesgos y ventajas significativos asociados con la venta de bienes o la prestación de servicios. Se considera que una entidad actúa como agente cuando el monto de su ganancia es predeterminado, ya sea una comisión fija por transacción o un porcentaje establecido del monto facturado al cliente.

En consecuencia de lo anterior, el monto que un comisionista o similar podría facturar en su actividad económica no debe coincidir, necesariamente, con el monto reconocido como ingresos por comisiones para fines de la información contable-financiera.

Además de declarar el ingreso contable-financiero devengado en relación de agencia (comisionista o similar), la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6017 y 6018 Obtenidos por arrendamientos operativos

Un arrendamiento se clasificará como arrendamiento operativo si no transfiere sustancialmente todos los riesgos y las ventajas inherentes a la propiedad

Si un arrendamiento es un arrendamiento financiero u operativo depende de la esencia de la transacción y no de la forma del contrato. Ejemplos de situaciones que, individualmente o en combinación, normalmente no llevarían a clasificar un arrendamiento como operativo (sino como arrendamiento financiero), son:

- (a) El arrendamiento transfiere la propiedad del activo al arrendatario a la finalización de su plazo.
- (b) El arrendatario tiene la opción de comprar el activo a un precio que se espera sea lo suficientemente inferior al valor razonable, en el momento en que la opción sea ejercitable, para que al inicio del arrendamiento se prevea con razonable certeza que tal opción se ejercerá.
- (c) El plazo del arrendamiento es por la mayor parte de la vida económica del activo, incluso si no se transfiere la propiedad.
- (d) Al inicio del arrendamiento, el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento es al menos sustancialmente la totalidad del valor razonable del activo arrendado.
- (e) Los activos arrendados son de una naturaleza tan especializada que solo el arrendatario puede utilizarlos sin realizar modificaciones importantes.

Un arrendador presentará en su estado de situación financiera los activos sujetos a arrendamientos operativos de acuerdo con la naturaleza del activo.

Un arrendador reconocerá los ingresos por arrendamientos operativos (excluyendo los importes por servicios tales como seguros o mantenimiento) en los resultados sobre una base lineal a lo largo del plazo del arrendamiento, a menos que:

- (a) otra base sistemática sea representativa del patrón de tiempo de beneficios del arrendatario procedentes del activo arrendado, incluso si el cobro de los pagos no se realiza sobre esa base, o
- (b) los pagos al arrendador se estructuren para incrementarse en línea con la inflación general esperada (basada en índices o estadísticas publicadas) para compensar los incrementos del costo por inflación esperados del arrendador. Si los pagos al arrendador varían de acuerdo con factores distintos de la inflación, la condición (b) no se cumplirá.

Un arrendador reconocerá como un gasto los costos, incluyendo la depreciación, incurridos en la obtención de ingresos por arrendamiento. La política de depreciación de los activos depreciables arrendados será coherente con la política normal de depreciación del arrendador para activos similares.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por arrendamientos operativos, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6019 al 6094 OTROS INGRESOS

Comprende los ingresos por regalías, dividendos, por mediciones a valor razonable, ganancias por ventas de activos, ganancias netas por reversiones de deterioro en el valor, ganancias netas por reversiones de provisiones, ganancias netas por reversiones de pasivos por beneficios a los empleados, por reembolsos de compañías aseguradoras, entre otros. Estos otros ingresos aún forman parte de la utilidad (pérdida) operativa de la entidad.

6019 al 6026 Por regalías y otras cesiones de derechos, y por Dividendos

En el caso de las regalías y los dividendos, siempre que se cumplan los principios generales para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias, los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán de la siguiente manera:

Regalías: según una base de acumulación de acuerdo con la esencia del acuerdo correspondiente.

Dividendos: cuando se establezca el derecho del accionista a recibir el pago.

Cabe destacar que un 'ingreso por dividendos' se registrará en resultados cuando la entidad mida sus inversiones bajo el modelo de costo o de valor razonable, según lo requerido por la técnica contable. Cuando la entidad mida sus inversiones bajo el método de la participación (valor patrimonial proporcional), la entidad no debería reconocer un 'ingreso por dividendos' por separado, más bien, bajo el método de la participación, el derecho del accionista a recibir el pago por dividendos (ingreso por dividendos) representa el débito (aumento) de una cuenta por cobrar y un crédito (disminución) de la cuenta de activo de la inversión.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por regalías (y otras cesiones de derechos) y por dividendos, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dichos conceptos.

6027 y 6032 Ganancias netas por mediciones de activos biológicos a su valor razonable menos los costos de venta, y por medición de propiedades de inversión e instrumentos financieros a su valor razonable

Corresponde a las ganancias netas (ganancias menos pérdidas, y ganancias > pérdidas) por mediciones de activos biológicos a su valor razonable menos los costos de venta, y por medición de propiedades de inversión e instrumentos financieros a su valor razonable, de acuerdo con la política contable elegida por la entidad y de conformidad con el marco normativo contable requerido para ésta.

El valor razonable se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición.

Cabe destacar que la definición de valor razonable enfatiza que el valor razonable es una medición basada en el mercado, no una medición específica de una entidad. Al medir el valor razonable, una entidad utiliza los supuestos que los participantes del mercado utilizarían al fijar el precio del activo o pasivo en condiciones de mercado presentes, incluyendo supuestos sobre el riesgo.

En consecuencia, la intención de una entidad de mantener un activo o liquidar o satisfacer de otra forma un pasivo no es relevante al medir el valor razonable.

Técnicas de valoración

Una entidad utilizará las técnicas de valoración que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

El objetivo de utilizar una técnica de valoración es estimar el precio al que tendría lugar una transacción ordenada de venta del activo o de transferencia del pasivo entre participantes del mercado en la fecha de la medición en las condiciones de mercado presentes. Tres técnicas de valoración ampliamente utilizadas son el enfoque de mercado, el enfoque del costo y el enfoque del ingreso. Una entidad utilizará técnicas de valoración congruentes con uno o más de esos enfoques para medir el valor razonable.

El enfoque del costo es una técnica de valoración que refleja el importe que se requeriría en el momento presente para sustituir la capacidad de servicio de un activo (a menudo conocido como costo de reposición corriente).

El enfoque del ingreso es una técnica de valoración que convierte importes futuros (por ejemplo, flujos de efectivo o ingresos y gastos) en un importe presente único (es decir, descontado). La medición del valor razonable se determina sobre la base del valor indicado por las expectativas de mercado presentes sobre esos importes futuros.

El enfoque de mercado es una técnica de valoración que utiliza los precios y otra información relevante generada por transacciones de mercado que involucran activos, pasivos o un grupo de activos y pasivos idénticos o comparables (es decir, similares), tales como un negocio.

En algunos casos será adecuada una sola técnica de valoración (por ejemplo, al evaluar un activo o un pasivo utilizando precios cotizados en un mercado activo para activos o pasivos idénticos). En otros casos, serán adecuadas técnicas de valoración múltiples (por ejemplo, ese puede ser el caso al evaluar una unidad generadora de efectivo). Si se utilizan técnicas de valoración múltiples para medir el valor razonable, los resultados (es decir, los indicios respectivos del valor razonable) se evaluarán considerando la razonabilidad del rango de valores señalados por esos resultados. Una medición del valor razonable es el punto dentro de ese rango que es el más representativo del valor razonable dadas las circunstancias.

Si el precio de transacción es el valor razonable en el reconocimiento inicial, y si para medir el valor razonable en periodos posteriores se utilizará una técnica de valoración que utiliza datos de entrada no observables, la técnica de valoración se ajustará de forma tal que en el reconocimiento inicial el resultado de la técnica de valoración iguale al precio de transacción. El ajuste asegurará que la técnica de valoración refleja las condiciones de mercado presentes y ayudará a una entidad a determinar si es necesario realizar un ajuste a la técnica de valoración (por ejemplo, puede haber una característica del activo o del pasivo no captada por la técnica de valoración).

Después del reconocimiento inicial, al medir el valor razonable utilizando una técnica o técnicas de valoración que utilicen datos de entrada no observables, una entidad asegurará que esas técnicas de valoración reflejan datos de mercado observables (por ejemplo, el precio de un activo o pasivo similar) en la fecha de la medición.

Las técnicas de valoración utilizadas para medir el valor razonable se aplicarán de forma congruente. Sin embargo, un cambio en una técnica de valoración o su aplicación (por ejemplo, un cambio en su ponderación cuando se utilizan técnicas de valoración múltiples o un cambio en un ajuste aplicado a una técnica de valoración) es adecuado si el cambio da lugar a una medición que iguale o sea más representativa del valor razonable en esas circunstancias. Ese puede ser el caso si, por ejemplo, cualquiera de los sucesos siguientes tiene lugar:

- (a) desarrollo de nuevos mercados;
- (b) pasa a estar disponible nueva información;
- (c) deja de estar disponible información anteriormente utilizada;
- (d) mejora de técnicas de valoración; o
- (e) cambio en las condiciones de mercado.

Las revisiones procedentes de un cambio en la técnica de valoración o en su aplicación se contabilizarán como un cambio en una estimación contable.

Jerarquía del valor razonable

Para incrementar la coherencia y comparabilidad de las mediciones del valor razonable e información a revelar relacionada, se establece una jerarquía del valor razonable que clasifica en tres niveles los datos de entrada de técnicas de valoración utilizadas para medir el valor razonable.

La jerarquía del valor razonable concede la prioridad más alta a los precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos y pasivos idénticos (datos de entrada de Nivel 1) y la prioridad más baja a los datos de entrada no observables (datos de entrada de Nivel de 3).

Los datos de entrada de Nivel 1 son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad puede acceder en la fecha de la medición. Los datos de entrada de Nivel 2 son distintos de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente. Los datos de entrada de Nivel 3 son datos de entrada no observables para el activo o pasivo.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por las ganancias netas por las mediciones a valor razonable, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

Sobre el valor razonable menos costos de venta de los activos biológicos

Un activo biológico es un animal vivo o una planta. La actividad agrícola es la gestión, por parte de una entidad, de la transformación y recolección de activos biológicos, para destinarlos a la venta, para convertirlos en productos agrícolas o en otros activos biológicos adicionales. Un producto agrícola es el producto ya recolectado, procedente de los activos biológicos de la entidad.

Una entidad reconocerá un activo biológico o un producto agrícola cuando, y sólo cuando: a) la entidad controle el activo como resultado de sucesos pasados; b) sea probable que fluyan a la entidad beneficios económicos futuros asociados con el activo; y c) el valor razonable o el costo del activo puedan ser medidos de forma fiable (es decir, que no resulte “impracticable”).

Una entidad medirá un activo biológico en el momento del reconocimiento inicial, y en cada fecha sobre la que se informe, a su valor razonable menos los costos de venta. Se presume que el valor razonable de un activo biológico puede medirse de forma fiable. Los cambios en el valor razonable menos los costos de venta se reconocerán en resultados.

Es importante resaltar que la NIC 41 no incluye especificaciones sobre el tratamiento de gastos posteriores en la actividad agrícola (por ejemplo, costos de alimentación, servicios de veterinaria, sembrado, desmalezado, riego, fertilización, cosecha y faena). Por consiguiente, las entidades pueden optar por capitalizar (“activar”) dichos costos. En la práctica, muchas entidades reconocen estos costos como gasto en el periodo en que se incurre en ellos -es decir, registran los costos como “costos de producción” en el estado de resultados.

Los productos agrícolas cosechados o recolectados que procedan de activos biológicos de una entidad se medirán a su valor razonable menos los costos de venta en el punto de cosecha o recolección. Esta medición será el costo a esa fecha, cuando se aplique la NIC 2: Inventarios, u otra NIIF que sea de aplicación.

Cuando el valor razonable menos los costos de venta en la fecha de cosecha o recolección difiera de la valoración previa a la cosecha (es decir, el valor razonable menos los costos de venta que se reconoció en las cuentas), la entidad reconocerá las ganancias o pérdidas en el valor razonable, en los resultados del periodo.

En algunas circunstancias, el valor razonable puede ser fácilmente determinable, sin que resulte impracticable aun cuando no haya disponibles precios o valores determinados por el mercado para un activo biológico en su condición actual. Una entidad considerará si el valor presente de los flujos de efectivo netos esperados procedentes del activo descontados a una tasa corriente de mercado da lugar a una medición fiable del valor razonable.

Se presume que el valor razonable de un activo biológico puede medirse de forma fiable. No obstante, esa presunción puede ser refutada, sólo en el momento del reconocimiento inicial, en el caso de los activos biológicos para los que no estén disponibles precios cotizados de mercado, y para los cuales se haya determinado claramente que no son fiables otras mediciones alternativas del valor razonable. La entidad medirá los activos biológicos cuyo valor razonable no sea fácilmente determinable (es decir, resulte “impracticable”), al costo menos cualquier depreciación acumulada y cualquier pérdida por deterioro del valor acumulada, considerando los principios establecidos en las normas de inventarios y propiedades, planta y equipo. La medición mediante el modelo de costo histórico consiste, básicamente, en capitalizar (“activar”) todos los costos directamente atribuibles al activo, hasta que el mismo se encuentre listo para su uso o venta. Una vez que el valor razonable de estos activos biológicos pase a medirse fiablemente, la entidad debe medirlos a su valor razonable menos los costos de venta.

Para los activos biológicos cuyo valor razonable no puede ser medido con fiabilidad, la entidad deberá revelar en notas a los estados financieros una explicación de la razón por la cual no puede medirse con fiabilidad el valor razonable, entre otras cosas.

En conclusión, las empresas que gestionan diversos tipos de activos biológicos, deben evaluar primero la aplicabilidad del modelo de valor razonable menos los costos de venta, y no aplicar directamente el modelo de costo histórico para el registro y medición de estos activos.

6033 y 6034 Ganancias netas por diferencias de cambios

Corresponde a las ganancias netas (ganancias menos pérdidas, y ganancias > pérdidas) por mediciones de diferencias de cambio.

Diferencia de cambio es la que surge al convertir un determinado número de unidades de una moneda a otra moneda, utilizando tasas de cambio diferentes. Tasa de cambio es la relación de cambio entre dos monedas.

Al preparar los estados financieros, cada entidad —ya sea una entidad aislada, una entidad con negocios en el extranjero (tal como una controladora) o un negocio en el extranjero (tal como una subsidiaria o sucursal) —determinará su moneda funcional. La entidad convertirá las partidas en moneda extranjera a la moneda funcional, e informará de los efectos de esta conversión.

Moneda extranjera (o divisa) es cualquier otra distinta de la moneda funcional de la entidad.

Moneda funcional es la moneda del entorno económico principal en el que opera la entidad.

El entorno económico principal en el que opera la entidad es, normalmente, aquél en el que ésta genera y emplea el efectivo. Para determinar su moneda funcional, la entidad considerará los siguientes factores:

- (a) La moneda:
 - (i) que influya fundamentalmente en los precios de venta de los bienes y servicios (con frecuencia será la moneda en la cual se denominen y liquiden los precios de venta de sus bienes y servicios); y
 - (ii) del país cuyas fuerzas competitivas y regulaciones determinen fundamentalmente los precios de venta de sus bienes y servicios.
- (b) La moneda que influya fundamentalmente en los costos de la mano de obra, de los materiales y de otros costos de producir los bienes o suministrar los servicios (con frecuencia será la moneda en la cual se denominen y liquiden tales costos).

Los siguientes factores también pueden suministrar evidencia acerca de la moneda funcional de una entidad:

- (a) la moneda en la cual se generan los fondos de las actividades de financiación (esto es, la que corresponde a los instrumentos de deuda y patrimonio emitidos).
- (b) la moneda en que se mantienen los importes cobrados por las actividades de operación.

Toda transacción en moneda extranjera se registrará, en el momento de su reconocimiento inicial, utilizando la moneda funcional, mediante la aplicación al importe en moneda extranjera, de la tasa de cambio de contado a la fecha de la transacción entre la moneda funcional y la moneda extranjera.

Tasa de cambio de contado es la tasa de cambio utilizado en las transacciones con entrega inmediata.

Al final de cada periodo sobre el que se informa:

- (a) las partidas monetarias en moneda extranjera se convertirán utilizando la tasa de cambio de cierre;
- (b) las partidas no monetarias en moneda extranjera, que se midan en términos de costo histórico, se convertirán utilizando la tasa de cambio en la fecha de la transacción; y
- (c) las partidas no monetarias que se midan al valor razonable en una moneda extranjera, se convertirán utilizando las tasas de cambio de la fecha en que se mide este valor razonable

Partidas monetarias son unidades monetarias mantenidas en efectivo, así como activos y pasivos que se van a recibir o pagar, mediante una cantidad fija o determinable de unidades monetarias.

Tasa de cambio de cierre es la tasa de cambio de contado existente al final del periodo sobre el que se informa.

Las diferencias de cambio que surjan al liquidar las partidas monetarias, o al convertir las partidas monetarias a tipos diferentes de los que se utilizaron para su reconocimiento inicial, ya se hayan producido durante el periodo o en estados financieros previos, se reconocerán en los resultados del periodo en el que aparezcan.

Cuando se reconozca en otro resultado integral una pérdida o ganancia derivada de una partida no monetaria, cualquier diferencia de cambio, incluida en esa pérdida o ganancia, también se reconocerá en otro resultado integral. Por el contrario, cuando la pérdida o ganancia, derivada de una partida no monetaria, sea reconocida en los resultados del periodo, cualquier diferencia de cambio, incluida en esta pérdida o ganancia, también se reconocerá en los resultados del periodo.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por las ganancias netas por las diferencias de cambio, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6035 y 6036 Utilidad en venta de propiedades, planta y equipo

Corresponde a la utilidad contable obtenida en la venta de propiedades planta y equipo. La utilidad contable se produce cuando la contraprestación recibida es mayor al valor (neto) en libros de las propiedades, planta y equipo vendidos.

Además de declarar dicha utilidad contable, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6037 y 6038 Utilidad en la enajenación de derechos representativos de capital

Corresponde a la utilidad contable obtenida en la venta enajenación de derechos representativos de capital. La utilidad contable se produce cuando la contraprestación recibida es mayor al valor (neto) en libros de los derechos representativos de capital (por ejemplo: acciones).

Además de declarar dicha utilidad contable, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6039 y 6040 Ingresos devengados por subvenciones del gobierno y otras ayudas gubernamentales

Las subvenciones del gobierno son ayuda gubernamental en forma de transferencias de recursos a una entidad a cambio del cumplimiento pasado o futuro de ciertas condiciones relacionadas con las actividades de operación de la entidad. Se excluyen aquellas formas de ayuda gubernamental a las que no cabe razonablemente asignar un valor, así como las transacciones con el gobierno que no pueden distinguirse de las demás operaciones normales de la entidad.

Ayudas gubernamentales son acciones realizadas por el sector público con el objeto de suministrar beneficios económicos específicos a una entidad o tipo de entidades, seleccionadas bajo ciertos criterios. No son ayudas gubernamentales, para los propósitos de estas casillas, los beneficios que se producen indirectamente sobre las entidades por actuaciones sobre las condiciones generales del comercio o la industria, tales como el suministro de infraestructura en áreas en desarrollo o la imposición de restricciones comerciales a los competidores.

Gobierno se refiere al gobierno en sí, a las agencias gubernamentales y organismos similares, ya sean locales, regionales, nacionales o internacionales.

Las subvenciones del gobierno, incluyendo las de carácter no monetario por su valor razonable, no deberán ser reconocidas hasta que no exista una razonable seguridad de que:

- (a) la entidad cumplirá con las condiciones ligadas a ellas; y
- (b) se recibirán las subvenciones.

Las subvenciones del gobierno se reconocerán en resultados sobre una base sistemática a lo largo de los periodos en los que la entidad reconozca como gasto los costos relacionados que la subvención pretende compensar.

Una subvención del gobierno a recibir en compensación por gastos o pérdidas ya incurridos, o bien con el propósito de prestar apoyo financiero inmediato a la entidad, sin costos posteriores relacionados, se reconocerá en el resultado del periodo en que se convierta en exigible.

Las subvenciones del gobierno relacionadas con activos, incluyendo las de carácter no monetario a valor razonable, deberán presentarse en el estado de situación financiera, bien reconociéndolas como partidas de ingresos diferidos, bien como deducciones del importe en libros de los activos con los que se relacionan.

Además de declarar el ingreso contable-financiero por las subvenciones del gobierno, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6041 al 6060 Ganancias netas por reversiones de deterioro en el valor

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes ganancias netas por reversiones de deterioro en el valor:

- (a) De activos financieros (reversión de provisiones para créditos incobrables).
- (b) De inventarios.
- (c) De activos no corrientes mantenidos para la venta.
- (d) De activos biológicos.
- (e) De propiedades, planta y equipo.
- (f) De activos intangibles.
- (g) De propiedades de inversión.
- (h) De activos de exploración y evaluación de recursos minerales.
- (i) De inversiones no corrientes.
- (j) Otras.

Reversión del deterioro del valor de activos financieros

Una entidad evaluará al final de cada periodo de presentación si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos medidos al costo amortizado esté deteriorado.

Cuando exista evidencia objetiva de que se ha incurrido en una pérdida por deterioro del valor de activos financieros medidos al costo amortizado, el importe de la pérdida se medirá como la diferencia entre el importe en libros del activo y la mejor estimación (que necesariamente tendrá que ser una aproximación) del importe (que podría ser cero) que la entidad recibiría por el activo. El importe en libros del activo se reducirá directamente, o mediante una cuenta correctora. El importe de la pérdida se reconocerá en el resultado del periodo.

Si, en periodos posteriores, el importe de la pérdida por deterioro del valor disminuyese y la disminución pudiera ser objetivamente relacionada con un evento posterior al reconocimiento del deterioro (tal como una mejora en la calificación crediticia del deudor), la pérdida por deterioro reconocida previamente será revertida, ya sea directamente o mediante el ajuste de la cuenta correctora que se haya utilizado. La reversión no dará lugar a un importe en libros del activo financiero que exceda al costo amortizado que habría sido determinado si no se hubiese contabilizado la pérdida por deterioro del valor en la fecha de reversión. El importe de la reversión se reconocerá en el resultado del periodo.

Reversión del deterioro del valor de inventarios

El costo de los inventarios puede no ser recuperable en caso de que los mismos estén dañados, si han devenido parcial o totalmente obsoletos, o bien si sus precios de mercado han caído. Asimismo, el costo de los inventarios puede no ser recuperable si los costos estimados para su terminación o su venta han aumentado. La práctica de rebajar el saldo, hasta que el costo sea igual al valor neto realizable, es coherente con el punto de vista según el cual los activos no deben registrarse en libros por encima de los importes que se espera obtener a través de su venta o uso.

Valor neto realizable es el precio estimado de venta de un activo en el curso normal de la operación menos los costos estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo la venta.

Se realizará una nueva evaluación del valor neto realizable en cada periodo posterior. Cuando las circunstancias que previamente causaron la rebaja del inventario hayan dejado de existir, o cuando exista una clara evidencia de un incremento en el valor neto realizable como consecuencia de un cambio en las circunstancias económicas, se revertirá el importe de la misma (es decir, la reversión se limita al importe original de pérdida por deterioro), de manera que el nuevo valor contable sea el menor entre el costo y el valor neto realizable revisado. Esto ocurrirá, por ejemplo, cuando un artículo en existencia que se lleva al valor neto realizable porque ha bajado su precio de venta está todavía en inventario de un periodo posterior y su precio de venta se ha incrementado.

El importe de cualquier rebaja de valor, hasta alcanzar el valor neto realizable, así como todas las demás pérdidas en los inventarios, será reconocido en el periodo en que ocurra la rebaja o la pérdida. El importe de cualquier reversión de la rebaja de valor que resulte de un incremento en el valor neto realizable, se reconocerá como una reducción en el valor de los inventarios que hayan sido reconocidos como gasto en el periodo en que la recuperación del valor tenga lugar.

Reversión del deterioro del valor de otros activos (diferentes de activos financieros y de los inventarios)

Para otros activos (diferentes de activos financieros y de los inventarios) la pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo a su importe recuperable. Importe recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso.

La entidad evaluará, al final de cada periodo sobre el que se informa, si existe algún indicio de que la pérdida por deterioro del valor reconocida, en periodos anteriores, para un activo distinto de la plusvalía, ya no existe o podría haber disminuido. Si existiera tal indicio, la entidad estimará de nuevo el importe recuperable del activo.

Al evaluar si existen indicios de que la pérdida por deterioro del valor, reconocida en periodos anteriores para un activo distinto de la plusvalía, ya no existe o podría haber disminuido en su cuantía, la entidad considerará, como mínimo, los siguientes indicios:

Fuentes externas de información

- (a) Existen indicios observables de que el valor del activo ha aumentado significativamente durante el periodo.
- (b) Durante el periodo, han tenido, o van a tener lugar en un futuro inmediato, cambios significativos con un efecto favorable para la entidad, referentes al entorno legal, económico, tecnológico o de mercado en los que ésta opera, o bien en el mercado al cual va destinado el activo en cuestión.
- (c) Durante el periodo, las tasas de interés de mercado u otras tasas de mercado de rendimiento de inversiones, han experimentado decrementos que probablemente afecten a la tasa de descuento utilizada para calcular el valor en uso del activo, de forma que su importe recuperable haya aumentado de forma significativa.

Fuentes internas de información

- (d) Durante el periodo han tenido lugar, o se espera que tengan lugar en el futuro inmediato, cambios significativos en el alcance o manera en que se utiliza o se espera utilizar el activo, con efecto favorable para la entidad. Estos cambios incluyen los costos en los que se haya incurrido durante el periodo para mejorar o desarrollar el rendimiento del activo o reestructurar la operación a la que dicho activo pertenece.
- (e) Se dispone de evidencia procedente de informes internos que indica que el rendimiento económico del activo es, o va a ser, mejor que el esperado.

Se revertirá la pérdida por deterioro del valor reconocida en periodos anteriores para un activo, distinto de la plusvalía, si, y sólo si, se hubiese producido un cambio en las estimaciones utilizadas, para determinar el importe recuperable del mismo, desde que se reconoció la última pérdida por deterioro. Si este fuera el caso, se aumentará el importe en libros del activo hasta su importe recuperable. Ese incremento es una reversión de una pérdida por deterioro del valor.

El importe en libros de un activo, distinto de la plusvalía, incrementado tras la reversión de una pérdida por deterioro del valor, no excederá al importe en libros que podría haberse obtenido (neto de amortización o depreciación) si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para dicho activo en periodos anteriores.

La reversión de una pérdida por deterioro del valor en un activo, distinto de la plusvalía, se reconocerá inmediatamente en el resultado del periodo, a menos que el activo estuviera registrado según su importe revaluado, siguiendo otra norma (por ejemplo, el modelo de revaluación).

Cualquier reversión de la pérdida por deterioro del valor en un activo previamente revaluado, se tratará como un aumento por revaluación de acuerdo con esa otra norma.

Una pérdida por deterioro del valor reconocida en la plusvalía (goodwill) no se revertirá en los periodos posteriores.

Cabe aclarar que las pérdidas por deterioros del valor de los activos no son gastos por provisiones. Las provisiones son pasivos, no cuentas correctoras de activo (cuentas de valuación).

En general, además de declarar el ingreso contable-financiero por los diferentes tipos de ganancias netas por reversiones de deterioro en el valor, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dichos conceptos.

6061 al 6076 Ganancias netas por reversiones de provisiones

Una provisión es un pasivo en el que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento.

Un pasivo es una obligación presente de la entidad, surgida a raíz de sucesos pasados, al vencimiento de la cual, y para cancelarla, la entidad espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

La entidad reconocerá la provisión como un pasivo en el estado de situación financiera, y el importe de la provisión como un gasto, a menos que otra norma requiera que el costo se reconozca como parte del costo de un activo tal como inventarios o propiedades, planta y equipo.

Las provisiones deben ser objeto de revisión al final de cada periodo sobre el que se informa, y ajustadas consiguientemente para reflejar en cada momento la mejor estimación disponible. Cuando ya no sea probable que vayan a salir de la entidad recursos, que incorporen beneficios económicos, para satisfacer la obligación, la provisión debe ser objeto de reversión, reconociéndose generalmente una ganancia.

La provisión debe ser utilizada para cubrir únicamente los desembolsos para los que fue originalmente reconocida.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes ganancias netas por reversiones de provisiones:

- (a) Por garantías.
- (b) Por desmantelamientos.
- (c) Por contratos onerosos.
- (d) Por reestructuraciones de negocios.
- (e) Por reembolsos a clientes.
- (f) Por litigios.
- (g) Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios.
- (h) Otras.

Cabe aclarar que los gastos por provisiones no son pérdidas por deterioros del valor de los activos. Los deterioros del valor constituyen cuentas correctoras de activo (cuentas de valuación), no pasivos.

En general, además de declarar el ingreso contable-financiero por los diferentes tipos de ganancias netas por reversiones de provisiones, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dichos conceptos.

6077 al 6080 Ganancias netas por reversiones de pasivos por beneficios a los empleados

Los beneficios a los empleados son todas las formas de contraprestación concedidas por una entidad a cambio de los servicios prestados por los empleados o por indemnizaciones por cese.

Los beneficios a los empleados comprenden tanto los proporcionados a los trabajadores propiamente dichos, como a las personas que dependan de ellos, y pueden ser satisfechos mediante pagos (o suministrando bienes y servicios previamente comprometidos) hechos directamente a los empleados o a sus cónyuges, hijos u otras personas dependientes de aquéllos, o bien hechos a terceros, tales como compañías de seguros. Además, un empleado puede prestar sus servicios en la entidad a tiempo completo o a tiempo parcial, de forma permanente, ocasional o temporal. Para los propósitos de estas casillas, el término “empleados” incluye también a los administradores y al personal gerencial.

Una entidad reconocerá el costo de todos los beneficios a los empleados a los que éstos tengan derecho como resultado de servicios prestados a la entidad durante el periodo sobre el que se informa:

- (a) como un pasivo, después de deducir los importes que hayan sido pagados directamente a los empleados o como una contribución a un fondo de beneficios para los empleados, y
- (b) como un gasto, a menos que otra norma requiera que el costo se reconozca como parte del costo de un activo, (tal como inventarios o propiedades, planta y equipo).

Cuando ya no sea probable que vayan a salir de la entidad recursos, que incorporen beneficios económicos, para satisfacer alguna obligación por beneficios a los empleados, el pasivo correspondiente debe ser objeto de reversión, reconociéndose generalmente una ganancia.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes ganancias netas por reversiones de pasivos por beneficios a los empleados:

- (a) Jubilación patronal y desahucio.
- (b) Otros.

En general, además de declarar el ingreso contable-financiero por los diferentes tipos de ganancias netas por reversiones de pasivos por beneficios a los empleados, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dichos conceptos.

6081 al 6086 Rentas exentas provenientes de donaciones y aportaciones (para uso de instituciones de carácter privado sin fines de lucro)

Estas casillas son exclusivas para el llenado de instituciones privadas sin fines de lucro.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes rentas exentas, de acuerdo con la normativa tributaria vigente, provenientes de donaciones y aportaciones:

- (a) De recursos públicos.
- (b) De otras locales.
- (c) Del exterior.

6087 al 6090 Por reembolsos de seguros

Corresponde a los ingresos brutos devengados por reembolsos de seguros. La entidad deberá declarar por separado los ingresos brutos devengados por lucro cesante y otros. También deberá declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dichos conceptos.

6091 y 6092 Provenientes del exterior

Corresponde a los ingresos devengados que no pudieron ser clasificados en las casillas anteriores y que provienen del exterior. La entidad deberá declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6093 y 6094 Otros

Corresponde a los ingresos devengados que no pudieron ser clasificados en ninguna de las casillas anteriores. La entidad deberá declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por este concepto.

6095 al 6136 INGRESOS NO OPERACIONALES

Son los ingresos que no forman parte del cálculo de la utilidad operativa (es decir, son ingresos diferentes de los 'ingresos de actividades ordinarias' y 'otros ingresos'). Abarca a las ganancias por la aplicación del método de la participación (valor patrimonial proporcional), y los ingresos financieros (este último en el caso de entidades no financieras).

Cabe indicar que para una entidad financiera (por ejemplo: un banco), los ingresos financieros sí forman parte del cálculo de su utilidad operativa.

6095 al 6130 Ingresos financieros

Los ingresos financieros comprenden los siguientes conceptos:

Arrendamiento mercantil

También conocido como arrendamiento financiero. Un arrendamiento se clasificará como arrendamiento financiero si transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad.

Si un arrendamiento es un arrendamiento financiero u operativo depende de la esencia de la transacción y no de la forma del contrato. Ejemplos de situaciones que, individualmente o en combinación, normalmente llevarían a clasificar un arrendamiento como financiero son:

- (a) El arrendamiento transfiere la propiedad del activo al arrendatario a la finalización de su plazo.
- (b) El arrendatario tiene la opción de comprar el activo a un precio que se espera sea lo suficientemente inferior al valor razonable, en el momento en que la opción sea ejercitable, para que al inicio del arrendamiento se prevea con razonable certeza que tal opción se ejercerá.
- (c) El plazo del arrendamiento es por la mayor parte de la vida económica del activo, incluso si no se transfiere la propiedad.

- (d) Al inicio del arrendamiento, el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento es al menos sustancialmente la totalidad del valor razonable del activo arrendado.
- (e) Los activos arrendados son de una naturaleza tan especializada que solo el arrendatario puede utilizarlos sin realizar modificaciones importantes.

Un arrendador reconocerá en su estado de situación financiera los activos que mantengan en arrendamiento financiero y los presentarán como una partida por cobrar, por un importe igual al de la inversión neta en el arrendamiento.

El reconocimiento de los ingresos financieros se basará en un patrón que refleje una tasa de rendimiento periódica constante sobre la inversión financiera neta del arrendador en el arrendamiento financiero. Los pagos del arrendamiento relativos al periodo, excluidos los costos por servicios, se aplicarán contra la inversión bruta en el arrendamiento, para reducir tanto el principal como los ingresos financieros no ganados.

Costos de transacción (comisiones bancarias, honorarios, tasas, entre otros)

Los costos de transacción incluyen honorarios y comisiones, tasas, entre otros, cobrados.

Al aplicar el método del interés efectivo, una entidad amortizará generalmente cualquier comisión, puntos básicos de intereses pagados o recibidos, costos de transacción y otras primas o descuentos que estén incluidos en el cálculo de la tasa de interés efectiva, a lo largo de la vida esperada del instrumento.

Intereses con instituciones financieras e Intereses devengados con terceros

El interés se define al dinero que se obtiene por la cesión temporal de un capital.

La entidad deberá declarar por separado los intereses devengados a través de instituciones financieras y con otros terceros.

Una entidad reconocerá los ingresos por intereses utilizando el método del interés efectivo.

La interés efectivo es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto) con el importe neto en libros del activo financiero. Para calcular el interés efectivo, una entidad estimará los flujos de efectivo teniendo en cuenta todas las condiciones contractuales del instrumento financiero (por ejemplo, pagos anticipados, rescates y opciones de compra o similares), pero no tendrá en cuenta las pérdidas crediticias futuras. El cálculo incluirá todas las comisiones y puntos de interés pagados o recibidos por las partes del contrato, que integren la tasa de interés efectiva, así como los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento. Se presume que los flujos de efectivo y la vida esperada de un grupo de instrumentos financieros similares pueden ser estimados con fiabilidad.

Intereses implícitos devengados por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o cobro diferido

Corresponde a los intereses implícitos devengados como ingresos durante el ejercicio fiscal.

El interés implícito corresponde a las diferencias totalizadas entre los valores presentes de los cobros futuros y los valores nominales (valores futuros) de los activos financieros, en la fecha de declaración, cuando existen acuerdos que constituyen efectivamente una transacción de financiera o cobro diferido.

Una transacción financiera (o cobro diferido) puede tener lugar en relación a la venta de bienes o servicios, por ejemplo, si el cobro se aplaza más allá de los términos comerciales normales, o se otorgan créditos a una tasa de interés nula o que es más baja que la tasa de mercado. Si el acuerdo constituye una transacción de financiación, la entidad medirá el activo financiero al valor presente de los cobros futuros descontados a una tasa de interés de mercado para un instrumento similar.

El interés implícito se irá devengando como ingreso durante la vida del instrumento financiero.

Otros

Corresponde a otros ingresos financieros que no pudieron ser clasificados en las casillas anteriores.

En general, la entidad deberá de declarar los diferentes tipos de ingresos financieros indicados, diferenciando aquellos devengados con partes relacionadas y no relacionadas para fines fiscales, separando los locales y los del exterior. La entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dichos conceptos.

6131 al 6132 Ganancias por medición de inversiones en asociadas y negocios conjuntos al método de la participación (valor patrimonial proporcional)

El método de la participación (a veces denominado como valor patrimonial proporcional) es un método de contabilización según el cual la inversión se registra inicialmente al costo, y se ajusta posteriormente por los cambios posteriores a la adquisición en la parte del inversor de los activos netos de la participada. El resultado del periodo del inversor incluye su participación en el resultado del periodo de la participada, y en el otro resultado integral del inversor incluye su parte en el otro resultado integral de la participada.

De acuerdo con las NIIF, una entidad utiliza el método de la participación para contabilizar sus inversiones en asociadas o negocios conjuntos en sus estados financieros consolidados. Una entidad que no tiene subsidiarias también utilizará el método de la participación para contabilizar sus inversiones en asociadas o negocios conjuntos en sus estados financieros, aun cuando no se describan como estados financieros consolidados. Incluso ahora, el método de la participación puede ser aplicado a los estados financieros separados de una entidad.

Ciertos ajustes incrementales a la inversión por la aplicación del método de la participación se reconocen en resultados.

Además de declarar el ingreso financiero-contable por la aplicación del método de la participación, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6133 y 6134 Otros

Corresponde a otros ingresos no operacionales de la entidad que no pudieron ser clasificados en las casillas anteriores.

En caso de llenarse algún ingreso contable-financiero en esta casilla, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6135 y 6136 Ganancias netas procedentes de actividades discontinuadas

Una actividad discontinuada es un componente de la entidad del que se ha dispuesto, o ha sido clasificado como mantenido para la venta y:

- (a) representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto;
- (b) es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- (c) es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

En caso de llenarse algún ingreso contable-financiero en esta casilla, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dicho concepto.

6999 TOTAL INGRESOS

Comprende el saldo total de todos los ingresos de la entidad.

6140 VENTAS NETAS DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO (INFORMATIVO)

Corresponde al saldo total de las ventas netas de propiedades, planta y equipo durante el ejercicio fiscal.

6141 INGRESOS POR REEMBOLSO COMO INTERMEDIARIO (INFORMATIVO)

Corresponde al saldo total de los ingresos por reembolsos durante el ejercicio fiscal cuando la entidad actúa como intermediario.

6141 DIVIDENDOS DECLARADOS (DISTRIBUIDOS) A FAVOR DEL CONTRIBUYENTE EN EL EJERCICIO FISCAL (INFORMATIVO)

Corresponde a las dividendos declarados (utilidades distribuidas) a favor del contribuyente, dentro del ejercicio fiscal, pero que aún no han sido cobrados en la fecha de declaración.

6142 DIVIDENDOS COBRADOS (RECAUDADOS) POR EL CONTRIBUYENTE EN EL EJERCICIO FISCAL (INFORMATIVO)

Corresponde a los dividendos cobrados por el contribuyente, dentro del ejercicio fiscal, indiferentemente de la fecha en que fueron declarados (distribuidos).

6143 DIVIDENDOS COBRADOS (RECAUDADOS) POR EL CONTRIBUYENTE EN EL EJERCICIO FISCAL (INFORMATIVO)

Corresponde a los dividendos cobrados por el contribuyente, dentro del ejercicio fiscal, indiferentemente de la fecha en que fueron declarados (distribuidos).

6144 y 6145 INGRESOS OBTENIDOS POR LAS ORGANIZACIONES PREVISTAS EN LA LEY DE ECONOMÍA POPULAR Y SOLIDARIA (INFORMATIVO)

Corresponde a la declaración de las utilidades y excedentes de las organizaciones previstas en la Ley de Economía Popular y Solidaria.

6146 y 6147 MONTO TOTAL FACTURADO POR COMISIONISTAS Y SIMILARES (RELACIONES DE AGENCIA) (INFORMATIVO)

Comprende los montos facturados tanto por el valor bruto de los bienes o servicios vendidos en calidad de comisionista, como los montos facturados por el porcentaje de comisión propiamente dicho.

De acuerdo con la técnica contable, el ingreso de actividades ordinarias de un comisionista (o similar) sólo debe comprender su porcentaje de comisión (no el valor bruto de los bienes o servicios vendidos), puesto que el comisionista es tan sólo un intermediario (relación de agencia), es decir, no se trata de un comerciante o fabricante, sino de un prestador de servicios.

6148 INGRESOS GENERADOS POR COMPAÑÍAS DE TRANSPORTE INTERNACIONAL POR SUS OPERACIONES HABITUALES DE TRANSPORTE (INFORMATIVO)

Comprende el saldo total de los ingresos generados por compañías de transporte internacional (por sus operaciones habituales de transporte).

6149 INGRESOS GENERADOS EN FIDEICOMISOS MERCANTILES O ENCARGOS FIDUCIARIOS DONDE EL CONTRIBUYENTE ES CONSTITUYENTE O APORTANTE (INFORMATIVO)

Comprende el saldo total de los ingresos generados durante el ejercicio fiscal declarado en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios, donde el contribuyente es constituyente o aportante.

6150 INGRESOS NO OBJETO DE IMPUESTO A LA RENTA

Comprende el saldo total de los ingresos que sean definidos como ‘no objeto de impuesto a la renta’, de acuerdo con la normativa tributaria vigente.

GASTOS

Gastos son los decrementos en los beneficios económicos, producidos a lo largo del periodo contable, en forma de salidas o disminuciones del valor de los activos, o bien por la generación o aumento de los pasivos que dan como resultado decrementos en el patrimonio, y no están relacionados con las distribuciones realizadas a los propietarios de este patrimonio. La definición de gastos incluye tanto las pérdidas como los gastos que surgen en las actividades ordinarias de la entidad. Entre los gastos de la actividad ordinaria se encuentran, por ejemplo, el **costo de las ventas**, los **salarios** y la **depreciación**. Usualmente, los gastos toman la forma de una salida o depreciación de activos, tales como efectivo y otras partidas equivalentes al efectivo, inventarios o propiedades, planta y equipo. Son pérdidas otras partidas que, cumpliendo la definición de gastos, pueden o no surgir de las actividades ordinarias de la entidad. Las pérdidas representan decrementos en los beneficios económicos y, como tales, no son diferentes en su naturaleza de cualquier otro gasto.

7001 al 7039 COSTO DE VENTAS

Corresponde al valor de los inventarios vendidos durante el ejercicio fiscal declarado.

Para este efecto, las entidades deberán declarar los siguientes movimientos:

- (a) Inventario inicial de bienes no producidos por el sujeto pasivo.
- (b) Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo.
- (c) Importaciones de bienes no producidos por el sujeto pasivo.
- (d) (-) Inventario final de bienes no producidos por el sujeto pasivo.
- (e) Inventario inicial de materia prima.
- (f) Compras netas locales de materia prima.
- (g) Importaciones de materia prima.
- (h) (-) Inventario final de materia prima.
- (i) Inventario inicial de productos en proceso.
- (j) (-) Inventario final de productos en proceso.
- (k) Inventario inicial productos terminados.
- (l) (-) Inventario final de productos terminados.

(m) (+ / -) Ajustes.

Cuando los inventarios sean vendidos, el importe en libros de los mismos se reconocerá como gasto (costo de ventas) del periodo en el que se reconozcan los correspondientes ingresos de operación.

Adicionalmente, la entidad deberá declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta generado por los movimientos del costo de ventas.

7040 al 7063 GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

Los beneficios a los empleados son todas las formas de contraprestación concedidas por una entidad a cambio de los servicios prestados por los empleados o por indemnizaciones por cese.

Los beneficios a los empleados comprenden tanto los proporcionados a los trabajadores propiamente dichos, como a las personas que dependen de ellos, y pueden ser satisfechos mediante pagos (o suministrando bienes y servicios previamente comprometidos) hechos directamente a los empleados o a sus cónyuges, hijos u otras personas dependientes de aquéllos, o bien hechos a terceros, tales como compañías de seguros. Además, un empleado puede prestar sus servicios en la entidad a tiempo completo o a tiempo parcial, de forma permanente, ocasional o temporal. Para los propósitos de estas casillas, el término “empleados” incluye también a los administradores y al personal gerencial.

Una entidad reconocerá el costo de todos los beneficios a los empleados a los que éstos tengan derecho como resultado de servicios prestados a la entidad durante el periodo sobre el que se informa:

- (a) como un pasivo, después de deducir los importes que hayan sido pagados directamente a los empleados o como una contribución a un fondo de beneficios para los empleados, y
- (b) como un gasto, a menos que otra norma requiera que el costo se reconozca como parte del costo de un activo, (tal como inventarios o propiedades, planta y equipo).

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de los siguientes gastos por beneficios a los empleados:

- (a) Sueldos, salarios y demás remuneraciones que constituyen materia gravada del IESS.
- (b) Beneficios sociales, indemnizaciones y otras remuneraciones que no constituyen materia gravada del IESS.
- (c) Aporte a la seguridad social (incluye fondo de reserva).
- (d) Honorarios profesionales y dietas.
- (e) Honorarios y otros pagos a no residentes por servicios ocasionales.
- (f) Jubilación patronal.
- (g) Desahucio.

(h)Otros.

En general, además de declarar el ingreso contable-financiero por los diferentes tipos de ganancias netas por reversiones de pasivos por beneficios a los empleados, la entidad deberá también declarar cualquier ingreso exento (o no sujeto) de impuesto a la renta por dichos conceptos.

Sobre la Jubilación patronal y desahucio

Ciertos beneficios a los empleados (como puede ser la jubilación patronal y el desahucio) requieren que la entidad determine la cuantía de los beneficios que resulta atribuible al periodo corriente y a los anteriores y realice estimaciones (suposiciones actuariales) sobre variables demográficas (tales como rotación de los empleados y mortalidad) y financieras (tales como incrementos futuros en los salarios y en los costos de asistencia médica) que influyen en el costo de los beneficios. Las suposiciones actuariales no deberán estar sesgadas (ni imprudentes ni excesivamente conservadoras) y deberán ser mutuamente compatibles y seleccionarse para alcanzar la mejor estimación de los flujos de efectivo futuros.

Una entidad medirá su obligación por beneficios definidos sobre la base de un valor presente descontado. La entidad medirá la tasa usada para descontar los pagos futuros por referencia a las tasas de mercado que a la fecha sobre la que se informa tengan los bonos corporativos de alta calidad. En los países donde no exista un mercado amplio para estos títulos, se utilizarán las tasas de mercado (a la fecha sobre la que se informa) de los bonos emitidos por el gobierno. La moneda y el plazo de los bonos corporativos o gubernamentales deberán ser coherentes con la moneda y el periodo estimado para los pagos futuros.

Una entidad utilizará el método de la unidad de crédito proyectada para medir su obligación por beneficios definidos y el gasto relacionado. En el método de la unidad de crédito proyectada (también denominado a veces método de los beneficios acumulados (devengados) en proporción a los servicios prestados, o método de los beneficios por año de servicio), se contempla cada periodo de servicio como generador de una unidad adicional de derecho a los beneficios y se mide cada unidad de forma separada para conformar la obligación final.

Además de declarar el costo/gasto contable-financiero por cada tipo de beneficio a los empleados, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dichos conceptos.

7064 al 7093 GASTOS POR DEPRECIACIONES

Depreciación es la distribución sistemática del importe depreciable de un activo a lo largo de su vida útil. Importe depreciable es el costo de un activo, u otro importe que lo haya sustituido, menos su valor residual. El valor residual de un activo es el importe estimado que la entidad podría obtener actualmente por la disposición del elemento, después de deducir los costos estimados por tal disposición, si el activo ya hubiera alcanzado la antigüedad y las demás condiciones esperadas al término de su vida útil. Vida útil es: (a) el periodo durante el cual se espera utilizar el activo por parte de la entidad; o (b) el número de unidades de producción o similares que se espera obtener del mismo por parte de una entidad.

Para determinar la vida útil del elemento de propiedades, planta y equipo, se tendrán en cuenta todos los factores siguientes:

- (a) La utilización prevista del activo. El uso se evalúa por referencia a la capacidad o al producto físico que se espere del mismo.
- (b) El desgaste físico esperado, que dependerá de factores operativos tales como el número de turnos de trabajo en los que se utilizará el activo, el programa de reparaciones y mantenimiento, y el grado de cuidado y conservación mientras el activo no está siendo utilizado.
- (c) La obsolescencia técnica o comercial procedente de los cambios o mejoras en la producción, o de los cambios en la demanda del mercado de los productos o servicios que se obtienen con el activo.
- (d) Los límites legales o restricciones similares sobre el uso del activo, tales como las fechas de caducidad de los contratos de arrendamiento relacionados.

Considerando lo anterior, si en la medición de un activo depreciable utilizamos, por ejemplo, tasas máximas de depreciación permitidas por las leyes fiscales, podría no reflejarse una estimación razonable de la vida útil y el respectivo gasto por depreciación del activo. La técnica contable exige que el importe depreciable se distribuya en todo el periodo durante el cual la entidad planea utilizar el activo, que podría diferir significativamente con el periodo en el que se depreciaría el mismo activo para fines fiscales.

Como referencia para aplicación de deducibilidad en conciliación tributaria (depreciación del activo para fines fiscales) se deberán considerar las normas contenidas en el Art. 28 numeral 6 RALRTI. Los porcentajes máximos de depreciación para considerar el costo o gasto como deducible dentro de la conciliación tributaria son.

- (a) Inmuebles (excepto terrenos), naves, aeronaves, barcasas y similares 5% anual.
- (b) Instalaciones, maquinarias, equipos y muebles 10% anual.
- (c) Vehículos, equipos de transporte y equipo caminero móvil 20% anual.
- (d) Equipos de cómputo y software 33% anual.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de los siguientes gastos por depreciación:

- (a) De propiedades, planta y equipo.
- (b) De activos biológicos.
- (c) De propiedades de inversión.
- (d) De activos de exploración y evaluación de recursos minerales (tangibles).
- (e) Otras depreciaciones.

Para el caso de las depreciaciones de partidas de propiedades, planta y equipo, la entidad deberá declarar por separado los gastos por depreciación acelerado y no acelerado para fines fiscales, de conformidad con la normativa tributaria vigente.

Adicionalmente, deberá declararse por separado los gastos por depreciación procedentes del costo histórico del activo depreciable correspondiente, y los gastos por depreciación procedentes de la porción (incremental) de los activos que hayan sido revaluados, o reexpresados (por la transición a las NIIF u otro marco normativo contable, o por la corrección de errores de periodos anteriores).

En general, además de declarar el gasto contable-financiero por depreciación de los diferentes tipos de activos indicados, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dichos conceptos.

7094 al 7111 GASTOS POR AMORTIZACIONES

Amortización es la distribución sistemática del importe depreciable de un activo intangible durante los años de su vida útil.

Importe depreciable es el costo de un activo, u otro importe que lo haya sustituido, menos su valor residual. El valor residual de un activo es el importe estimado que la entidad podría obtener actualmente por la disposición del elemento, después de deducir los costos estimados por tal disposición, si el activo ya hubiera alcanzado la antigüedad y las demás condiciones esperadas al término de su vida útil. Vida útil es: (a) el periodo durante el cual se espera utilizar el activo por parte de la entidad; o (b) el número de unidades de producción o similares que se espera obtener del mismo por parte de una entidad.

Para determinar la vida útil de un activo intangible, es preciso considerar muchos factores, entre los que figuran:

- (a) La utilización esperada del activo por parte de la entidad, así como si el elemento podría ser gestionado de forma eficiente por otro equipo directivo distinto.
- (b) Los ciclos típicos de vida del producto, así como la información pública disponible sobre estimaciones de la vida útil, para tipos similares de activos que tengan una utilización parecida.
- (c) La incidencia de la obsolescencia técnica, tecnológica, comercial o de otro tipo.
- (d) La estabilidad de la industria en la que opere el activo, así como los cambios en la demanda de mercado para los productos o servicios fabricados con el activo en cuestión.
- (e) El periodo en que se controle el activo, si estuviera limitado, así como los límites, ya sean legales o de otro tipo, sobre el uso del elemento, tales como las fechas de caducidad de los arrendamientos relacionados con él; entre otros factores.

Es necesario resaltar que, la vida útil de un activo intangible puede ser muy larga, o incluso indefinida. La incertidumbre existente justifica una estimación prudente de la vida útil del activo intangible, aunque no justifica la elección de un periodo de amortización que sea tan corto que resulte irreal.

La vida útil de un activo intangible se consideraría como indefinida cuando, con base en el análisis de todos los factores relevantes, no hay límite predecible para el período sobre el que el activo se espera que genere entradas de efectivo netas para la entidad.

Para entidades que apliquen las NIIF Completas, los activos intangibles con una vida útil indefinida no se amortizarán. Para entidades que apliquen la NIIF para las PYMES, los activos intangibles cuya vida útil no puede estimarse fiablemente, tendrán una vida útil de diez años.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de los siguientes gastos por amortización:

- (a) De activos intangibles.
- (b) De activos de exploración y evaluación de recursos minerales (intangibles).
- (c) Otras amortizaciones.

Adicionalmente, deberá declararse por separado los gastos por depreciación procedentes del costo histórico del activo amortizable correspondiente, y los gastos por amortización procedentes de la porción (incremental) de los activos que hayan sido revaluados, o reexpresados (por la transición a las NIIF u otro marco normativo contable, o por la corrección de errores de periodos anteriores).

En general, además de declarar el gasto contable-financiero por amortización de los diferentes tipos de activos indicados, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dichos conceptos.

7113 al 7141 PÉRDIDAS NETAS POR DETERIORO EN EL VALOR

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes pérdidas netas por deterioro en el valor:

- (a) De activos financieros (reversión de provisiones para créditos incobrables).
- (b) De inventarios.
- (c) De activos no corrientes mantenidos para la venta.
- (d) De activos biológicos.
- (e) De propiedades, planta y equipo.
- (f) De activos intangibles.
- (g) De propiedades de inversión.
- (h) De activos de exploración y evaluación de recursos minerales.
- (i) De inversiones no corrientes.

(j) Otras.

Deterioro del valor de activos financieros

Para entidades que aplican las NIIF o un marco normativo contable similar, una entidad evaluará al final de cada periodo de presentación si existe evidencia objetiva de que un activo financiero (por ejemplo: una cuenta por cobrar) o un grupo de ellos medidos al costo amortizado esté deteriorado.

Cuando exista evidencia objetiva de que se ha incurrido en una pérdida por deterioro del valor de activos financieros medidos al costo amortizado, el importe de la pérdida se medirá como la diferencia entre el importe en libros del activo y la mejor estimación (que necesariamente tendrá que ser una aproximación) del importe (que podría ser cero) que la entidad recibiría por el activo. El importe en libros del activo se reducirá directamente, o mediante una cuenta correctora. El importe de la pérdida se reconocerá en el resultado del periodo.

Es importante resaltar que, se habrá producido una pérdida por deterioro del valor si, y sólo si, existe evidencia objetiva del deterioro como consecuencia de uno o más eventos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un 'evento que causa la pérdida') y ese evento o eventos causantes de la pérdida tienen un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados de la cuenta por cobrar o grupo de ellas, que pueda ser estimado con fiabilidad. La identificación de un único evento que individualmente sea la causa del deterioro podría ser imposible. Más bien, el deterioro podría haber sido causado por el efecto combinado de diversos eventos.

La evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos está deteriorado incluye información observable que requiera la atención del tenedor del activo respecto a los siguientes sucesos que causan la pérdida:

- (a) Dificultades financieras significativas del emisor o del obligado.
- (b) Infracciones del contrato, tales como incumplimientos o moras en el pago de los intereses o del principal.
- (c) El acreedor, por razones económicas o legales relacionadas con dificultades financieras del deudor, otorga a éste concesiones que no le habría otorgado en otras circunstancias.
- (d) Pase a ser probable que el deudor entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera.
- (e) Los datos observables que indican que ha habido una disminución medible en los flujos futuros estimados de efectivo de un grupo de activos financieros desde su reconocimiento inicial, aunque la disminución no pueda todavía identificarse con activos financieros individuales incluidos en el grupo, tales como condiciones económicas adversas nacionales o locales o cambios adversos en las condiciones del sector industrial.

Otros factores que también pueden ser evidencia de deterioro del valor incluyen los cambios significativos con un efecto adverso que hayan tenido lugar en el entorno tecnológico, de mercado, económico o legal en el que opera el emisor.

Una entidad evaluará el deterioro del valor de los siguientes activos financieros de forma individual:

- (a) todos los instrumentos de patrimonio con independencia de su significatividad, y

(b) otros activos financieros que son significativos individualmente.

Al objeto de realizar una evaluación colectiva del deterioro, los activos financieros se agruparán en función de la similitud en las características relativas al riesgo de crédito, indicativas de la capacidad del deudor para pagar todos los valores, de acuerdo con las condiciones del contrato (por ejemplo, sobre la base de una evaluación del riesgo de crédito o de un proceso de graduación que considere la clase de activo, el sector, la localización geográfica, el tipo de garantía, el estado de morosidad y otros factores relevantes).

Es necesario acotar que, los valores que una entidad podría querer cargar a resultados para posibles deterioros del valor adicionales en activos financieros, como reservas que no pueden justificarse por la evidencia objetiva acerca del deterioro, no se reconocen como pérdidas por deterioro (pérdidas por cuentas incobrables) de acuerdo con la técnica contable.

Asimismo, las pérdidas esperadas como resultado de eventos futuros, sea cual fuere su probabilidad, no se reconocerán.

En consecuencia, por ejemplo, el reconocer una “provisión general” de cuentas incobrables (a través de un porcentaje único, como la tasa máxima para deducibilidad fiscal) contra todos los saldos de las cuentas por cobrar, o el reconocer un deterioro del valor de la cartera a partir de una matriz de provisiones, que utiliza tasas fijas de provisión según el número de días transcurridos desde que la cuenta por cobrar ha sido clasificada como vencida (matriz antigüedad de cartera), ambas metodologías podrían no conducir a los resultados que se obtendrían si se aplicaran con rigurosidad los pasos establecidos en los párrafos anteriores.

Deterioro del valor de inventarios

Los inventarios se medirán al costo o al valor neto realizable, según cual sea menor. El valor neto realizable es el precio estimado de venta de un activo en el curso normal de la operación menos los costos estimados para terminar su producción y los necesarios para llevar a cabo la venta.

El costo de los inventarios puede no ser recuperable en caso de que los mismos estén dañados, si han devenido parcial o totalmente obsoletos, o bien si sus precios de mercado han caído. Asimismo, el costo de los inventarios puede no ser recuperable si los costos estimados para su terminación o su venta han aumentado. La entidad realizará la evaluación comparando el costo de cada partida del inventario con su valor neto realizable. Si una partida del inventario ha deteriorado su valor, la entidad reducirá el valor en libros del inventario a su valor neto de realización. Esa reducción es una pérdida por deterioro del valor y se reconoce inmediatamente en resultados. Las estimaciones del valor neto realizable se basarán en la información más fiable de que se disponga, en el momento de hacerlas, acerca del valor por el que se espera realizar los inventarios.

La práctica de rebajar el saldo, hasta que el costo sea igual al valor neto realizable, es coherente con el punto de vista según el cual los activos no deben registrarse en libros por encima de los importes que se espera obtener a través de su venta o uso.

Generalmente, la rebaja hasta alcanzar el valor neto realizable, se calcula para cada partida de los inventarios. En algunas circunstancias, sin embargo, puede resultar apropiado agrupar partidas similares o relacionadas.

Este puede ser el caso de las partidas de inventarios relacionados con la misma línea de productos, que tienen propósitos o usos finales similares, se producen y venden en la misma área geográfica y no pueden ser, por razones prácticas, evaluados separadamente de otras partidas de la misma línea.

Por ende, no sería apropiado realizar las rebajas a partir de partidas que reflejen clasificaciones completas de los inventarios, por ejemplo sobre la totalidad de los productos terminados, o sobre todos los inventarios en un segmento de operación determinado.

Asimismo, si para el cálculo del valor neto realizable, una entidad utiliza un porcentaje genérico obtenido del estado de resultados para estimar los costos de terminación y/o venta (utilizando, por ejemplo, un porcentaje general que relacione las 'ventas' con el 'gasto de ventas'), los resultados obtenidos podrían no reflejar la realidad económica, y podrían ser muy diferentes a los que se obtuvieran si se realizara un análisis específico de los 'gastos de venta' realmente necesarios (incrementales) en la realización (venta) de dichos inventarios que presentan un indicio de deterioro en su valor. En ocasiones, según los acuerdos con los clientes, el inventario con deterioro en su valor puede ser vendido directamente en sus condiciones y ubicación actuales: porque no es necesario darle algún acabado adicional o transportarlo hacia otro lugar para su realización (porque el cliente pudo haber acordado ir a recoger dicho inventario directamente en las bodegas de la entidad vendedora, por ejemplo); en dichos casos, los costos de terminación y venta podrían, más bien, ser 'cero' o aproximarse a cero.

Por tanto, en ciertas situaciones, la estimación del valor neto realizable se obtendrá principalmente por el nuevo precio de venta estimado del inventario deteriorado (un precio de remate, por ejemplo) que, muy probablemente, será inferior al precio de venta al público original (cuando el inventario no presentaba indicios de deterioro en su valor).

Si la entidad no realiza la estimación por deterioro del valor adecuadamente, es muy probable que posteriormente, cuando se vendan dichos inventarios deteriorados, la entidad tenga que hacer reversiones significativas de deterioro del valor (porque quizás el deterioro del valor originalmente reconocido nunca debió haber existido o fue relativamente excesivo).

En conclusión, un análisis por deterioro del valor inventario en cuestión (y de cualquier otro activo) obedece a un análisis riguroso (y no debe ser práctica automatizada o genérica).

Deterioro del valor de otros activos (diferentes de activos financieros y de los inventarios)

Para otros activos (diferentes de activos financieros y de los inventarios) la pérdida por deterioro del valor es la cantidad en que excede el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo a su importe recuperable. Importe recuperable de un activo o de una unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso.

En términos generales, el 'valor razonable menos los costos de venta' es el importe neto que se puede obtener por la venta de un activo; el 'valor en uso' es el **valor presente** de los flujos futuros de efectivo que se espera obtener de un activo.

La entidad reducirá el importe en libros del activo hasta su importe recuperable si, y solo si, el importe recuperable es inferior al importe en libros. Esa reducción es una pérdida por deterioro del valor. Una entidad reconocerá una pérdida por deterioro del valor inmediatamente en resultados.

Una entidad evaluará, en cada fecha sobre la que se informa, si existe algún indicio del deterioro del valor de algún activo. Si existiera este indicio, la entidad estimará el importe recuperable del activo. Si no existen indicios de deterioro del valor, no será necesario estimar el importe recuperable.

Al evaluar si existe algún indicio de que pueda haberse deteriorado el valor de un activo, la entidad considerará, como mínimo, los siguientes indicios:

Fuentes externas de información

- (a) Durante el periodo, el valor de mercado de un activo ha disminuido significativamente más de lo que cabría esperar como consecuencia del paso del tiempo o de su uso normal.
- (b) Durante el periodo han tenido lugar, o van a tener lugar en un futuro inmediato, cambios significativos con un efecto adverso sobre la entidad, referentes al entorno legal, económico, tecnológico o de mercado en los que ésta opera, o bien, en el mercado al que está destinado el activo.
- (c) Durante el periodo, las tasas de interés de mercado, u otras tasas de mercado de rendimiento de inversiones, se han incrementado y esos incrementos van probablemente a afectar significativamente a la tasa de descuento utilizada para calcular el valor en uso de un activo y que disminuyan su valor razonable menos costos de venta.
- (d) El importe en libros de los activos netos de la entidad es superior al valor razonable estimado de la entidad en conjunto (esta estimación se puede haber calculado, por ejemplo, para una venta potencial total o parcial de la entidad).

Fuentes internas de información

- (e) Se dispone de evidencia sobre la obsolescencia o deterioro físico de un activo.
- (f) Durante el periodo han tenido lugar, o se espera que tengan lugar en un futuro inmediato, cambios significativos en la forma en que se usa o se espera usar el activo, que afectarán desfavorablemente a la entidad. Estos cambios incluyen el hecho de que el activo esté ocioso, planes de discontinuación o reestructuración de la operación a la que pertenece el activo, planes para disponer del activo antes de la fecha prevista, y la nueva evaluación de la vida útil de un activo como finita, en lugar de cómo indefinida.
- (g) Se dispone de evidencia procedente de informes internos, que indica que el rendimiento económico de un activo es, o va a ser, peor que el esperado. En este contexto, el rendimiento económico incluye los resultados de las operaciones y los flujos de efectivo.

Cabe aclarar que las pérdidas por deterioros del valor de los activos no son gastos por provisiones. Las provisiones son pasivos, no cuentas correctoras de activo (cuentas de valuación).

En general, además de declarar el gasto contable-financiero por los diferentes tipos de deterioro en el valor, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dichos conceptos.

7142 al 7165 GASTOS DE PROVISIONES

Una provisión es un pasivo en el que existe incertidumbre acerca de su cuantía o vencimiento.

Un pasivo es una obligación presente de la entidad, surgida a raíz de sucesos pasados, al vencimiento de la cual, y para cancelarla, la entidad espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

Debe reconocerse una provisión cuando se den las siguientes condiciones: una entidad tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado; es probable que la entidad tenga que desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar tal obligación; y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación. Si estas condiciones no se cumplen, no debe reconocer una provisión.

Es necesario acotar que, se considera que el suceso ocurrido en el pasado ha dado lugar a una obligación presente si, teniendo en cuenta toda la evidencia disponible al final del periodo sobre el que se informa, es mayor la probabilidad de que exista una obligación presente que de lo contrario.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación, al final del periodo sobre el que se informa, del desembolso necesario para cancelar la obligación presente. Las estimaciones de cada uno de los desenlaces posibles, así como de su efecto financiero, se determinarán por el juicio de la gerencia de la entidad, complementado por la experiencia que se tenga en operaciones similares y, en algunos casos, por informes de expertos.

La entidad reconocerá la provisión como un pasivo en el estado de situación financiera, y el importe de la provisión como un gasto, a menos que otra norma requiera que el costo se reconozca como parte del costo de un activo tal como inventarios o propiedades, planta y equipo.

La provisión debe ser utilizada para cubrir únicamente los desembolsos para los que fue originalmente reconocida.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes ganancias netas por reversiones de provisiones:

- (a) Por garantías.
- (b) Por desmantelamientos.
- (c) Por contratos onerosos.
- (d) Por reestructuraciones de negocios.
- (e) Por reembolsos a clientes.
- (f) Por litigios.
- (g) Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios.
- (h) Otras.

El registro de una provisión requiere de juicio profesional y la mejor información disponible. Si la entidad no registra los gastos por provisiones adecuadamente, es muy probable que posteriormente, la entidad tenga que hacer reversiones significativas de dichos (porque quizás dichas provisiones que fueron reconocidas nunca debieron haber existido o fueron relativamente excesivas).

Sobre los gastos de provisiones por garantías

Se debe reconocer un gasto (y una provisión) para cubrir las reclamaciones esperadas en los productos vendidos con garantía si la entidad se compromete a subsanar, por medio de la reparación o de la sustitución de los productos, los defectos de fabricación que se pongan de manifiesto en el transcurso del periodo de garantía a partir de la fecha de la venta.

El importe en libros del gasto (y la provisión) por garantías se estima al final del periodo sobre el que se informa utilizando valores esperados ponderados por la probabilidad, sobre la base de la experiencia y teniendo en cuenta todas las circunstancias que hayan afectado a la calidad de los productos.

El gasto por garantías no debe ser reconocido recién en el momento en que el cliente ejecuta la garantía (que puede ser en un ejercicio fiscal distinto al que se produjeron las ventas garantizadas). La estimación del gasto por garantías debe ser reconocido (asociado) en el periodo en que se realizaron las ventas garantizadas.

Sobre los gastos de provisiones por contratos onerosos

Un contrato de carácter oneroso es aquel en el que los costos inevitables de cumplir con las obligaciones establecidas en el contrato son mayores que los beneficios económicos que se esperan recibir de éste. Los costos inevitables del contrato reflejarán el costo neto menor por resolverlo, que es el importe menor entre el costo de cumplir sus cláusulas y la cuantía de las compensaciones o multas procedentes de su incumplimiento.

Por ejemplo, una entidad puede estar requerida contractualmente, en virtud de un arrendamiento operativo, a efectuar pagos para arrendar un activo que ya no utiliza. En dicha situación, la entidad está contractualmente requerida a pagar recursos por los cuales no recibirá beneficios comparables a cambio (obligación presente como consecuencia de un suceso pasado que obliga). En conclusión, si una entidad tiene un contrato de carácter oneroso, la entidad reconocerá y medirá la obligación actual resultante del contrato como una provisión y su respectivo gasto.

Sobre los gastos de provisiones por reestructuraciones de negocios

Una reestructuración es un programa planificado y controlado por la gerencia y que cambia significativamente el alcance de un negocio emprendido por una entidad o en la manera en que ese negocio se gestiona.

Los siguientes ejemplos recogen sucesos que pueden constituir una reestructuración, según la definición:

- (a) venta o liquidación de una línea de actividad;
- (b) la clausura de un emplazamiento de la entidad en un país o región, o bien la reubicación de las actividades que se ejercían en un país o región a otros distintos;

- (c) los cambios en la estructura de la gerencia, como por ejemplo la eliminación de un nivel o escala de directivos empresariales; y
- (d) las reorganizaciones importantes, que tienen un efecto significativo sobre la naturaleza y enfoque de las actividades de la entidad.

Una obligación implícita de una reestructuración surge sólo cuando una entidad:

- (a) tenga un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, en el que se identifiquen, al menos:
 - (i) las actividades empresariales, o la parte de éstas, implicadas;
 - (ii) las principales ubicaciones afectadas;
 - (iii) la ubicación, la función y el número aproximado de empleados que serán indemnizados por terminación de sus servicios;
 - (iv) los desembolsos que se llevarán a cabo;
 - (v) cuándo será implementado el plan; y
- (b) se haya creado una expectativa real, entre los afectados, respecto a que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado a ejecutar el plan o por haber anunciado sus principales características a los que se van a ver afectados por el mismo.ç

Una entidad reconocerá una provisión por costos de reestructuración únicamente cuando tenga una obligación legal o implícita, en la fecha sobre la que se informa, de realizar la reestructuración.

Esto significa que devengar un gasto (y una provisión) por reestructuración requiere más que la intención de la gerencia. Las intenciones pueden cambiar y no constituyen sucesos pasados que obligan a la entidad. La obligación surge (y la provisión y el gasto debe reconocerse) cuando las intenciones se convierten en compromisos inevitables de pagar recursos (por ejemplo, a través de un anuncio público la entidad ha manifestado a otras partes que aceptará ciertas responsabilidades y, como consecuencia, ha creado una expectativa válida en éstas de que cumplirá con su compromiso).

Sobre los gastos por provisiones de reembolsos a clientes

Si una entidad tiene la política de reembolsar las ventas a los clientes que no estén satisfechos con ellas, incluso en los casos en los que no exista la obligación legal de hacerlo, y esta política de reembolso es ampliamente conocida, la entidad deberá reconocer un gasto (y una provisión) por importe de la mejor estimación del importe requerido para liquidar los reembolsos.

El suceso que obliga es la venta del producto, que da lugar a la obligación implícita, puesto que el comportamiento de la tienda ha creado una expectativa válida en sus clientes de que reembolsará las compras. La salida de recursos que incorporan beneficios económicos en su liquidación es probable, puesto que una proporción de los productos se devuelven para su reembolso.

Sobre los gastos por provisiones de litigios

El punto de corte de los criterios de reconocimiento basados en la probabilidad, es decir, cuando hay más probabilidad de que ocurra que de lo contrario o más del 50 por ciento de probabilidad, puede ser particularmente problemático al clasificar las obligaciones presentes que tienen sólo marginalmente más (o menos) probabilidad de ocurrir que de lo contrario. En algunos casos, pueden ser necesarios los juicios profesionales significativos para determinar si un desenlace marginal tiene más probabilidad de ocurrir que de lo contrario y si, en consecuencia, es probable.

Los ejemplos de escenarios en los que puede ser necesaria la aplicación de juicios profesionales significativos para determinar si se requerirá una salida de beneficios con respecto a una obligación presente incluyen, entre otros, los casos en que, como resultado de negligencia de la entidad, un tercero tiene el derecho legal a exigir una indemnización por parte de la entidad y, sobre la base de la evidencia disponible, la entidad tiene aproximadamente la misma probabilidad de ganar que de perder el litigio.

En el caso de que perder el litigio sea más probable, que improbable, la entidad deberá reconocer el respectivo gasto (y por provisión), haciendo la mejor estimación posible siguiendo los lineamientos de la técnica contable.

Cabe aclarar que los gastos por provisiones no son pérdidas por deterioros del valor de los activos. Los deterioros del valor constituyen cuentas correctoras de activo (cuentas de valuación), no pasivos.

En general, además de declarar el gasto contable-financiero por los diferentes tipos de gastos por provisiones, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dichos conceptos.

7166 al 7171 PÉRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS

Corresponde a las pérdidas generadas por ventas de activos, diferentes de las pérdidas en la enajenación de derechos representativos de capital. Estas últimas se encuentran dentro del casillero de “Otras pérdidas”. Estas pérdidas forman parte de la utilidad (pérdida) operacional de la entidad.

Una pérdida en venta de activos se generará cuando el valor de la contraprestación recibida es inferior al valor (neto) en libros del activo vendido.

Adicionalmente, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dichos conceptos.

7173 al 7249 OTROS GASTOS

Comprende los gastos por comisión y publicidad, mantenimiento y reparaciones, mermas, comisiones (diferentes a las comisiones por operaciones financieras), seguros, instalación, organización, servicios públicos, pérdidas por siniestros, entre otros. Estos otros gastos aún forman parte de la utilidad (pérdida) operativa de la entidad.

La entidad deberá registrar en la casilla correspondiente cada uno de las siguientes ‘otros gastos’:

- (a) Promoción y publicidad.
- (b) Transporte.
- (c) Consumo de combustibles y lubricantes.
- (d) Gastos de viaje.
- (e) Gastos de gestión.
- (f) Arrendamientos operativos.
- (g) Suministros, herramientas, materiales y repuestos.
- (h) Pérdida en la enajenación de derechos representativos de capital.
- (i) Mantenimiento y reparaciones.
- (j) Mermas.
- (k) Seguros y reaseguros (primas y cesiones).
- (l) Gastos indirectos asignados desde el exterior por partes relacionadas.
- (m) Impuestos, contribuciones y otros.
- (n) Comisiones y similares (diferentes de las comisiones por operaciones financieras).
- (o) Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares.
- (p) Instalación, organización y similares.
- (q) IVA que se carga al costo o gasto.
- (r) Servicios públicos.
- (s) Pérdidas por siniestros.
- (t) Otros.

Sobre los gastos por promoción y publicidad

De acuerdo con la técnica contable, se reconocerá los desembolsos en publicidad y otras actividades promocionales como un gasto, y no como un activo (a menos que se trate de un gasto pagado por anticipado: publicidad prepagada).

Sobre los gastos por arrendamientos operativos

Un arrendamiento se clasificará como arrendamiento operativo si no transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad.

Si un arrendamiento es un arrendamiento financiero u operativo depende de la esencia de la transacción y no de la forma del contrato. Ejemplos de situaciones que, individualmente o en combinación, normalmente no llevarían a clasificar un arrendamiento como operativo (sino como arrendamiento financiero), son:

- (a) El arrendamiento transfiere la propiedad del activo al arrendatario a la finalización de su plazo.
- (b) El arrendatario tiene la opción de comprar el activo a un precio que se espera sea lo suficientemente inferior al valor razonable, en el momento en que la opción sea ejercitable, para que al inicio del arrendamiento se prevea con razonable certeza que tal opción se ejercerá.
- (c) El plazo del arrendamiento es por la mayor parte de la vida económica del activo, incluso si no se transfiere la propiedad.
- (d) Al inicio del arrendamiento, el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento es al menos sustancialmente la totalidad del valor razonable del activo arrendado.
- (e) Los activos arrendados son de una naturaleza tan especializada que solo el arrendatario puede utilizarlos sin realizar modificaciones importantes.

Un arrendatario (quien usa el bien) reconocerá los pagos de arrendamientos bajo arrendamientos operativos (excluyendo los costos por servicios tales como seguros o mantenimiento) como un gasto de forma lineal a menos que:

- (a) otra base sistemática sea más representativa del patrón de tiempo de los beneficios del contribuyente, incluso si los pagos no se realizan sobre esa base, o
- (b) los pagos al arrendador se estructuren de forma que se incrementen en línea con la inflación general esperada (basados en índices o estadísticas publicadas) para compensar los incrementos de costo por inflación esperados del arrendador. Si los pagos al arrendador varían debido a factores distintos de la inflación general, esta condición (b) no se cumplirá.

Sobre las pérdida en la enajenación de derechos representativos de capital.

Corresponde a la pérdida contable obtenida en la venta enajenación de derechos representativos de capital. La pérdida contable se produce cuando la contraprestación recibida es menor al valor (neto) en libros de los derechos representativos de capital (por ejemplo: acciones).

Sobre los gastos por comisiones y similares (diferentes de las comisiones por operaciones financieras)

Corresponde a los gastos incurridos en comisionistas y similares para la venta de bienes y servicios de una entidad (gastos incurridos por la contratación de agentes).

Es importante señalar que en esta casillas no deben ser registradas las comisiones (o similares) que correspondan a operaciones financieras (aquellos gastos deben ser llenados dentro de la sección de 'ingresos financieros').

Sobre el IVA que se carga al costo o gasto

De acuerdo con la técnica contable, si en la adquisición de un activo, la entidad incurre en un impuesto no recuperable (por ejemplo: el pago de un IVA que no podrá ser utilizado como crédito tributario), éste formará parte del costo dicho activo.

Sobre los gastos por servicios públicos

Valor de los gastos de consumo de agua potable, energía eléctrica, servicio telefónico y redes de comunicación, y alquiler de generadores de energía eléctrica.

Sobre la pérdidas por siniestros

Corresponde a las pérdidas brutas por siniestros generadas en la entidad durante el ejercicio fiscal declarado. En caso de existir ingresos por reembolsos de seguros por dichos siniestros, estos deberán declararse por separado dentro de la sección de 'otros ingresos'.

En general, además de declarar estos 'otros gastos' indicados, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dichos conceptos.

7251 al 7315 GASTOS NO OPERACIONALES

Son los gastos que no forman parte del cálculo de la utilidad operativa (es decir, son gastos diferentes de los 'costos de ventas', 'pérdidas' y 'otros gastos'). Abarca a las pérdidas por la aplicación del método de la participación (valor patrimonial proporcional), y los gastos financieros (este último en el caso de entidades no financieras).

Cabe indicar que para una entidad financiera (por ejemplo: un banco), los gastos financieros sí forman parte del cálculo de su utilidad operativa.

7251 al 7306 Gastos financieros

Los gastos financieros comprenden los siguientes conceptos:

Arrendamiento mercantil

También conocido como arrendamiento financiero. Un arrendamiento se clasificará como arrendamiento financiero si transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad.

Si un arrendamiento es un arrendamiento financiero u operativo depende de la esencia de la transacción y no de la forma del contrato. Ejemplos de situaciones que, individualmente o en combinación, normalmente llevarían a clasificar un arrendamiento como financiero son:

- (a) El arrendamiento transfiere la propiedad del activo al arrendatario a la finalización de su plazo.

- (b) El arrendatario tiene la opción de comprar el activo a un precio que se espera sea lo suficientemente inferior al valor razonable, en el momento en que la opción sea ejercitable, para que al inicio del arrendamiento se prevea con razonable certeza que tal opción se ejercerá.
- (c) El plazo del arrendamiento es por la mayor parte de la vida económica del activo, incluso si no se transfiere la propiedad.
- (d) Al inicio del arrendamiento, el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento es al menos sustancialmente la totalidad del valor razonable del activo arrendado.
- (e) Los activos arrendados son de una naturaleza tan especializada que solo el arrendatario puede utilizarlos sin realizar modificaciones importantes.

Al comienzo del plazo del arrendamiento financiero, un arrendatario (quien usa el bien) reconocerá sus derechos de uso y obligaciones bajo el arrendamiento financiero como activos y pasivos en su estado de situación financiera por el importe igual al valor razonable del bien arrendado, o al valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento, si éste fuera menor, determinados al inicio del arrendamiento. Cualquier costo directo inicial del arrendatario (costos incrementales que se atribuyen directamente a la negociación y acuerdo del arrendamiento) se añadirá al importe reconocido como activo.

El valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento debe calcularse utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento.

Un arrendatario repartirá los pagos mínimos del arrendamiento entre las cargas financieras y la reducción de la deuda pendiente utilizando el método del interés efectivo. El arrendatario distribuirá la carga financiera a cada periodo a lo largo del plazo del arrendamiento, de manera que se obtenga una tasa de interés constante en cada periodo, sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. Un arrendatario cargará las cuotas contingentes como gastos en los periodos en los que se incurran.

Un arrendatario depreciará un activo arrendado bajo un arrendamiento financiero de acuerdo con la norma contable correspondiente para ese tipo de activo.

Costos de transacción (comisiones bancarias, honorarios, tasas, entre otros)

Los costos de transacción incluyen honorarios y comisiones, tasas, entre otros, cobrados. Al aplicar el método del interés efectivo, una entidad amortizará generalmente cualquier comisión, puntos básicos de intereses pagados o recibidos, costos de transacción y otras primas o descuentos que estén incluidos en el cálculo de la tasa de interés efectiva, a lo largo de la vida esperada del instrumento.

Intereses con instituciones financieras e Intereses devengados con terceros

El interés se define al dinero que se paga por la obtención temporal de un capital.

La entidad deberá declarar por separado los intereses devengados gastos a través de instituciones financieras y con otros terceros.

Una entidad reconocerá los ingresos por intereses utilizando el método del interés efectivo.

La interés efectivo es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o, cuando sea adecuado, en un periodo más corto) con el importe neto en libros del pasivo financiero.

Para calcular el interés efectivo, una entidad estimará los flujos de efectivo teniendo en cuenta todas las condiciones contractuales del instrumento financiero (por ejemplo, pagos anticipados, rescates y opciones de compra o similares), pero no tendrá en cuenta las pérdidas crediticias futuras. El cálculo incluirá todas las comisiones y puntos de interés pagados o recibidos por las partes del contrato, que integren la tasa de interés efectiva, así como los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento. Se presume que los flujos de efectivo y la vida esperada de un grupo de instrumentos financieros similares pueden ser estimados con fiabilidad.

Reversiones del descuento de provisiones que fueron reconocidas a su valor presente

Cuando una provisión se mida por el valor presente del importe que se espera que sea requerido para cancelar la obligación, la reversión del descuento se reconocerá como un costo financiero (gasto financiero) en los resultados del periodo en que surja.

Intereses implícitos devengados por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o cobro diferido

Corresponde a los intereses implícitos devengados como gastos durante el ejercicio fiscal.

El interés implícito corresponde a las diferencias totalizadas entre los valores presentes de los pagos futuros y los valores nominales (valores futuros) de los pasivos financieros, en la fecha de declaración, cuando existen acuerdos que constituyen efectivamente una transacción de financiera o pago diferido.

Una transacción financiera (o pago diferido) puede tener lugar en relación a la compra de bienes o servicios, por ejemplo, si el pago se aplaza más allá de los términos comerciales normales, o se reciben créditos a una tasa de interés nula o que es más baja que la tasa de mercado. Si el acuerdo constituye una transacción de financiación, la entidad medirá el pasivo financiero al valor presente de los pagos futuros descontados a una tasa de interés de mercado para un instrumento similar.

El interés implícito se irá devengando como gasto durante la vida del instrumento financiero.

Otros

Corresponde a otros gastos financieros que no pudieron ser clasificados en las casillas anteriores.

En general, la entidad deberá de declarar los diferentes tipos de gastos financieros indicados, diferenciando aquellos devengados con partes relacionadas y no relacionadas para fines fiscales, separando los locales y los del exterior. La entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dichos conceptos.

7308 al 7309 Pérdidas por medición de inversiones en asociadas y negocios conjuntos al método de la participación (valor patrimonial proporcional)

El método de la participación (a veces denominado como valor patrimonial proporcional) es un método de contabilización según el cual la inversión se registra inicialmente al costo, y se ajusta posteriormente por los cambios posteriores a la adquisición en la parte del inversor de los activos netos de la participada. El resultado del periodo del inversor incluye su participación en el resultado del periodo de la participada, y en el otro resultado integral del inversor incluye su parte en el otro resultado integral de la participada.

De acuerdo con las NIIF, una entidad utiliza el método de la participación para contabilizar sus inversiones en asociadas o negocios conjuntos en sus estados financieros consolidados. Una entidad que no tiene subsidiarias también utilizará el método de la participación para contabilizar sus inversiones en asociadas o negocios conjuntos en sus estados financieros, aun cuando no se describan como estados financieros consolidados. Incluso ahora, el método de la participación puede ser aplicado a los estados financieros separados de una entidad.

Ciertos ajustes negativos a la inversión por la aplicación del método de la participación se reconocen en resultados.

Además de declarar el gasto financiero-contable por la aplicación del método de la participación, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dicho concepto.

7311 y 7312 Otros

Corresponde a otros gastos no operacionales de la entidad que no pudieron ser clasificados en las casillas anteriores.

En caso de llenarse algún gasto contable-financiero en esta casilla, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dicho concepto.

7314 y 7315 PÉRDIDAS NETAS PROCEDENTES DE ACTIVIDADES DISCONTINUADAS

Una actividad discontinuada es un componente de la entidad del que se ha dispuesto, o ha sido clasificado como mantenido para la venta y:

- (a) representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede considerarse separada del resto;
- (b) es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- (c) es una entidad subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

En caso de llenarse algún gasto contable-financiero en esta casilla, la entidad deberá también declarar cualquier gasto no deducible de impuesto a la renta por dicho concepto.

7991 TOTAL COSTOS

Comprende el saldo total de todos los costos durante el ejercicio fiscal declarado.

7992 TOTAL GASTOS

Comprende el saldo total de todos los gastos durante el ejercicio fiscal declarado.

7992 TOTAL COSTOS Y GASTOS

Comprende el saldo total de todos los costos y gastos durante el ejercicio fiscal declarado.

7901 BAJA DE INVENTARIO (INFORMATIVO)

Valor de las mercaderías o materias primas dadas de baja por desgaste, deterioro, pérdida, etc. En el inventario final ya se debe considerar la baja de inventarios.

7902 PAGO POR REEMBOLSO COMO REEMBOLSANTE (INFORMATIVO)

Registre los pagos reembolsados a un tercero y que constituyen costos y gastos propios de la sociedad.

7903 PAGO POR REEMBOLSO COMO INTERMEDIARIO (INFORMATIVO)

Registre el valor de los gastos incurridos a nombre de terceros y que están sujetos de reembolso.

7904 NO. DE RUC DEL PROFESIONAL QUE REALIZÓ EL CÁLCULO ACTUARIAL PARA EL CONTRIBUYENTE (INFORMATIVO)

En caso de que la entidad haya contratado estudios actuariales para el registro de estimaciones contables (por ejemplo: para el cálculo de la jubilación y desahucio), deberá declarar el No. de RUC del profesional que realizó dichos cálculos.

7905 COSTOS Y GASTOS GENERADOS EN FIDEICOMISOS MERCANTILES O ENCARGOS FIDUCIARIOS DONDE EL CONTRIBUYENTE ES CONSTITUYENTE O APORTANTE (INFORMATIVO)

Comprende el saldo total de los costos y gastos generados durante el ejercicio fiscal declarado en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios, donde el contribuyente es constituyente o aportante.

7906 GASTOS ATRIBUIDOS A INGRESOS NO OBJETO DE IMPUESTO A LA RENTA (INFORMATIVO)

Comprende el saldo total de los gastos que que sean atribuidos a los ingresos definidos como ‘no objeto de impuesto a la renta’, de acuerdo con la normativa tributaria vigente.

CONCILIACIÓN TRIBUTARIA

Aplice las disposiciones legales y reglamentarias del ordenamiento jurídico tributario para establecer la base imponible sobre la que se aplicará la tarifa del Impuesto a la Renta. Artículos de referencia 46 RALRTI.

801 UTILIDAD DEL EJERCICIO

Corresponde al Total ingresos menos Total costos y gastos. Se reflejará un valor en este casillero cuando el resultado de dicha resta sea positivo.

802 PÉRDIDA DEL EJERCICIO

Corresponde al Total ingresos menos Total costos y gastos. Se reflejará un valor en este casillero cuando el resultado de dicha resta sea negativo.

096 al 098 CÁLCULO DE BASE PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES

Partiendo de la utilidad del ejercicio, se excluirá (restará) de la base participación a trabajadores cualquier ganancia por medición de los activos biológicos a su valor razonable menos costos de venta. Asimismo, se excluirá (sumará) de la base las pérdidas, costos y gastos por mediciones de activos biológicos al valor razonable menos costos de venta.

803 al 813 DIFERENCIAS PERMANENTES

Comprende a todos los ingresos (gastos) que son exentos (no deducibles) de impuesto a la renta en el ejercicio fiscal declarado, y no serán gravados (deducibles) en ejercicios fiscales futuros.

Esta sección de la conciliación tributaria comprende los siguientes tipos de ajustes fiscales (de conformidad con la normativa tributaria vigente) a la utilidad (pérdida) contable:

- (a) *Menos Participación a trabajadores*: Valor de la participación de utilidades a favor de trabajadores, de conformidad con el Código de Trabajo.
- (b) *Menos Dividendos exentos y efectos por método de participación (valor patrimonial proporcional)*: Corresponde a los ingresos por dividendos devengados en el ejercicio fiscal declarado, así como las ganancias por la aplicación del método de la participación (VPP).

- (c) *Menos Otras rentas exentas e ingresos no objeto de impuesto a la renta:* Corresponde al resto de rentas exentas detalladas en la Ley de Régimen Tributario Interno y su reglamento de aplicación, y también los ingresos ‘no objeto de impuesto a la renta’ definidos por la normativa tributaria vigente.
- (d) *Más Gastos no deducibles locales:* Valor de gastos efectuados en el país durante el período declarado y que de conformidad con la normativa tributaria vigente no constituyen gastos deducibles.
- (e) *Más Gastos no deducibles del exterior:* Valor de gastos efectuados en el exterior durante el período declarado y que no constituyen gastos deducibles.
- (f) *Más Gastos incurridos para generar ingresos exentos y gastos atribuidos a ingresos no objeto de impuesto a la renta:* Corresponde a los gastos correlacionados con rentas exentas y/o ‘no objeto de impuesto a la renta’, de conformidad con la normativa tributaria vigente.
- (g) *Más Participación trabajadores atribuible a ingresos exentos y no objeto de impuesto a la renta:* Corresponde al 15% de participación de utilidades a trabajadores atribuibles a los ingresos exentos.
- (h) *Menos Deducciones adicionales:* Deducciones fiscales, de carácter permanente, no contempladas en los casilleros anteriores; o valores que el contribuyente puede deducirse en base a las disposiciones de una ley especial.
- (i) *Más Ajuste por precios de transferencia:* Ajustes, para fines fiscales, aplicados a la información financiera, de conformidad con las técnicas previstas en los análisis de precios de transferencia.
- (j) *Menos Ingresos sujetos a impuesto a la renta único:* Corresponde a los ingresos provenientes de la producción y cultivo de banano, que tienen el Impuesto único a la Renta.
- (k) *Más Costos y gastos deducibles incurridos para generar ingresos sujetos a impuesto a la renta único:* Corresponde a los costos/gastos incurridos para generar ingresos provenientes de la producción y cultivo de banano, que tienen el Impuesto único a la Renta.

814 al 833 GENERACIÓN / REVERSIÓN DE DIFERENCIAS TEMPORARIAS (IMPUESTOS DIFERIDOS)

Comprende a todos los ingresos (gastos) que son exentos (no deducibles) de impuesto a la renta en el ejercicio fiscal declarado, y sí serán gravados (deducibles) en ejercicios fiscales futuros, cuando se cumplan las condiciones establecidas en la normativa tributaria vigente.

Con la Ley Orgánica de Incentivos a la Producción y Prevención del Fraude Fiscal (publicada en el Registro Oficial 405, del 29-XII-2014), se incorpora ahora en la Ley y el Reglamento, el concepto de “impuestos diferidos”. Los impuestos diferidos entran en vigencia para la declaración del impuesto a la renta 2015.

Con la nueva propuesta de formulario, se obtendrá un adecuado llenado y control de los impuestos diferidos (a través una nueva sección dentro del Formulario que contiene las “generaciones y/o reversiones de diferencias temporarias”), tema nuevo en la declaración de impuestos para la Administración Tributaria.

Asimismo, la nueva sección de “generaciones y/o reversiones de diferencias temporarias” dentro del nuevo formulario 101 está presentada dentro de la conciliación tributaria (luego de las diferencias permanentes) en una forma clara y sencilla, para un fácil entendimiento y llenado por parte de los contribuyentes, quienes también por primera vez declararán impuestos diferidos permitidos por la normativa tributaria.

La nueva sección de la conciliación tributaria contiene los siguientes conceptos:

GENERACIÓN / REVERSIÓN DE DIFERENCIAS TEMPORARIAS (IMPUESTOS DIFERIDOS)						
		GENERACIÓN			REVERSIÓN	
POR VALOR NETO REALIZABLE DE INVENTARIOS		814	+		815	-
POR PÉRDIDAS ESPERADAS EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN		816	+		817	-
POR COSTOS ESTIMADOS DE DESMANTELAMIENTO		818	+		819	-
POR DETERIOROS DEL VALOR DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO		820	+		821	-
POR PROVISIONES (DIFERENTES DE CUENTAS INCOBRABLES, DESMANTELAMIENTO, DESAHUCIO Y JUBILACIÓN PATRONAL)		822	+		823	-
POR MEDICIONES DE ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENDIOS PARA LA VENTA		824	+		825	-
POR MEDICIONES DE ACTIVOS BIOLÓGICOS AL VALOR RAZONABLE MENOS COSTOS DE VENTA	INGRESOS	826	-		827	+
	PERDIDAS, COSTOS Y GASTOS	828	+		829	-
AMORTIZACIÓN PÉRDIDAS TRIBUTARIAS DE AÑOS ANTERIORES					831	-
POR OTRAS DIFERENCIAS TEMPORARIAS		832	(+/-)		833	(+/-)
UTILIDAD GRAVABLE					835	=
PÉRDIDA SUJETA A AMORTIZACIÓN EN PERÍODOS SIGUIENTES					839	=

Esta nueva sección servirá para ajustar la base imponible (utilidad gravable o pérdida fiscal), en función de los conceptos aceptados como impuestos diferidos en Ecuador.

Cabe destacar que en esta sección los contribuyentes deberán ingresar el valor bruto del gasto o ingreso -sin afectarlo con la tasa fiscal o tarifa de impuesto a la renta. Es decir, se deberá registrar la diferencia temporaria como tal. En la columna “generación” deberá registrarse el valor que origina la diferencia temporaria deducible o imponible. En la columna “reversión”, deberá registrarse el valor que efectivamente se recupera o liquida (reversión de la diferencia temporaria deducible o imponible) cuando se cumplen los casos y condiciones previstos en la Ley.

Ejemplo 1: Valor Neto Realizable de Inventarios

Antecedentes

Un contribuyente posee un inventario por un valor en libros de US\$100. Originalmente, el precio de venta al público del mismo era por un valor de US\$120. Al 31 de diciembre de 2015, el inventario presenta indicadores de deterioro en su valor. Después de un exhaustivo análisis, la entidad estima que para el 31 de diciembre de 2015, el ‘precio de venta menos los costos terminación y venta’ del inventario es de US\$80 (valor neto realizable). Por tanto, el valor en libros del inventario se ha deteriorado, desde US\$100 a US\$80, generándose una pérdida por deterioro del valor de US\$20. El contribuyente vende el inventario en 2016 por un valor de US\$80.

Solución

Al 31 de diciembre del 2015, el contribuyente deberá realizar el siguiente registro contable:

Cuentas	Debe	Haber
Pérdida por deterioro del valor de inventarios	20	
Deterioro acumulado del valor de inventarios		20

En donde la cuenta “Pérdida por deterioro del valor de inventarios” es una cuenta de gastos en el Estado de Resultados; y la cuenta “Deterioro acumulado del valor de inventarios” es una cuenta correctora de activo (cuenta de valuación).

Para el ejercicio fiscal 2015, de acuerdo a lo establecido en la normativa tributaria, esta pérdida no ha cumplido aún con las condiciones para considerarse gasto deducible de impuesto a la renta. En particular, el numeral 1 del artículo innumerado sobre impuestos diferidos del Reglamento para la Aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno, establece lo siguiente:

“Las pérdidas por deterioro parcial producto del ajuste realizado para alcanzar el valor neto de realización del inventario, serán consideradas como no deducibles en el periodo en el que se registren contablemente; sin embargo, se reconocerá un impuesto diferido por este concepto, el cual podrá ser utilizado en el momento en que se produzca la venta o autoconsumo del inventario.”

Para el ejercicio fiscal 2015, la empresa, si bien es cierto ha deteriorado contablemente el valor del inventario, aún no ha vendido ni autoconsumido el mismo. Por tal motivo, el contribuyente deberá considerar dicha pérdida, por el momento, como gasto no deducible en la conciliación tributaria con la expectativa de que pueda ser deducible más adelante cuando se cumplan las condiciones requeridas en la norma tributaria.

En consecuencia, dentro de la conciliación tributaria, la pérdida por deterioro del valor de US\$20 deberá ser considerada como un aumento de la base imponible (como un gasto no deducible), de impuesto a la renta en el ejercicio fiscal 2015, utilizando el casillero correspondiente (generándose una diferencia temporaria):

GENERACIÓN / REVERSIÓN DE DIFERENCIAS TEMPORARIAS (IMPUESTOS DIFERIDOS)				
	GENERACIÓN		REVERSIÓN	
POR VALOR NETO REALIZABLE DE INVENTARIOS		+	20	
POR PÉRDIDAS ESPERADAS EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN				

En paralelo, procedemos a calcular el respectivo impuesto diferido aplicando el ‘método del pasivo basado en el balance’:

Valor en Libros	Base Fiscal ⁴	Diferencia Temporal	Impuesto Diferido
80	100	(20)	(4,4)

Como se genera una diferencia temporal deducible (puesto que, para fines tributarios, se esperan deducir los US\$20 más adelante), el contribuyente deberá contabilizar el respectivo activo por impuesto diferido (la tasa fiscal que se considera vigente para el ejercicio fiscal en el que se reversa la diferencia temporal es del 22%). El activo por impuesto diferido es de US\$4,4 (es decir: US\$20 * 22%).

Cuentas	Debe	Haber
Activo por impuestos diferidos	4,4	
Gasto por impuesto a la renta diferido ⁵		4,4

En el ejercicio fiscal siguiente, en el 2016, cuando el contribuyente vende su inventario deteriorado, deberá realizar los siguientes registros contables (de acuerdo a los antecedentes, el inventario fue vendido efectivamente en US\$80):

Cuentas	Debe	Haber
Efectivo	80	
Ingresos por ventas de bienes		80

Cuentas	Debe	Haber
Costo de Ventas	80	
Deterioro acumulado del valor de inventarios	20	
Inventarios		100

⁴ De acuerdo con el párrafo 7 de la NIC 12 – *Impuesto a las Ganancias*, la base fiscal de un activo es el importe que será deducible a efectos fiscales de los beneficios económicos impondibles que, obtenga la entidad en el futuro, cuando recupere el importe en libros de dicho activo. Si tales beneficios económicos no fueran impondibles, la base fiscal del activo será igual a su importe en libros. En nuestro ejemplo, para fines fiscales, todo el costo de US\$100 (es decir, la parte deteriorada de US\$20, más el costo remanente de US\$80) podrá ser deducible más adelante, en el momento que se produzca la venta o autoconsumo.

⁵ La cuenta ‘Gasto por impuesto a la renta diferido’ más la cuenta ‘Gasto por impuesto a la renta corriente’, ambas, conforman el ‘Gasto por impuesto a la renta’ que se presenta en el Estado del Resultado Integral.

De tal manera que el inventario deteriorado ha sido dado completamente de baja (incluyendo la cuenta correctora de activo), y se reconoce el respectivo ingreso y costo de ventas⁶.

Nótese que en el 2016, no ha existido una afectación neta por esta transacción en el Estado de Resultados, ya que los US\$80 contabilizados como ‘ingresos’ por la venta se compensan automáticamente con los US\$80 reconocidos como ‘costo de ventas’.

No obstante, el contribuyente ha cumplido ahora con las condiciones para deducirse los US\$20 que registró contablemente el ejercicio fiscal anterior y que reconoció como no deducible de impuesto a la renta en dicho ejercicio anterior, ¿cómo puede hacer deducible entonces este concepto?

Recordemos que en el ejercicio fiscal 2015, el contribuyente dejó registrado un activo por impuesto diferido, que representa la posible deducibilidad en el futuro de un gasto contable que anteriormente se reconoció para fines fiscales como no deducible de impuesto a la renta.

Entonces, para poder recuperar dicha deducción fiscal, el contribuyente deberá reversar (recuperar) el activo por impuesto diferido en el ejercicio fiscal 2016, de la siguiente manera:

Cuentas	Debe	Haber
Gasto por impuesto a la renta diferido ⁷	4,4	
Activo por impuestos diferidos		4,4

⁶ La *Sección 13 Inventarios* y la *NIC 2 Inventarios* no incluyen especificaciones sobre el registro contable de las ventas de los inventarios deteriorados. En la práctica, el uso de una cuenta correctora (para la acumulación del deterioro del inventario en el estado de situación financiera) es opcional. No obstante, se recomienda su uso. Otra alternativa podría ser disminuir directamente la cuenta de costo histórico del inventario hasta su valor neto realizable. En cualquiera de los casos, cuando el inventario deteriorado sea vendido, su saldo deberá darse de baja teniendo en cuenta su deterioro del valor (al igual que la baja de una cuenta por cobrar deteriorada). En consecuencia, en el costo de ventas (estado de resultados) se reconocerá el efecto neto (costo menos deterioro acumulado) por la venta del inventario que fue previamente deteriorado. Si, al momento de la venta de la venta del inventario deteriorado, la entidad reversa el deterioro del valor acumulado contra ‘otros ingresos’, esto puede interpretarse como una recuperación del valor económico del inventario. Aquello podría generar una contradicción con la esencia económica de la transacción. En nuestro ejemplo, se puede apreciar que el inventario, en realidad, no obtuvo una recuperación de su valor económico (reversión del deterioro del valor), ya que se vendió por el mismo valor neto realizable de US\$80 (incluso pudo ser un valor menor). Adicionalmente, si, en la venta del inventario deteriorado, se reversa el deterioro acumulado del valor contra ‘otros ingresos’, en el costo de ventas (estado de resultados) ya no se registraría el efecto neto (costo menos deterioro acumulado), lo cual puede interpretarse como si el inventario se hubiese vendido en condiciones normales o esperadas (es decir, como si nunca hubiese existido un deterioro del valor previamente). Los registros contables de las pérdidas por deterioro del valor de inventarios y sus respectivas reversiones, en caso de existir, se encuentran ejemplificados en el *Material de Formación sobre la NIIF para las PYMES – Módulo 27 Deterioro del Valor de los activos* elaborado por el personal de educación de la Fundación IFRS (http://www.ifrs.org/IFRS-for-SMEs/Documents/Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%20Modules/Updated%20Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%202014/27_Impairment%20of%20Assets_2013.pdf)

⁷ Cabe destacar que -aunque en la práctica pueden existir diferentes formas y denominaciones de cuentas contables para registrar los activos y pasivos por impuestos diferidos- en el desarrollo del presente documento se utiliza la forma de registro y dinámica contable ilustrada en el *Material de Formación sobre la NIIF para las PYMES – Módulo 29 Impuesto a las Ganancias*, elaborado por el personal de educación de la Fundación IFRS (http://www.ifrs.org/IFRS-for-SMEs/Documents/Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%20Modules/Updated%20Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%202014/29_Impuesto%20a%20las%20Ganancias_2013.pdf)

En paralelo, deberá reconocer el efecto del registro contable anterior en la sección “Generación/reversión de diferencias temporarias dentro de la conciliación tributaria”, así:

GENERACIÓN / REVERSIÓN DE DIFERENCIAS TEMPORARIAS (IM PUESTOS DIFERIDOS)					
	GENERACIÓN			REVERSIÓN	
POR VALOR NETO REALIZABLE DE INVENTARIOS				-	20
POR PÉRDIDAS ESPERADAS EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN					

Nótese que en el casilla de reversión, el efecto es negativo (deducción), y por tanto, disminuirá la base imponible (utilidad gravable) en una cuantía de US\$20 en el ejercicio fiscal 2016, generando un ahorro efectivo de impuestos de US\$4,4 (una vez aplicada la tarifa de impuesto del 22%), que se relaciona con el gasto no deducible del ejercicio fiscal anterior (en el ejercicio fiscal 2015, por el contrario, se aumentó la base imponible por un valor de US\$20).

De esta manera, la diferencia temporaria quedaría reversada y el activo por impuesto diferido quedaría recuperado.

Ejemplo 2: Medición de los activos biológicos

Antecedentes

Durante el ejercicio fiscal 2015, un contribuyente registra inicialmente un activo biológico por un valor de US\$100. Al 31 de diciembre de 2015, el contribuyente ha incurrido en costos de producción directamente relacionados con la transformación biológica del activo, por un valor total de US\$500. A la misma fecha, el valor razonable menos los costos de venta del activo biológico es de US\$1,000. El contribuyente vende el activo biológico en el año 2016 por un valor de US\$1,000. Durante 2016, el contribuyente no incurrió en costo de producción alguno para la transformación biológica del activo.

Solución

En la adquisición del activo biológico, el contribuyente del ejemplo deberá realizar el siguiente asiento contable:

Cuentas	Debe	Haber
Activos biológicos	100	
Efectivo		100

Para la contabilización de los costos de producción incurridos en el ejercicio fiscal 2015, el contribuyente podría reconocerlos como gastos en el Estado de Resultados en el ejercicio que se incurren (en el ejemplo, un total de US\$500), de la siguiente manera⁸:

Cuentas	Debe	Haber
Costos de Producción	500	
Efectivo / Cuentas por Pagar / Otras cuentas		500

Por la actualización del valor del activo biológico desde US\$100 hasta US\$1,000 al 31 de diciembre de 2015, el contribuyente puede contabilizar una ganancia en el estado de resultados por medición al valor razonable menos los costos de venta, por un valor de US\$900, como se muestra a continuación:

Cuentas	Debe	Haber
Activos biológicos	900	
Ganancias por medición a valor razonable menos costos de venta		900

En consecuencia, se generará una utilidad de operación de US\$400 (US\$900 – US\$500) en el Estado de Resultados. ¿Qué tratamiento tributario debe darse a la ganancia contable registrada y sus costos de producción asociados?

Desde el ejercicio fiscal 2015, el numeral 7 del artículo innumerado sobre impuestos diferidos del Reglamento para la Aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno, establece lo siguiente:

“Los ingresos y costos derivados de la aplicación de la normativa contable correspondiente al reconocimiento y medición de activos biológicos, medidos con cambios en resultados, durante su período de transformación biológica, deberán ser considerados en conciliación tributaria, como ingresos no sujetos de renta y costos atribuibles a ingresos no sujetos de renta; adicionalmente éstos conceptos no deberán ser incluidos en el cálculo de la participación a trabajadores, gastos atribuibles para generar ingresos exentos y cualquier otro límite establecido en la norma tributaria que incluya a estos elementos.

En el período fiscal en el que se produzca la venta o disposición del activo biológico, se efectuará la liquidación del impuesto a la renta, para lo cual se deberán considerar los ingresos de dicha operación y los costos reales acumulados imputables a dicha operación, para efectos de la determinación de la base imponible.

En el caso de activos biológicos, que se midan bajo el modelo de costo conforme la técnica contable, será deducible la correspondiente depreciación más los costos y gastos directamente atribuibles a la transformación biológica del activo, cuando éstos sean aptos para su cosecha o recolección, durante su vida útil.”

⁸ La Sección 34 Actividades Especiales y la NIC 41 Agricultura no incluyen especificaciones sobre el tratamiento de gastos posteriores en la actividad agrícola (por ejemplo, costos de alimentación, servicios de veterinaria, sembrado, desmalezado, riego, fertilización, cosecha y faena). Por consiguiente, las entidades pueden optar por capitalizar dichos costos. En la práctica, muchas entidades reconocen estos costos como gasto en el periodo en que se incurre en ellos (es decir, registran los costos como "costos de producción") (Pricewaterhouse Coopers, 2009, *A Practical Guide to Accounting for Agricultural Assets*, <http://www.pwc.com/ifrs>).

Para el ejercicio fiscal 2015, la empresa, si bien es cierto ha contabilizado ganancias y costos asociados por la medición del activo biológico de conformidad con la técnica contable, no ha vendido el mismo (o dispuesto de éste). Por tal motivo, el contribuyente deberá considerar estas ganancias contables como ingresos no sujetos de renta por el momento, y sus costos de producción asociados como costos atribuibles a ingresos no sujetos de renta, ambos en la conciliación tributaria, con la expectativa de que puedan gravados y deducibles más adelante cuando se cumplan las condiciones requeridas en la norma tributaria.

En consecuencia, dentro de la conciliación tributaria del ejercicio fiscal 2015, la ganancia por medición del activo biológico al valor razonable menos costos de venta de US\$900 deberá ser considerada como una disminución de la base imponible (como ingreso no sujeto de renta), y a su vez, los costos de producción asociados por un total de US\$500 representarán un aumento de la base imponible (como gastos no deducibles), utilizando las casillas pertinentes en la sección de “Generación/reversión de diferencias temporarias (impuestos diferidos)”:

GENERACIÓN / REVERSIÓN DE DIFERENCIAS TEMPORARIAS (IMPUESTOS DIFERIDOS)							
		GENERACIÓN			REVERSIÓN		
POR MEDICIONES DE ACTIVOS BIOLÓGICOS AL VALOR RAZONABLE MENOS COSTOS DE VENTA	INGRESOS	826	-	900	827	+	
	PERDIDAS, COSTOS Y GASTOS	828	+	500	829	-	

Nótese que el efecto neto en las partidas conciliatorias por la medición del activo biológico, es un ingreso no sujeto de impuesto a la renta por US\$400 (que representa, en esencia, la ganancia en operación que el contribuyente no tributa ahora, pero tendrá que tributar en el futuro cuando se cumplan las condiciones establecidas en la norma tributaria).

En paralelo, procedemos a calcular el respectivo impuesto diferido aplicando el ‘método del pasivo basado en el balance’:

Valor en Libros	Base Fiscal ⁹	Diferencia Temporal	Impuesto Diferido
1,000	600	400	88

Como se genera una diferencia temporal imponible (puesto que, para fines fiscales, se espera tributar neto sobre la ganancia en operación de US\$400), el contribuyente deberá contabilizar el respectivo pasivo por impuesto diferido (la tasa fiscal que se considera vigente para el ejercicio fiscal en el que se reversa la diferencia temporal es del 22%). El pasivo por impuesto diferido es de US\$88 (es decir: US\$400 * 22%).

Cuentas	Debe	Haber
Gasto por impuesto a la renta diferido	88	
Pasivo por impuestos diferidos		88

⁹ De acuerdo con el párrafo 7 de la NIC 12 – *Impuesto a las Ganancias*, la base fiscal de un activo es el importe que será deducible a efectos fiscales de los beneficios económicos imponibles que, obtenga la entidad en el futuro, cuando recupere el importe en libros de dicho activo. Si tales beneficios económicos no fueran imponibles, la base fiscal del activo será igual a su importe en libros. En nuestro ejemplo, para fines fiscales, el valor que será deducible de impuesto a la renta en relación al activo biológico, serán los costos incurridos en el mismo (en este caso: el valor pagado para adquirir el activo biológico de US\$100 más los costos de producción incurridos durante el ejercicio fiscal 2015, de US\$500).

En el ejercicio fiscal siguiente, en el 2016, cuando el contribuyente vende su activo biológico, deberá realizar los siguientes registros contables (de acuerdo a los antecedentes, el activo biológico fue vendido efectivamente en US\$1,000):

Cuentas	Debe	Haber
Efectivo	1,000	
Activos biológicos		1,000

De tal manera que el activo biológico ha sido dado completamente de baja (coincidentalmente, se vendió a un monto igual a su última valoración), y se reconoce la respectiva percepción del efectivo¹⁰.

De acuerdo a los antecedentes, el contribuyente no incurrió en costos de producción asociados con este activo biológico en 2016, por lo que no procede ningún registro contable.

Nótese que en el 2016, no ha existido una afectación neta por esta transacción en el Estado de Resultados, ya que los US\$400 que se generan como utilidad de operación (US\$1,000 menos los costos incurridos por el activo biológico de US\$600 – incluido el precio de adquisición), fueron reconocidos contablemente (pero no tributados) en el ejercicio fiscal 2015. Entonces, ¿cómo puede hacer el contribuyente ahora imponible (tributable) este concepto?

Recordemos que en el ejercicio fiscal 2015, el contribuyente dejó registrado un pasivo por impuesto diferido, que representa la posible imposición en el futuro de una utilidad de operación (ingresos brutos menos costos de producción) que anteriormente se reconoció para fines fiscales como no sujeto de impuesto a la renta.

Entonces, para poder liquidar dicha obligación fiscal, el contribuyente deberá reversar el pasivo por impuesto diferido en el ejercicio fiscal 2016, de la siguiente manera:

Cuentas	Debe	Haber
Pasivo por impuestos diferidos	88	
Gasto por impuesto a la renta diferido		88

En paralelo, deberá reconocer el efecto del registro contable anterior en la sección “Generación/reversión de diferencias temporarias dentro de la conciliación tributaria”, así:

GENERACIÓN / REVERSIÓN DE DIFERENCIAS TEMPORARIAS (IMPUESTOS DIFERIDOS)						
		GENERACIÓN			REVERSIÓN	
POR MEDICIONES DE ACTIVOS BIOLÓGICOS AL VALOR RAZONABLE MENOS COSTOS DE VENTA	INGRESOS	826	-		827	+ 900
	PERDIDAS, COSTOS Y GASTOS	828	+		829	- 500

¹⁰ La Sección 34 Actividades Especiales y la NIC 41 Agricultura no incluyen especificaciones sobre el registro contable de las ventas de los activos biológicos. En el *Material de Formación sobre la NIIF para las PYMES – Módulo 34 Actividades Especiales* elaborado por el personal de educación de la Fundación IFRS, se puede apreciar que en las ventas de los activos biológicos se acredita la cuenta de activo y se registra directamente la contraprestación recibida (en nuestro ejemplo: efectivo). Si existe alguna diferencia entre el monto de la contraprestación recibida y el saldo del activo biológico que acredita, dicha diferencia deberá reconocerse directamente en resultados. Para acceder al material de formación mencionado, puede visitar la siguiente dirección web: [http://www.ifrs.org/IFRS-for-SMEs/Documents/Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%20Modules/Updated%20Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%202014/34 Specialised Activities 2013.pdf](http://www.ifrs.org/IFRS-for-SMEs/Documents/Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%20Modules/Updated%20Spanish%20IFRS%20for%20SMEs%202014/34%20Specialised%20Activities%202013.pdf)

Nótese que en la columna de reversión, el efecto del ingreso bruto por la medición del activo biológico ahora positivo (imposición), y el costo asociado es negativo (deducción), y por tanto, en términos netos, aumentará la base imponible (utilidad gravable) en una cuantía de US\$ 400 en el ejercicio fiscal 2016, generando un pago efectivo de impuestos (aplicando la tarifa del 22%) de US\$ 88, que se relaciona con la ganancia de operación (ingresos menos costos) que no fue imponible en el ejercicio fiscal anterior (recordemos que en el ejercicio fiscal 2015, por el contrario, se disminuyó –en términos netos– la base imponible por un valor de US\$ 400).

De esta manera, la diferencia temporaria quedaría reversada y el pasivo por impuesto diferido quedaría liquidado.

835 UTILIDAD GRAVABLE

Corresponde a la utilidad para fines fiscales, luego de ajustar la utilidad (pérdida) contable a través de partidas conciliatorias de naturaleza permanente y temporaria.

839 PÉRDIDA SUJETA A AMORTIZACIÓN EN PERÍODOS SIGUIENTES

Corresponde a la pérdida para fines fiscales, luego de ajustar la utilidad (pérdida) contable a través de partidas conciliatorias de naturaleza permanente y temporaria.

840 ¿CONTRIBUYENTE DECLARANTE TIENE FINES DE LUCRO Y ES ADMINISTRADOR U OPERADOR DE ZEDE?

La entidad deberá responder “Sí”, “No” y “NA” a la pregunta.

841 al 843 INFORMACIÓN RELACIONADA CON EL DEBER DE INFORMAR LA COMPOSICIÓN SOCIETARIA A LA ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA (ANEXO DE ACCIONISTAS - APS)

En estas casillas, la entidad deberá responder “Sí”, “No” y “NA” cumple el deber de informar sobre la composición societaria. En caso de aplicar, la entidad deberá informar sobre la composición societaria no informada (dentro de los plazos establecidos). Y, en caso de aplicar, deberá declarar la composición societaria correspondiente a paraísos fiscales al 31 de diciembre del ejercicio declarado que sí ha sido informada. La información suministrada por parte de la entidad, permitirá obtener la tasa de impuesto a la renta pertinente.

844 UTILIDAD A REINVERTIR Y CAPITALIZAR

Monto sobre el cual se aplicará la tarifa de de Impuesto a la Renta prevista para reinversión de utilidades vigente para el período declarado, siempre que el valor reinvertido no supere el valor máximo calculado de acuerdo a la normativa tributaria vigente y se cumplan los preceptos legales y reglamentarios.

845 SALDO UTILIDAD GRAVABLE

Utilidad neta fiscal (utilidad gravable menos la utilidad a reinvertir y capitalizar) sobre la cual se aplicará la tarifa de impuesto a la renta correspondiente.

845 TOTAL IMPUESTO CAUSADO

Corresponde a la multiplicación obtenida de la utilidad neta fiscal (utilidad gravable menos la utilidad a reinvertir y capitalizar) por la tarifa de impuesto a la renta correspondiente de acuerdo con la normativa tributaria vigente.

851 ANTICIPO DETERMINADO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO FISCAL DECLARADO

Representa el valor total de anticipo de Impuesto a la Renta calculado de conformidad con la normativa legal vigente y no únicamente el pagado en las cuotas de julio y septiembre.

852 IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO MAYOR AL ANTICIPO DETERMINADO

Registre la diferencia entre el Impuesto a la Renta Causado y el Anticipo Determinado cuando esta sea mayor a cero. De registrar valores en este casillero el campo 853 no podrá ser utilizado.

853 CRÉDITO TRIBUTARIO GENERADO POR ANTICIPO (APLICA PARA EJERCICIOS ANTERIORES AL 2010)

Registre la diferencia entre el Impuesto a la Renta Causado y el Anticipo Determinado cuando esta sea menor a cero, es decir, el valor en el que el anticipo determinado excede al Impuesto a la Renta causado. Utilice este casillero siempre que el período declarado sea anterior al 2010. No registre valores en este casillero si la declaración corresponde al 2010 o a un período posterior.

854 SALDO DEL ANTICIPO PENDIENTE DE PAGO

Registre el saldo del anticipo pendiente de pago a la fecha de presentación de esta declaración.

855 RETENCIONES EN LA FUENTE QUE LE REALIZARON EN EL EJERCICIO FISCAL

Registre las retenciones que le fueron practicadas durante el ejercicio fiscal.

856 RETENCIONES POR DIVIDENDOS ANTICIPADOS

Valor correspondiente a la retención en la fuente del Impuesto a la Renta efectuada por concepto de dividendos u otros beneficios anticipados a accionistas, socios o beneficiarios, esto es, distribuidos antes de la terminación del ejercicio económico.

857 RETENCIONES POR INGRESOS PROVENIENTES DEL EXTERIOR CON DERECHO A CRÉDITO TRIBUTARIO

Registre los valores de impuesto pagados en el exterior, hasta los límites legalmente permitidos, en aquellos casos en los que la normativa tributaria interna establezca como rentas gravadas de Impuesto a la Renta los ingresos obtenidos en el exterior.

858 ANTICIPO DE IMPUESTO A LA RENTA PAGADO POR ESPECTÁCULOS PÚBLICOS

Registre los valores de anticipo de impuesto a la renta pagado por espectáculos públicos.

859 CRÉDITO TRIBUTARIO DE AÑOS ANTERIORES

Corresponde al saldo a favor de años anteriores que el contribuyente puede y decide utilizar como crédito tributario (sin intereses) en el período declarado, en lugar de presentar un reclamo por pago indebido o solicitud por pago en exceso.

860 y 861 CRÉDITO TRIBUTARIO GENERADO POR IMPUESTO A LA SALIDA DE DIVISA

Registre el valor del saldo de crédito tributario que utilizará para el pago del Impuesto a la Renta y del Saldo del Anticipo del Impuesto a la Renta en los casos en los que la normativa lo ampare. Verifique que los valores registrados no hayan sido utilizados previamente como crédito tributario en el pago de Impuesto a la Renta de otros períodos, o en el pago de cuotas del anticipo de Impuesto a la Renta, o como gasto para la liquidación del Impuesto a la Renta del período en el que se generó el pago del ISD. Declare por separado el crédito tributario por este concepto generado en: el ejercicio fiscal declarado, y ejercicios fiscales anteriores.

862 EXONERACIÓN Y CRÉDITO TRIBUTARIO POR LEYES ESPECIALES

Valores que el contribuyente puede utilizar como exoneración y/o crédito tributario en base a las disposiciones de Leyes Especiales a las que esté acogido.

867 IMPUESTO A LA RENTA ÚNICO (A PARTIR DEL EJERCICIO 2015 REGISTRE LA SUMATORIA DE LOS VALORES PAGADOS MENSUALMENTE POR CONCEPTO DE IMPUESTO ÚNICO)

Corresponde al Impuesto único a la Renta sobre los ingresos provenientes de la producción y cultivo de banano.

868 CRÉDITO TRIBUTARIO PARA LA LIQUIDACIÓN DEL IMPUESTO A LA RENTA ÚNICO (A PARTIR DEL EJERCICIO 2015 CASILLA INFORMATIVA)

Considere como crédito tributario para la liquidación del Impuesto a la Renta único para la actividad productiva de banano, las retenciones que le hubieren sido efectuadas en la venta local del producto por parte de agentes de retención, así como el impuesto pagado por el productor en aquellos casos en los que además haya sido el exportador del producto. Recuerde que estos valores constituyen crédito tributario exclusivamente para la liquidación anual del Impuesto a la Renta único para la actividad productiva de banano.

871, 872, 873 y 879 ANTICIPO DE IMPUESTO A LA RENTA PRÓXIMO AÑO

Valor correspondiente al anticipo de Impuesto a la Renta atribuible al ejercicio fiscal siguiente al declarado, y calculado de conformidad con la normativa vigente para el período siguiente al declarado.

874 al 876 ANTICIPO A PAGAR

Para ejercicios anteriores al 2010 registre en cada casillero un valor equivalente al 50% del monto registrado en el casillero 879. A partir del período 2010 registre en cada casillero un valor equivalente al 50% de la diferencia entre el monto registrado en el casillero 879 y el valor de retenciones que le hayan sido realizadas. Estos valores deberán ser pagados en los meses de julio y septiembre del año siguiente al que corresponda esta declaración.

880 al 887 OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERIODO (INFORMATIVO)

El otro resultado integral comprende partidas de ingresos y gastos (incluyendo ajustes por reclasificación), durante el ejercicio fiscal, que no se han reconocido en el resultado del periodo tal como lo requieren o permiten ciertas normas contables.

Los componentes de otro resultado integral incluyen:

- (a) cambios en el superávit de revaluación (para partidas de propiedades, planta y equipo, y activos intangibles, u otros activos que permitan el uso del modelo de revaluación en su medición posterior);
- (b) las ganancias y pérdidas procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral;
- (c) ganancias y pérdidas producidas por la conversión de los estados financieros de un negocio en el extranjero;
- (d) nuevas mediciones de los planes de beneficios definidos (ganancias y pérdidas actuariales acumuladas);

- (e) la parte efectiva de las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura en una cobertura de flujos de efectivo y las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral;
- (f) para pasivos concretos designados como a valor razonable con cambios en resultados, el importe del cambio en el valor razonable que sea atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo;
- (g) los cambios en el valor temporal de las opciones al separar el valor intrínseco y el valor temporal de un contrato de opción y la designación como el instrumento de cobertura solo de los cambios en el valor intrínseco;
- (h) los cambios en el valor de los elementos a término de contratos a término al separar el elemento a término y el elemento al contado de un contrato a término y la designación como el instrumento de cobertura solo de los cambios en el elemento al contado, y los cambios en el valor del diferencial de la tasa de cambio de un instrumento financiero al excluirlo de la designación de ese instrumento financiero como el instrumento de cobertura.

888 y 889 GASTO (INGRESO) POR IMPUESTO A LA RENTA DEL PERIODO (INFORMATIVO)

Gasto (ingreso) por el impuesto a las ganancias es el importe total que, por este concepto, se incluye al determinar la ganancia o pérdida neta del periodo, conteniendo tanto el impuesto corriente como el diferido.

890 PAGO PREVIO (INFORMATIVO)

Registre el valor del impuesto, intereses y multas, pagados a través de la declaración a sustituir. Cuando este campo tenga algún valor, necesariamente se deberá llenar el casillero 104.

897 al 920 DETALLE DE IMPUTACIÓN, VALORES A PAGAR Y FORMA DE PAGO

Resumen imputación

Conforme a lo dispuesto en el Art. 47 del Código Tributario, en los casos que existan pagos previos o parciales por parte del sujeto pasivo y que su obligación tributaria comprenda además del impuesto, interés y multas (declaraciones sustitutivas) se deberá imputar los valores pagados, primero a intereses, luego al impuesto y finalmente a multas.

908, 910 y 912 Notas de Crédito

Detalle el número registrado en el documento de la Nota de Crédito con la cual se desee realizar el pago.

916 y 918 No. de Resolución

Registre el número de la Resolución en la cual se le autoriza realizar la compensación.

909, 911, 913, 915, 917, 919 y 920 USD

Corresponde a los valores en dólares de las notas de crédito cartulares, notas de crédito desmaterializadas, compensaciones y títulos del Banco Central.